Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА



№ 13 (119)
29 сакавіка 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

ПРЕДПРИЯТИЯ И РЫНОК

Президентская команда и промышленники "сверили часы"

На минувшей неделе Президент РБ А.Лукашенко провел республиканское совещание по проблемам промышленности и топливно-энергетического комплекса. Это была первая встреча с руководителями госпредприятий, а также с приглашенными на разговор "рыночниками" из негосударственной сферы экономики и бизнеса. Предлагаем нашим читателям заметки с этого совещания.

Митинга не будет...

Президент страны предупредил об этом собравшихся сразу же во вступительном слове, предлагая обойтись без разрушительной критики, обвинений и обид. Диалог должен быть конструктивным — вот словцо, которое перекочевало в наши дни из эпохи застоя и претендует на незаменимость. Впрочем, такая страховка А.Лукашенко, пережившего накануне бурные баталии в парламенте, оказалась излишней. Директорский корпус — наиболее законопослушный и управляемый контингент — собрался поговорить по делу, без сотрясения воздуха.

Правда, часть матерых управленцев перестаралась: выходили к трибуне со "шпаргалкой", где был й самоотчет, и самокритика, и замечания в чей-то адрес. И, конечно же, убедительные просьбы помочь "решить вопрос". А если учесть, что из президиума вызывали желающих выступить по списку, то, простите за аналогию, такое действо на виду у зала вызывало в памяти свежие еще сценарии партхозактивов. Впрочем, форма может быть и старой, здесь главное — результат.

О нем можно говорить только в будущем времени. Протокол совещания со всеми просьбами и предложениями "снизу" поступит в порядке контроля за исполнением в Кабинет Министров, кое-какие из них найдут отражение в разрабатываемых правительством программах и проектах, иные могут повлиять на корректировку документов, исходящих по "вертикали". Поэтому перед совещанием и ставилась задача-минимум — "сверить часы". Судя по его итогам, однако, смею утверждать, что в ближайшее время каких-то новых, решительных поворотов в реформировании экономики республики не предвидится.

(окончание на 8-й стр.)

НАКАНУНЕ ВЫБОРОВ

В начале февраля Минюст зарегистрировал республиканское общественное объединение "Юристов — в депутаты". Почему объединение сделало такую очевидную ставку на то, чтобы в Верховном Совете было больше юристов? Причина здесь в нашей новой Конституции. Она провозгласила разделение трех властей: законодательной, исполнительной и судебной. Депутат уже не может добиваться, чтобы в его округе отремонтировали дорогу, установили кому-то телефон, или заниматься иными хозяйственно-управленческими вопросами. Сейчас они четко отнесены к компетенции исполнительных органов во главе с Президентом.

Парламенту нужны юристы

Главная же задача Верховного Совета — подготовка и принятие законов. А в этом деле профессионалами являются юристы. Идея нашего объединения чисто профессиональная, а не партийная. К сожалению, приходится констатировать, что почти все нынешние политические партии выдвигают кандидатами в депутаты мизерное количество юристов. Здесь, видимо, есть такая мысль: вместо партийных депутатов кто-то другой будет писать законы, а они только займутся исправлениями, дополнениями и прочими изменениями. Результат в таком случае окажется, учитывая отсутствие правовых знаний и навыков в законодательной технике, тот же — некачественность, противоречивость и неприменимость законов на практике.

Кроме выборов, мы также намерены разъяснять действующее законодательство, вносить через юристов-депутатов в Верховный Совет законопроекты, выпускать юридическую литературу, организовывать научные и практические семинары и конференции. Кстати, 22 марта этого года объединение провело очень представительный семинар "Трудовое законодательство: последние изменения; разрешение практических вопросов; перспективы развития", в котором приняли участие высококвалифицированные юристы-трудовики из Секретариата Верховного Совета, Аппарата Кабинета Министров, Верховного Суда, Министерства труда.

Кстати, в объединение вошли не только юристы, есть у нас и экономисты, будем рады представителям других профессий. Те из них, кто собирается баллотироваться на выборах, вовсе не обязаны следовать какой-то общей предвыборной программе. Каждый кандидат формирует свою программу в зависимости от профиля юридической деятельности, жизненного опыта и политических взглядов. Меня, например, к осознанию необходимости включиться в избирательную кампанию привела в первую очередь обеспокоенность за судьбу проекта нового Трудового кодекса, который в феврале этого года был внесен Президентом в Верховный Совет. Дело в том, что, работая начальником юридического управления Госкомтруда, я возглавлял группу ученых и практиков, подготовивших этот кодекс. И сейчас хочу вместе с ним проследовать в депутатский зал, чтобы, во-первых, не позволить непрофессионалам испортить этого "ребенка", а во-вторых, усовершенствовать этот документ с тем, чтобы он, с одной стороны, содействовал развитию сотрудничества между нанимателями и работниками, а с другой — четко закреплял трудовые права работников и обеспечивал их реальную защиту.

Подробно о новом Трудовом кодексе и заложенных в нем идеях можно прочитать в "НЭГ" за 1994г. N 10, а здесь я отмечу только одну мысль профессионалов-разработчиков. Трудовой кодекс должен быть большим (в 10 раз больше нынешнего КЗоТа!), заменив многочисленные законы, постановления правительства и Министерства труда. Тогда и специалист, и даже рядовой работник смогут применять и пользоваться этим документом на практике.

Мы не должны забывать, что именно в труде рождается благосостояние любого государства и гражданина. И от того, насколько качественно урегулированы трудовые и связанные с ними отношения (производственные, налоговые и др.), зависит будущее нашей республики.

Виктор КРИВОЙ,
председатель Центрального координационного комитета республиканского общественного объединения "Юристов — в депутаты"

ПРОТОКОЛ

Аб назначэнні Г.П.БАДЗЕЯ Міністрам эканомікі Рэспублікі Беларусь

Указ Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь N 112 ад 17 сакавіка 1995г.

Назначыць Бадзея Георгія Пятровіча Міністрам эканомікі Рэспублікі Беларусь, вызваліўшы яго ад пасады Міністра па кіраванню дзяржаўнай маёмасцю і прыватызацыі Рэспублікі Беларусь.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь А.ЛУКАШЭНКА

Президентскими указами (NN 105 и 106 от 14 марта 1995г.) заместителями министра внешних экономических связей назначены **А.П.МОИСЕЙЧИКОВ** и **А.А.ДОБРОМУДРОВ.**

***

Правительство своим постановлением назначило (пост. КМ РБ N 139 от 16 марта 1995г.) заместителя министра труда **Д.И.МАРАЧА** полномочным представителем правительства Республики Беларусь в административном совете межгосударственного фонда помощи беженцам и вынужденным переселенцам.

***

Президентским указом (УП N 99 от 9.03.95г.) **В.В.МАКАРЕВИЧ** назначен первым заместителем председателя Государственного таможенного комитета Республики Беларусь.

***

Кабинет Министров назначил:

— **А.И.КЛИШИНА** — главным советником секретариата заместителя премьер-министра, освободив его от должности первого заместителя председателя Комитета по энергосбережению и энергетическому надзору при Совете Министров Республики Беларусь (пост. КМ N 113 от 3.03.95г.);

— **В.В.МИРОНОВИЧА** — заместителем директора Департамента по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества — заведующим отдела межгосударственного сотрудничества Аппарата Кабинета Министров (пост. КМ N 116 от 3.03.95г.);

— **А.П.ГРЕЦКОГО** — председателем Комитета цен Министерства экономики Республики Беларусь (пост. КМ N 121 от 3.03.95г.);

— **В.М.ЛЕБЕДЕВА** — заместителем начальника управления региональной политики Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь (пост. КМ N 126 от 7.03.95г.).

О программе занятости населения Беларуси

Своим постановлением правительство одобрило Программу занятости населения Республики Беларусь на 1995 год, разработанную Министерством труда совместно с заинтересованными министерствами, комитетами и другими органами управления, а также с исполнительными и распорядительными органами (Пост.КМ N 124 от 7.03.95г.).

Минск на Киев меняется

Правительство республики поддержало предложение о заключении соглашения с Украиной об условиях и порядке обмена жилыми помещениями и поручило подписать указанный документ министру жилищно-коммунального хозяйства Б.В.Батуре. (пост. КМ N 122 от 3.03.95г.).

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Разрабатываются единые подходы

В очередном совещании по вопросам выставочной и ярмарочной деятельности в Республике Беларусь и международной кооперации в этой области приняли участие представители МВЭС РБ, Торгово-промышленной палаты Беларуси, выставочных компаний Беларуси, России (в том числе регионов Сибири и Башкортостана), Украины, Германии, Польши, Чехии. Они обсудили проект положения о Совете по выставочной и ярмарочной деятельности. Основными задачами Совета должны стать:

— подготовка предложений и рекомендаций, содействие государственным органам управления в формировании концепции и стратегии развития такой деятельности в республике;

— осуществление независимой экспертизы и участие в разработке законов Республики Беларусь и других документов и нормативных актов, обеспечивающих регулирование и координацию выставочно-ярмарочной деятельности;

— повышение уровня проводимых в республике мероприятий путем аттестации выставочных компаний; аттестации самих выставок и ярмарок, координации годовых планов их проведения в республике и др.

Представителям заинтересованных организаций предложено высказать свои замечания и предложения по данному проекту.

Испанская компания предлагает комплекты гидропонного оборудования

В ходе состоявшейся недавно в МВЭС встречи с руководством испанской компании ELEUSIS — S.A. были обсуждены возможности и пути расширения сотрудничества компании с белорусскими партнерами.

Фирма ELEUSIS — S.A. предложила организовать поставки в Беларусь комплектов гидропонного оборудования, которые позволяют в любых климатических условиях, включая зоны критического земледелия, обеспечить бесперебойное круглогодичное снабжение сельскохозяйственных и животноводческих комплексов витаминными, экологически чистыми зелеными кормами.

Применение гидропонного оборудования дает к тому же возможность разводить животных в любых районах, в том числе засушливых, радиационно загрязненных, что позволяет высвобождать ценные пахотные земли, сельхозтехнику, необходимую для ее обработки, минеральные удобрения и рабочую силу.

Предложения испанской компании переданы в Министерство сельского хозяйства и продовольствия, другие заинтересованные организации и ведомства.

Украина приглашает белорусских инвесторов

Украина ищет белорусских инвесторов, заинтересованных в приватизации украинских предприятий и участии в реализации совместных инвестиционных проектов.

Посольством Украины в Республике Беларусь Министерству внешних экономических связей передан перечень объектов, приватизация имущества которых будет производиться с привлечением иностранных инвестиций, а также перечень инвестиционных проектов Министерства машиностроения, военно-промышленного комплекса и конверсионных предприятий.

Данный перечень передан также в Министерство по управлению госимуществом и приватизации, Союз предпринимателей, Союз предпринимателей и арендаторов Республики Беларусь.

Внешняя торговля Беларуси в январе

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь со странами ближнего и дальнего зарубежья в январе текущего года сложился в размере 424,7 млн.долл.США. Оборот со странами СНГ составил 305,8 млн.долл.США, или 67% от общего объема внешней торговли.

Экспорт товаров составил 186,4 млн.долл.США, в том числе в страны СНГ — 108,3 млн.долл., или 59,1% от общего объема экспорта.

Импорт товаров достиг 227,8 млн.долл., в том числе из стран СНГ импортировано 86,3%.

Экспорт в страны дальнего зарубежья по сравнению с январем прошлого года увеличился на 47,4%, а импорт уменьшился на 7,9%. Экспорт в промышленно развитые страны возрос на 31,6%, в страны бывшего СЭВ и Прибалтику — на 59,6%.

Кому модернизировать Оршанскую ТЭЦ?

В конкурсе на реализацию проекта модернизации и расширения Оршанской ТЭЦ, для финансирования которого Европейский банк реконструкции и развития предоставляет долгосрочный кредит в размере 48,6 млн.долл.США, приняли участие пять фирм из Италии, Швеции, Австрии, Франции и Финляндии. Среди них такие гиганты в области оборудования и технологий для энергетики, как шведско-швейцарский концерн "АББ", австрийская фирма "АЕЕ". Победитель тендера будет определен ЕБРР после детального изучения представленных фирмами предложений.

СЕМИНАРЫ

Учитесь платить налоги по закону, но с умом

В минувшую субботу авиалайнер, стартовавший из аэропорта Минск-2 на Кипр, унес туда и группу участников семинара по налогообложению и оффшорному бизнесу, который организован редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты". О том, как прошел этот семинар, мы расскажем в следующем номере "НЭГ". Пока же только заметим, что его проводят лучшие белорусские и кипрские адвокаты и аудиторы.

Семинар такого рода (в зарубежье) — для нас первый, но не последний. Как показала практика, формирование группы сильно усложняется проблемами оформления паспортных записей в ОВиРах. Поэтому всем, кто хочет принять участие в последующих зарубежных мероприятиях такого рода, следует побеспокоиться о необходимом оформлении документов заранее.

Дорогой ли семинар? Оправданы ли затраты его участников? На наш взгляд, вне всякого сомнения. Знание того, как законным путем минимизировать налоги, избежать штрафных санкций приносит несравнимо большую экономию. К тому же участники семинара получают самые широкие возможности для установления деловых контактов с зарубежными партнерами, регистрации там совместных и оффшорных компаний.

С другой стороны — чего скрывать — полезное на Кипре сочетается с приятным. Для участников семинара предусмотрена культурная программа. И при этом ведь вам полагаются командировочные...

Конфиденциальные семинары по налогообложению внешнеэкономической деятельности.

С 22 по 29 апреля на Кипре: тел. 31-68-76,

12 апреля в Минске: тел. 23-44-36.

Итак, кто готов отбыть на очередной семинар на Кипр, который пройдет там с 22 по 29 апреля, записывайтесь по телефону в Минске 31-68-76.

Тех же, кто предпочел бы получить знания по налогообложению внешнеэкономической деятельности и оффшорному бизнесу дома, приглашаем на конфиденциальный семинар, который лучшие юристы и аудиторы проведут в Минске 12 апреля.

Участники семинара на Кипре, оплатившие недельную командировку до 12.04.1995г., могут принять участие в однодневном семинаре в Минске бесплатно и получить там все необходимые консультации для успешного решения задач на Кипре.

Внимание, конкурс!

Редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты", специализированные инвестиционные фонды "Строительные материалы" и "Агропромпродукт", акционерное общество "Менеджмент траст групп" **объявляют открытый конкурс** для студентов государственных и негосударственных высших и средних учебных заведений Беларуси на лучшую работу в области финансов, экономики и приватизации.

Цель конкурса — выявить наиболее способную молодежь для дальнейшей ее материальной поддержки.

Победителям будут присуждены именные стипендии (пока на год), они получат возможность стажировки в одной из компаний-организаторов и публикации работ в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" либо в другом издании.

Требования к работам. Они должны представлять собой оригинальное исследование актуальной проблемы, быть выполненными на компьютере легко читаемым шрифтом (либо отпечатаны на машинке). Объем — не свыше двух печатных листов (80 000 знаков).

Работы на конкурс принимаются до 1 мая 1995 года в двух экземплярах по адресу: г.Минск, пр.Машерова,23, корп.2, комн. 716, 715, редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты". Телефоны для справок: (0172) 26-93-53, 23-27-54,23-49-44.

Итоги конкурса подведет в начале мая 1995 года компетентное жюри, о составе которого мы сообщим позднее.

СВЯЗЬ

Оказывается, у нас есть скорая почта

И не где-нибудь, а при обычной "Минской почте". Причем с качеством обслуживания, как подчеркивают ее сотрудники, соответствующим международным требованиям.

Что, куда, в какие сроки и по каким ценам доставляет Минская экспресс-почта?

Что?

Все, что не запрещено законом к пересылке. Корреспонденцию, документы, товарные вложения. В форме писем, бандеролей, посылок и т.д. Причем в отличие от обычной почты последние здесь принимаются весом до 20 кг.

Куда?

Практически в любую точку мира. Правда, сейчас временно приостановили прием отправлений в Афганистан. А так — хоть европейский адресат, хоть латиноамериканский или азиатский — груз попадет к нему в целости и сохранности.

В какие сроки?

Если отправление сделали сегодня, то адресат в крупных городах Беларуси получит его завтра. В других странах — день отправления плюс 2—6 суток, т.е. в зависимости от отдаленности места назначения.

По каким ценам?

По очень смешным, если, например, отправления по Беларуси с доставкой сегодня на завтра.

В зарубежье цена доставки выше обычной, но не настолько, чтобы пугать. Вообще же оплата зависит от зоны, куда адресуется отправление. Этих зон пять. В первой, например, самой дешевой, такие страны как Австрия, Венгрия, Польша, Швейцария, Прибалтийские и другие. В пятой, самой дорогой, — Австралия, Папуа-Новая Гвинея, Каймановы острова и т.д.

Стоимость пересылки, естественно, зависит и от веса отправления, хотя в небольшой степени. Приводить здесь тарифы нет возможности — они объемны (классифицированы для населения и организаций, по документам и товарам, по весу до 100 грамм, 1-го килограмма и т.д.). Скажем только, что отправление может стоить в эквиваленте от 9 до 40—60 долларов США. Кто на этот счет хочет иметь подробную информацию, может подойти на Минский почтамт (вход с улицы Свердлова) к окну приема экспресс-почты. Заодно убедитесь в сервисе. К примеру, вам здесь окажут помощь в таможенном оформлении отправлений, если таковое требуется.

И последнее. Экспресс-почта доставляет отправления не только из Минска в другие пункты,но и наоборот. С теми, кто делает пересылки регулярно, она может заключить договор и забирать корреспонденцию непосредственно у вас. Как и доставлять ее вам в офис или на дом.

Контактные телефоны экспресс-почты: 27-53-14, 27-86-12.

Федор ВАРВАРИН

ВЫСТАВКИ

"ЛЕС. ДЕРЕВООБРАБОТКА-95" - ПРЕДСТАВИМ ТОВАР ЛИЦОМ

Весна текущего года внесла оживление в выставочную деятельность в Республике Беларусь. В середине марта столица Беларуси принимала гостей — участников третьей международной специализированной выставки по металлообработке. И вот новое важное событие — с 29 марта по 1 апреля в Минске, в Республиканском выставочном центре (ул. Я.Купалы, 27) проводится международная выставка "Лес. Деревообработка—95". Организует ее Центр поддержки предпринимательства "Центр—XXI век" совместно с Министерством лесного хозяйства Республики Беларусь, Минским городским исполнительным комитетом, Союзом предпринимателей Республики Беларусь, Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей.

Наш внештатный корреспондент Яков Рассеко встретился с заместителем министра лесного хозяйства Республики Беларусь Валерием Васильевичем Герасименком и попросил его ответить на некоторые вопросы:

— Валерий Васильевич, какую цель ставит Министерство лесного хозяйства республики, участвуя в организации и проведении предстоящей выставки?

— Наши задумки вытекают из самой темы выставки. В программу экспозиции специалисты министерства включили такие вопросы, как лесоразведение, лесоустройство, лесозащита, лесохимия, лесопильное производство, оборудование и механизмы для первичной обработки леса, дереворежущий инструмент и оборудование для его подготовки к работе, средства механизации погрузочно-разгрузочных работ, пакетирования и транспортировки продукции лесопереработки, целлюлозно-бумажное производство, мебельное производство, фурнитура и обивочные материалы, народные промыслы по дереву. Лес как исходный материал для многих производств, как сырье, пользующееся спросом как на внутреннем, так и на международном рынке, способен стать серьезным источником валютных поступлений.

— А какими возможностями республика располагает?

— Беларусь, треть территории которой занимают леса, имеет реальные возможности для обеспечения древесиной собственной промышленности и располагает резервами для экспорта. Для государства очень важно умело и разумно их использовать. Министерство лесного хозяйства, организуя международную выставку, одной из задач ставит расширение экспортного потенциала, увеличение поступления валюты в казну. Осуществить это можно за счет хозяйского использования тонкомерной древесины, которая внутри республики не находит полного сбыта.

Отрасль сегодня участвует в реализации межправительственных соглашений, подписанных премьер-министрами Украины и Беларуси. По этому соглашению мы поставим шахтерам Донбасса рудничную стойку в объеме трехсот тысяч кубометров. Взамен получим очень необходимый для нашего народного хозяйства уголь и чугун.

— Не приведет ли к истощению наших лесных ресурсов резкое увеличение экспорта древесины в государства ближнего и дальнего зарубежья?

— Ни в коем случае. Наша хозяйственная деятельность должна быть рачительной. Сбережение лесных ресурсов — одна из главных задач министерства. Несмотря на то, что лесная отрасль оказалась во власти пресловутого остаточного принципа, труженикам лесного хозяйства удалось сохранить богатство страны, наладить планомерное воспроизводство лесного фонда. Чтобы увеличить отдачу от нашего единственного возобновляемого ресурса, мы внимательно прислушиваемся к рекомендациям ученых, рационально используем ценнейший опыт подлинных мастеров нашего лесоводческого дела, стараемся создать благоприятные условия для регулирования возрастной структуры лесов.

— Валерий Васильевич, вы, наверное, согласитесь со мной, что для государства выгоднее экспортировать изделия из древесины, чем саму древесину?

— Бесспорно. Но для насыщения рынка товарами и изделиями лесной и деревообрабатывающей промышленности необходима соответствующая материально-техническая база. А она пока у нас сильно отстает от требований времени. На белорусских промышленных предприятиях, если что и изготовлялось для деревообработки, так это станки на бытовом уровне.

Положение с насыщением техникой в лесном хозяйстве в республике исправляется в лучшую сторону. Сами понимаете, для этого нужно и время, и деньги. А последних, как известно, на все не хватает. Выход? Есть два пути: закупать западные технологию и оборудование или внедрять в производство деревообрабатывающие станки и оборудование отечественного изготовления. Второй подход более реальный. Потому что импортное аналогичное оборудование стоит как минимум в четыре раза дороже. Белорусские промышленные предприятия уже сориентировались и предлагают нам свою продукцию. Во многих лесхозах республики хорошо зарекомендовали себя деревообрабатывающие станки и оборудование Минского станкостроительного завода "МЗОР", Минского станкостроительного завода им.С.М.Кирова, Гомельского станкостроительного объединения ПО им.С.М.Кирова, Витебского станкостроительного завода им.Коминтерна и других.

МТЗ раньше специальных тракторов для работы в лесу не производил. Ситуация меняется. Уже изготовлен на МТЗ и проходит испытания белорусский лесной трактор. Будем надеяться, что скоро новый специальный трактор войдет в серийное производство и появится на наших делянках. А пока его функции выполняет в лесу "МТЗ-82" со сменным навесным оборудованием.

На международной выставке специалисты нашего министерства, всего лесного хозяйства Беларуси, конечно же, будут присматриваться к западным образцам машин и технологиям переработки древесины, устанавливать новые контакты, вести деловые встречи и переговоры, заключать взаимовыгодные контракты со всеми заинтересованными деловыми людьми как Востока, так и Запада.

В отрасли имеются все возможности для лесного экспорта и хорошие предпосылки для наращивания совместного сотрудничества с развитыми лесопромышленными странами. Формы и варианты участия иностранных партнеров могут быть разными: создание совместных предприятий, участие в акционерных обществах, бартерные сделки и т.д.

Одним из перспективных направлений взаимовыгодного сотрудничества могут стать инвестиции в строительство новых предприятий, модернизацию действующих, замену оборудования на более совершенное, расширение ассортимента продукции, производство высококачественных, экологически чистых материалов.

Если у вас найдется несколько часов свободного времени, посетите выставку в дни с 29 марта по 1 апреля 1995г., которая будет проходить в Республиканском выставочном центре по ул.Я.Купалы, 27.

Записал
Яков РАССЕКО

В КАБИНЕТЕ МИНИСТРОВ РБ

Прогноз принят к действию

В постановлении Кабинета Министров (N 92 от 17.02.95г.) "О прогнозе социально-экономического развития Республики Беларусь на 1995 год" приняты к руководству следующие важнейшие параметры социально-экономического развития республики в 1995 году:

	1995 год в процентах к 1994 году (в сопоставимых ценах)
валовый внутренний продукт	93 — 95,8
продукция промышленности	91 — 94
валовая продукция сельского хозяйства во всех категориях хозяйств	102— 105
производство товаров народного потребления — всего	100,5
в том числе:	
продовольственных	100
непродовольственных	100,3
внешнеторговый оборот	110
капитальные вложения за счет всех источников финансирования	83,9
индекс роста потребительских цен, раз	3,9
денежные доходы населения в ценах соответствующих лет, раз	3,5
удельный вес продукции промышленных предприятий негосударственных форм собственности в общем объеме промышленной продукции	30
ввод в действие объектов социально-культурной сферы за счет всех источников финансирования:	
жилые дома, тыс.кв.метров общей площади	3800
общеобразовательные школы, тыс.мест	15
дошкольные учреждения, тыс.мест	4,3
больницы, тыс.коек	2,05
амбулаторно-поликлинические учреждения, тыс. посещений в смену	5,55

Таким прогнозирует ближайший год правительство и парламент, утвердивший документ 17 января 1995г. Каким он получится, поживем — увидим.

Соб.инф.

Информирует Минэкономики

Несмотря на постоянно поднимаемый вопрос быть или не быть колхозам и совхозам, они продолжают быть и худо-бедно нас кормить. За первый месяц года ими реализовано мяса скота и птицы (в живом весе) 56,9 тыс. т,или 88% к уровню прошлого года. Снизилось также валовое производство молока и яиц (на 17 и 2%), составив соответственно 180,3 тыс. т и 168 млн. штук. На одну фуражную корову надоено 126 кг молока против 148 кг, полученных в январе прошлого года. На 65 и 51 граммов снизились среднесуточные привесы крупного рогатого скота и свиней. Столь очевидное снижение продуктивности можно объяснить очевидным недокормом скота (наряду с многочисленными другими факторами). Так, на одну условную голову в январе приходилось только 7,1 центнера кормовых единиц против 8,7 ц к.ед. (82%) в прошлом году.

Тем не менее хозяйства республики стремятся сохранить поголовье. Численность крупного рогатого скота составляет 4525,5 тыс. голов, коров — 1434,7, свиней — 2351 тыс. голов, или соответственно — 91, 98, 90% к январю прошлого года.

Отдел информационного обеспечения и контроля Минэкономики

СМЕНА

Все как у взрослых и даже "круче"

По традиции весенние каникулы в гимназии—школе N 199 начались Днем бизнесмена.

Проводился он третий раз и, по словам председателя нынешнего оргкомитета десятиклассника Димы Шедко, стал хорошим практическим подспорьем теоретическому курсу основ рыночной экономики, наглядным уроком готовности гимназистов к реальным рыночным отношениям. Официально для участия в "Дне..." приглашались учащиеся 5—11 классов, но свою продукцию — поделки из тканей, дерева, соломки, кондитерские изделия, напитки и сладости — продавали даже третьеклассники. Бизнесмены постарше вели себя более солидно: объединившись в фирмы и компании, предлагали услуги по прокату видео- и электронных игр, "развлекали" малышей ужасами в комнате страхов, обеспечивали публику радиорекламой и музыкой "по заказу". Накануне каждая фирма должна была зарегистрироваться (с оформлением необходимых для этого документов) и за символическую плату (500 рублей) приобрести лицензию на право заниматься той или иной коммерческой деятельностью, составить смету расходов и предполагаемых доходов, а по итогам торгов уплатить соответствующие налоги. Собрано их было, кстати, около 200 тысяч рублей, примерно столько же принесла платная дискотека. По решению ученического сойма гимназии деньги будут направлены на приобретение сувениров для ветеранов Великой Отечественной войны и издание книжки стихов — плодов творчества школьных талантов...

Вернемся, однако, к празднику. Налоговая инспекция как и положено, пресекала непозволенную деятельность (например, карточные игры и спекуляцию) и попытки сокрытия доходов. Рэкетиры (были и они) тщетно "пасли" наиболее удачливых бизнесменов, оберегаемых "фирменной" охраной. Работало казино, в барах и кафе столы ломились от яств и напитков, на лестничных пролетах, выпрашивая милостыню, ютились нищие; предсказывая счастливую судьбу, сновали вездесущие цыганки...

Словом, все было будто и понарошку, но как в настоящей жизни, в которую вскоре вступать детям.

Федор ФИЛИППОВИЧ

БАНКИ

"Приор" подводит итоги

В минувшую пятницу состоялось годовое собрание акционеров "Приорбанка". В отличие от предыдущих лет на сей раз оно прошло не в Минске, а в Гродно. К тому был и повод — открытие филиала банка в этом областном центре.

На пресс-конференции, состоявшейся по поводу открытия филиала, его руководитель Игорь Караченцев заметил: клиент, войдя в наше здание, не будет задаваться вопросом — солидный ли это банк. Он просто это сразу почувствует.

В здание, где был когда-то монастырь и являющееся историческим памятником, "Приорбанк" вложил свыше двух миллионов долларов, сделав его самым лучшим, самым современным банковским офисом в Беларуси. Реконструкцию здания в очень короткие сроки провели хорватские строители.

После разрезания ленточки и экскурсии по помещениям филиала акционеры перешли в соседнее здание областного драмтеатра, где и прошло собрание. Председатель правления банка Сергей Костюченко доложил акционерам об итогах работы в 1994 году, подчеркнув, что "Приорбанк" по ряду показателей вышел на первую строчку. В частности, у него самый большой уставный капитал, он предоставляет самый широкий спектр услуг. Все это свидетельствует о динамичности развития.

Оценивая ситуацию, в которой сегодня приходится работать банкам, Сергей Костюченко сделал вывод, что проводимая властями финансово-экономическая политика терпит крах. Можно сколько угодно держать курс рубля, можно даже установить его один к одному с долларом, но ситуация в республике от этого не будет менее катастрофичной.

Говоря об успехах "Приора", Сергей Костюченко обратил внимание на то, что это весьма относительные успехи. Банковская система республики по сути дела не выдерживает никакого сравнения с такими институтами других стран. О чем говорить, заметил он, если суммарный капитал всех банков Беларуси составляет всего около 40 млн.долларов. Это значит, что они вкупе не в состоянии проинвестировать ни один серьезный проект.

В целом собрание прошло в деловой атмосфере. За 1994 год утверждены дивиденды по рублевым акциям в размере 313% годовых (с учетом выплат по отдельным депозитным счетам — 624 %), оплаченным в валюте — 12%. На нынешний год уровень дивидендов по привилегированным акциям установлен в размере 100%. Собрание избрало новый совет банка. Его председателем остался Михаил Лавринович.

Федор ВАРВАРИН



БИЗНЕС

"ПАН" нашел свою нишу на рынке

На проходящей в эти дни в белорусской столице международной выставке "Лес. Деревообработка-95" минское ООО "ПАН" занимает одно из ведущих мест, предлагая разнообразное деревообрабатывающее оборудование и инструменты, которые производят более десятка заводов России. Тут же, в выставочном комплексе на улице Янки Купалы, заключаются контракты на приобретение этой продукции, проводятся встречи с представителями заводов-изготовителей, которые знакомят со всеми особенностями предлагаемого оборудования, договариваются о его установке и сервисном обслуживании.

Поставками деревообрабатывающих станков с предприятий России, Украины, Молдовы в нашу республику "ПАН" занимается уже четыре года. При этом проводит серьезные маркетинговые исследования рынка этой продукции. Он, по словам президента фирмы Владимира Ковальчука, еще довольно емкий. Круг потребителей — колхозы, профтехучилища, школы, масса малых и средних предприятий, крупные промышленные гиганты. На любом заводе есть столярный цех или хотя бы мастерская по выпуску тары.

А вот производство деревообрабатывающего оборудования у нас в республике находится в зачаточном состоянии. Это следствие однобокого развития белорусского станкостроения, которое десятилетиями специализировалось на производстве металлорежущих станков, хотя своего металла в республике нет. Древесина же есть. Некоторые наши заводы только в последние годы стали осваивать выпуск деревообрабатывающих промышленных станков, но они пока уступают по качеству российским, производимым по давно отлаженной технологии на хорошо "поставленных" заводах.

С ними и наладила тесные контакты фирма "ПАН". Она представляет на белорусском рынке интересы более десятка предприятий из ближнего зарубежья.

Сначала были налажены деловые отношения с такими известными российскими предприятиями, как Кировский и Тюменский станкостроительные заводы, ставропольский "Красный металлист", Курганский завод деревообрабатывающих станков. Эти предприятия и прежде, еще в бытность союзных министерств, поставляли в Беларусь 10—15% выпускаемой продукции. Но и сейчас, при разрыве хозяйственных связей и снижении объемов производства, при посредничестве ООО "ПАН" они выходят на доперестроечный уровень поставок.

В последнее время фирма подключила к работе на белорусский рынок производителей деревообрабатывающего оборудования и инструмента из Петрозаводска, Кропоткина Краснодарского края, Костромы, Уссурийска, Нижнего Новгорода. Сегодня "ПАН" может предложить потребителям нашей республики более сорока видов оборудования: от простых операционных станков до сложных линий по выпуску паркета.

— Но ведь могут наши предприятия, хозяйства связаться с производителями деревообрабатывающего оборудования и напрямую, без посредников.

— В таком случае потребителю станок, скажем, из Уссурийска обойдется в золотую копеечку,— отвечает Владимир Степанович Ковальчук.— Мы же берем их платформами и за счет количества сокращаем удельный вес транспортных расходов. У нас есть в аренде склады, снабженные подъездными путями и погрузочной техникой. Имеем автопарк МАЗов. Так что проблем с доставкой нет.

Реализуя станки российских заводов, мы снабжаем эти предприятия комплектующими, производимыми в Беларуси: электродвигателями, подшипниками, пускателями, приводами. Такая схема позволяет в конечном итоге удешевить продукцию, упрощает взаиморасчеты.

С проблемой взаиморасчетов с российскими партнерами помогает справиться и совместное предприятие, которое мы открыли в Ставрополе,— "Белорусский торговый дом". Он, с одной стороны, реализует продукцию предприятий РБ, с другой — может поставлять к нам товары российских предприятий, которые заинтересуют белорусских потребителей.

Парк деревообрабатывающего оборудования в Беларуси значительно устарел, его надо обновлять, но на развитие производства не хватает средств, и это — серьезный ограничитель нашего рынка. Усугубляет ситуацию пресловутый налог на добавленную стоимость на продукцию из России и других стран СНГ. Станок белорусскому потребителю в конечном счете обходится в полтора-два раза дороже. По некоторым видам продукции, например, по металлопрокату, трубам этот НДС отменен, а по деревообрабатывающему оборудованию, на которое у нас большой спрос, поскольку оно, повторим, работает не на привозном — на своем сырье, отменить "забыли".

Но и в условиях безденежья, считает Владимир Ковальчук, можно найти выход. Он удивляется, почему белорусские предприятия слабо пользуются лизингом оборудования, который предлагает фирма "ПАН". Ведь долгосрочная аренда с правом выкупа весьма выгодна. Потребитель может взять у фирмы целую деревообрабатывающую линию и сразу запустить цех за деньги, которых стоит один станок. Производя продукцию на арендованном оборудовании, он заработает средства для последующего выкупа. Кроме того, сумма арендной платы идет в затраты арендатору.

— Мы можем,— обещает президент фирмы,— установить оборудование, запустить его, предложить сервисное обслуживание. Если это сложная технологическая линия, пригласим представителей завода, которые ее смонтируют, наладят и покажут, как получать готовую продукцию. Кроме того, мы готовы поставлять комплектующие детали к станкам.

Фирма "ПАН" расширяет сферу своей деятельности на белорусском рынке. Она является одним из основных поставщиков крановых и цилиндрических редукторов крупнейшего в России объединения — Ижевского АО "Редуктор".

С осени прошлого года "ПАН" поставляет высококачественные сверла, метчики, плашки и другой металлорежущий инструмент. Кроме того, фирма занимается модернизацией старых, запуском новых гидроприводов, манипуляторов, прессов, термопластавтоматов, металлорежущих и деревообрабатывающих станков. Производит поиск и устранение любых неисправностей в станочном гидроприводе и поставляет комплектующие (насосы, гидромоторы, гидрораспределители, контрольнорегулирующую аппаратуру, фильтры и т.д.) к нему.

Фирма "ПАН" имеет также возможность заменить старое неисправное деревообрабатывающее оборудование на новое со скидкой в цене на договорной основе.

Найдя свою нишу на рынке, "ПАН" расширяет деловые контакты.

Контактные тел./факс: (0172) 77-32-80, 64-64-11;
тел.: 77-30-26, 78-64-21

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Такие знакомые причины?

Что сдерживает производство на промышленных предприятиях республики

В научно-исследовательском экономическом институте Министерства экономики РБ в рамках ежеквартальных конъюнктурных опросов работников промышленности проведено исследование причин, более всего сдерживающих производство. В очередном январском опросе свое мнение высказали свыше 130 руководителей предприятий основных отраслей промышленности всех областей и г.Минска. Респондентская сеть представлена руководителями мелких, средних и крупных предприятий различных форм собственности. Государственные предприятия составили 62%, акционерные, арендные, кооперативные и прочие — 38%.

Аналогичные исследования проводились в институте и в прошлом году. В диаграмме представлено распределение приоритетов, которые выявились по результатам опросов.

Как в прошлом, так и в начале текущего года в перечне причин, тормозящих рост промышленного производства, явным лидером является "недостаток оборотных средств". Эту причину указало 75% опрошенных в январе руководителей. Со значительным отрывом от нее и с небольшим друг от друга следуют причины: "низкий спрос на выпускаемую продукцию" (21%), "неплатежеспособность потребителей" (20%), "нехватка сырья, материалов, оборудования" (16%).

По сравнению с прошлым годом несколько ослаблено влияние фактора "низкий спрос на выпускаемую продукцию". Снижение составляет 9 пунктов по сравнению с июлем и 18 пунктов по сравнению с апрелем прошлого года. Одновременно усилилось воздействие фактора "неплатежеспособность потребителей". По-прежнему очень незначительное влияние на производство оказывает ситуация на рынке труда. Лишь один респондент указал на нехватку рабочих рук, еще одного беспокоит увольнение квалифицированных рабочих в связи с низкой заработной платой.

Любопытный момент. Каждый 33-й руководитель отметил, что "на его предприятии ничего не сдерживает развитие производства" (в июле прошлого года подобный ответ дал каждый 47-й руководитель).

Таким образом, полученные результаты показывают: рост производства тормозится финансовым кризисом и связанным с ним кризисом сбыта.

Для сравнения: аналогичные изменения произошли и в России. По данным лаборатории конъюнктурных опросов Института экономических проблем переходного периода, недостаток оборотных средств второй квартал подряд сильнее всего сдерживает промышленное производство российских предприятий. В январе 1995г. эту причину отметило 79% респондентов (в октябре — 73%).

Как и в Беларуси, в России наметилось ослабление влияния недостаточного спроса на выпускаемую продукцию. Если в октябре прошлого года на эту причину указало 69% респондентов, то в начале текущего — 57%. В результате данный фактор переместился на третью позицию в ранжированном перечне причин, на второе место вышел фактор неплатежей (61%).

Олимпиада КОНДРАТЕНКО,
мл.научный сотрудник НИЭИ Минэкономики РБ

Значимость факторов, ограничивающих рост производства (в % к числу респондентов)

	Январь 1995	Октябрь 1994	Июль 1994	Апрель 1994
Недостаток оборотных средств	75	76	73	74
Низкий спрос на выпускаемую продукцию	21	30	30	39
Неплатежеспособность потребителей	20	17	16	21
Нехватка сырья, материалов, оборудования	16	16	23	20
Рост цен на сырье и энергоносители	8	7	4	10

ПРОГНОЗ

Кто претендует на "вторую корону" государства?

Предвыборный парламентский марафон набирает силу. На каждое депутатское место выходит в среднем около 20 граждан суверенной Беларуси. Но уже сегодня идет негласная борьба за "вторую корону" государства — пост председателя Верховного Совета.

Кто же среди наиболее реальных претендентов на роль спикера? Об этом ведут разговоры политики, анализируют ситуацию политологи и журналисты. "НЭГ" предлагает вниманию читателей политический прогноз наших независимых экспертов.

Итак, предпочтительные шансы занять председательское кресло ВС у лидера партии народного согласия Геннадия Карпенко, лидера БНФ Зенона Позняка, нынешнего спикера Мечислава Гриба, экс-председателя ВС времен СССР Георгия Таразевича и председателя Федерации профсоюзов Владимира Гончарика. Безусловно, при условии, что все они беспрепятственно "завоюют" мандаты депутатов.

Соб.инф.

"Дань моде или потребность времени?"

Под таким заголовком в N 4 "НЭГ" от 25 января с.г. опубликован материал, автор которого вице-президент концерна "Белхимнефтепром" А.П.Кот, отвечая на вопрос читателя Василия Раковца, рассказывал о предназначении, принципах организации и хозяйствования относительно новых для республики производственных структур – концернов. Здесь же для наглядности был напечатан устав концерна "Белнефтепродукт". Тема, судя по письмам в газету, выдержки из которых мы приводим, требует дальнейшего осмысления, продолжения разговора.

РЕЗОНАНС

□ *"Опубликованный устав концерна "Белнефтепродукт" — это тот же устав бывшего Комитета по нефти и химии при Совете Министров Республики Беларусь, а еще точнее — устав Госкомнефтепродукта, который существовал в Беларуси до 1993 года.*

Так зачем вся эта реорганизация? Я твердо убежден, что она затеяна для того, чтобы переложить затраты из дырявого бюджета на плечи промышленных предприятий, которые и так стонут от бремени всевозможных налогов. Но предприятия понесут и дополнительные потери: будут вынуждены вносить изменения в уставы, регистрировать их в райисполкомах, заменять в срочном порядке печати, всевозможные бланки, этикетки на продукцию, вносить поправки в программы счетно-вычислительных машин и т.д. Ради чего эти хлопоты и затраты? Мне кажется, Кабинету Министров, прежде чем затевать такую структурную перестройку управления промышленным комплексом, надо бы посоветоваться с предприятиями.

Как говорится, кто музыку заказывает, тот за нее и платит. Создал Кабинет Министров концерны — пусть и содержит их за счет средств бюджета, а предприятия тут ни при чем.

Николай МИЦУРА,
г.Гродно".

□ *"За последние годы наше предприятие не раз переходило из рук в руки: то комитет, то ассоциация, теперь концерн. До сих пор, однако, мы так и не поняли, какая между ними разница.*

Статья вице-президента А.П.Кот похожа на передовицу из недавних лет: помогаем.., советуем.., распределяем... — и ничего конкретного. Хотелось бы все-таки знать:

1. Как финансируется концерн?

2. Что делается для того, чтобы предприятия не снижали объемы выпускаемой продукции?

3. В чем конкретно заключается помощь концерна предприятиям?

4. Есть ли единая программа развития отрасли на перспективу?

Ведь в настоящее время каждое предприятие предоставлено само себе. Вернее, брошено на произвол судьбы. Выплывешь — хорошо, нет — концерну от этого ни холодно ни жарко, никакой ответственности за нашу судьбу он не несет.

Леонид РАДЬКО
и другие, всего 6 подписей,
г.Гомель".

□ *"Что же изменилось? Чиновники министерств, получавшие зарплату из бюджета, стали чиновниками концерна, а их оклады значительно увеличились, да еще с премией за счет отчислений из чистой прибыли предприятий, входящих в концерн.*

Данную "реорганизацию" надо рассматривать как ловкий трюк Кабинета Министров, в результате которого получился красивый отчет перед Верховным Советом республики о мнимом сокращении затрат из бюджета на содержание управленческого аппарата.

Если уж создавать концерны или другие объединения, то это надо делать на добровольных началах. Устав новой структуры должен утверждаться ее учредителями, а руководители концерна — избираться. Высшим органом управления должен быть совет, заседания которого проводит председатель или его заместитель, а не президент концерна.

С уважением
Николай ГАСПОРЕВИЧ,
г.Гродно".

Редакция, конечно же, довела мнение читателей по затронутой проблеме до ведома Кабинета Министров и руководства "Белхимнефтепрома". Тем более, что в письмах содержались весьма конкретные вопросы "по существу". Письма из Дома правительства мы, к сожалению, не дождались. Ответ же, подписанный уже знакомым вам <u>А.П.Кот</u>, гласит следующее.

"Уважаемые читатели "НЭГ".

Вы спрашиваете, как финансируется концерн? В соответствии с его уставом средства на содержание аппарата управления концерном формируются из взносов входящих в него предприятий и организаций. Норматив отчислений на эти цели определяется советом концерна, в который входят полномочные представители всех предприятий и организаций отрасли.

В концерне рассмотрены и согласованы бизнес-планы предприятий по преодолению спада производства, включающие комплекс необходимых для этого мер, в том числе с участием соответствующих служб аппарата концерна. В чем заключается их помощь предприятиям? Прежде всего это содействие в заключении договоров на поставку сырья и реализацию готовой продукции как в республике, так и на экспорт.

Так, в I полугодии 1994г. гродненское объединение "Азот" из-за отсутствия сырья было загружено менее чем наполовину. Переход на переработку давальческого газа, осуществленный при участии и помощи концерна и правительства республики, позволил обеспечить загрузку производственных мощностей "Азота" во втором полугодии до 80%.

Работниками концерна оказано содействие новополоцкому ПО "Полимир" в заключении контракта на поставку прямогонного бензина. Могилевскому заводу искусственного волокна — в поиске поставщиков целлюлозы. И такие примеры можно продолжить.

В контракты, заключаемые концерном с руководителями, в качестве основных критериев включаются показатели использования производственных мощностей. Установлена прямая зависимость между размерами оплаты их труда и показателями, характеризующими выполнение принятых на себя обязательств. Аналогичная зависимость установлена и в оплате труда работников аппарата концерна.

В резко обострившейся обстановке с обеспечением сырьем, когда многие поставщики находятся в других государствах, концерн взял на себя роль координатора в обеспечении эффективного функционирования взаимосвязанных между собой производств.

Сейчас мы стремимся расширить эти технологические цепочки за счет включения в них предприятий-партнеров из других отраслей и стран СНГ. К примеру, концерн нашел возможным профинансировать разработку ТЭО на организацию производства этиленгликоля на Новополоцком заводе белково-витаминных концентратов. Данное предприятие определено как наиболее перспективное с точки зрения экономической выгодности создания этого производства.

Концерном осуществляется программа структурной перестройки отрасли, которая предусматривает реконструкцию неконкурентоспособных производств. Многое делается в этом отношении на светлогорском ПО "Химволокно". Поставлена цель перепрофилировать его с производства не пользующегося спросом вискозного корда на выпуск текстильных волокон и нитей. В прошлом году здесь смонтирована и готовится к пуску установка по производству нетканого материала типа "Спанбонд", который должен найти широкое применение. В объединении работают над созданием композиционных углепластиков, совместно с Несвижским заводом медпрепаратов наладили выпуск сорбента, который найдет широкое применение при профилактике и лечении различных заболеваний.

Конкретные проекты структурной перестройки осуществляются и на других предприятиях концерна.

Большое внимание уделяется повышению технико-экономических показателей действующих производств. Так, с целью снижения энергоемкости ведется реконструкция цехов аммиака N 3 и карбамида N 3 на гродненском ПО "Азот". Начат выпуск аммонизированного суперфосфата по безотходной технологии на Гомельском химическом заводе.

Налаживается выпуск новых видов продукции: метанола в объединении "Азот", новых марок удобрений и алюминиевого коагулянта на Гомельском химзаводе, гранулированных калийных удобрений повышенного качества в ПО "Беларуськалий".

Следует отметить, что основную долю затрат по осуществлению программы структурной перестройки отрасли берет на себя концерн, формирующий для этих целей специальные внебюджетные фонды — фонд НИОКР и инвестиционный фонд, хотя значимость химической промышленности для республики предполагает привлечение и бюджетных средств. В целом, несмотря на имеющиеся трудности, на эти цели в 1994г. только из инвестиционного фонда направлено более 18 млрд.рублей, такая же практика продолжается и в нынешнем году. К примеру, при реконструкции цеха серной кислоты на Гомельском химическом заводе намечено освоить 5 млрд.568 млн.рублей. Из них 4 млрд.655 млн.рублей направляется из централизованного инвестиционного фонда концерна. Реконструкция и перевооружение ряда производств на заводе "Крион", НПП "Химремонт" и других в текущем году будут полностью финансироваться из этого фонда.

Все это дает свои результаты. Экспорт химической продукции в прошлом году увеличился по сравнению с предыдущим в 1,5 раза. В настоящее время удельный вес химического комплекса в объеме экспорта республики составляет почти 47%.

Дальнейшее осуществление программы структурной перестройки отрасли наряду с мерами по стабилизации финансово-экономического положения предприятий, повышению эффективности рыночных преобразований — вот путь, который наметил концерн по выводу отрасли из кризиса".

Несколько иное мнение у другого руководителя – бывшего генерального директора ордена Трудового Красного Знамени ПО "Беларуськалий", Героя Социалистического Труда <u>П.М.Судиловского</u>, отклик которого мы также публикуем в подборке.

"Прочитав в газете статью "Дань моде или потребность времени?", пришел к выводу, что на вопрос В.Раковца вице-президент концерна "Белхимнефтепром" А.П.Кот ответа не дал. Видимо, "постеснялся" обидеть своего президента и руководителей более высокого ранга.

Совмином республики в 1992-1993гг. была начата кампания по сокращению управленческого аппарата. Созданный ранее Комитет по нефти и химии просуществовал около года. На его базе были созданы концерны "Белнефтепродукт" и "Белхимнефтепром". Думаю, это был не лучший вариант реорганизации. Во-первых, какой смысл переподчинять предприятия одного и того же профиля? Во-вторых, и в этом главное — "суммарная" численность управленческого аппарата концернов при этом не уменьшилась. Все сотрудники бывшего комитета перешли в концерны. Разница лишь в том, что стали получать значительно большую зарплату, причем не за счет госбюджета, а из доходов входящих в состав концернов государственных предприятий. А поставленные уставом концерна в глубокую зависимость и без того несущие тяжкое бремя налогов предприятия не в силах сопротивляться этому грабежу. Зато Совмин смог доложить Верховному Совету, что меры приняты, дефицит бюджета уменьшен на сумму содержания аппарата Комитета по нефти и химии при Совете Министров.

В означенной выше публикации вниманию читателей вместо устава концерна "Белхимнефтепром" редакция предложила устав "Белнефтепродукта". Уважаемый читатель, существенных различий и ошибки здесь нет. Разница лишь в названиях концернов, а остальное все идентично. Судя по уставу Кабинет Министров является учредителем "Белнефтепродукта" и, руководствуясь частью второй статьи 7 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь", подчинил концерну целый ряд государственных предприятий, а также наделил его полномочиями, которыми обладают министерства (назначение руководителей, утверждение уставов предприятий, их организация и ликвидация, права управления, распоряжение государственной собственностью и т.д.).

В то же время в уставе оговорено, что концерн не отвечает по обязательствам предприятий, а предприятия не отвечают по обязательствам концерна. Выходит, используя свои права, концерн может вмешиваться в дела предприятия (руководить ими), но за свои действия ответственности не несет. Это очень интересно с точки зрения здравого смысла.

В части первой статьи 7 Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" сказано, что они могут на добровольных началах объединяться в союзы, ассоциации, концерны. Подчеркиваю — на добровольных началах. Для того, чтобы предприятие вступило в концерн, в обязательном порядке необходимо решение его совета (статья 53, часть 4). Частью второй этой статьи оговорено, что совет предприятия определяет порядок распределения его чистой прибыли. Выходит, что Совет Министров сознательно нарушает Закон "О предприятиях..." и, чтобы создать видимость сокращения аппарата управления, финансируемого за счет госбюджета, идет на создание концернов, возложив бремя их содержания на плечи трудового народа.

Я полагаю, что пора кончать такую практику, тем более что в Беларуси уже существует более десятка концернов.

Если правительству нужны подобные структуры управления, то они должны содержаться за счет бюджета. Если же предприятия решат объединиться на добровольных началах, то пусть они и несут затраты на содержание аппарата управления концерна. Кроме того, премьер-министр почему-то назначает президентов и вице-президентов концернов, хотя они должны избираться советом концерна. Простая истина гласит, что президентом должен быть высококвалифицированный специалист данной отрасли, имеющий большой опыт руководящей работы на предприятии. На примере концерна "Белхимнефтепром" этого не скажешь. В результате в нем сплошь и рядом нарушаются законы о труде, попираются права трудовых коллективов. Так, в ст.83 Кодекса законов о труде Республики Беларусь говорится, что формы, системы и размеры оплаты труда работников устанавливаются нанимателем на основании коллективного договора, а вице-президент концерна О.А.Дробышевский телетайпограммой, отправленной 9 февраля, требует от всех руководителей предприятий в двухнедельный срок пересмотреть положение о премировании специалистов и служащих с учетом условий премирования, предусмотренных в контрактах с руководителями. Иначе говоря, с учетом ограничения размера премии до 75%, что также противоречит ст.83 части 4 КЗоТ Республики Беларусь, которая гласит, что заработная плата работников максимальными размерами не ограничивается.

Вот так происходит силовое давление на трудовые коллективы по ограничению их и так скудной заработной платы. Вместо оказания практической помощи предприятиям концерн устроил бурную бумажную деятельность. От предприятий кроме утвержденных форм статистической отчетности требуют вдвое больше всевозможных справок, отчетов и другой неустановленной законом отчетности, хотя подобная деятельность запрещалась постановлениями Советов Министров СССР и БССР. Видимо, поэтому так скромно А.П.Кот высказался о помощи предприятиям, входящим в концерн "Белхимнефтепром": больше сказать нечего.

Полагаю, что правительство Республики Беларусь нарушило ряд своих же нормативных актов по созданию концернов и должно их исправить. Надеюсь, что мою статью прочтут руководители Министерства юстиции, Прокуратуры и Контрольной палаты Республики Беларусь".

Как видим, взгляды на суть проблемы и пути ее решения у наших читателей несколько различны. Надеемся, что точки над "i" в этом споре поставит ответ, которого и мы, и наши подписчики с нетерпением ждем от Кабинета Министров Республики Беларусь.

К публикации подборку подготовил обозреватель "НЭГ" Федор ЗАЯЦ

ЭКОНОМИКА

Экономическая ситуация в стране продолжает усугубляться. Одобренная Верховным Советом Программа неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса предполагала снижение темпов инфляции до 10—11% к концу 1994г., а к середине 1995г.— до 7—8% в месяц. На деле вместо снижения наблюдается ее рост. И наше общество по-прежнему волнует вопрос: когда прекратится спад производства и наступит финансовая стабилизация?

“План — любой ценой!” — так было. “Любой ценой выжить!” — так стало...

В ПОСЛЕДНИЕ годы проблема качества в развитых странах перестала быть заботой отдельных фирм и превратилась в общенациональную проблему. Огромное внимание к качеству не случайно. Оно закономерно для современного этапа развития общества.

У японских промышленных предприятий в условиях отсутствия сырьевых ресурсов основополагающим является принцип “качество — прежде всего”, что позволяет им выпускать высококонкурентную продукцию при низких затратах и высокой производительности труда и тем самым обеспечить себе преимущество в борьбе за рынки сбыта. Фирмы США избрали совершенно иной подход к этой проблеме. Следуя принципу “прибыль — прежде всего”, они выдвинули на первый план решение краткосрочных задач и получение сиюминутной прибыли и в результате уступили Японии в конкурентной борьбе.

В основе деятельности промышленности бывшего СССР лежал принцип “план — любой ценой”, что не обеспечивало ни высокого качества продукции, ни высокой прибыли. Стратегия предприятия-монополиста была направлена на увеличение объема выпуска: потребитель в условиях дефицита возьмет товар любого качества. В итоге резко сократилась обновляемость изделий, снизились их технический уровень и качество, ухудшились экономические показатели.

Не была создана также система целенаправленной подготовки специалистов по маркетингу, по управлению производством и качеством продукции, по международной торговле, финансам. Именно управленцы всех уровней оказались неспособными вести корабль экономики Беларуси в новых условиях.

Экономические реформы в России и в других странах, ранее входивших в состав СССР, привели к появлению на их рынках новых фирм, которые создали конкуренцию продукции, поставляемой из Беларуси. С другой стороны, падение объемов производства и жизненного уровня в СНГ уменьшило спрос на наши товары. Именно эти факторы, а не разрыв экономических связей вызвали существенное снижение объемов производства в республике.

Несмотря на это белорусские товары пока что занимают на рынке России нишу дешевых товаров и благодаря низкой цене и имеющейся инфраструктуре по сбыту и обслуживанию еще пользуются спросом. Проведение реформ в России, повышение жизненного уровня населения, свободный доступ на рынки РФ продукции из стран Запада неизбежно сдвинут потребительский спрос в сторону более дорогостоящих товаров. В таких условиях экспорт на восток сократится, что вызовет еще больший спад производства, если не принять своевременно адекватных мер по повышению качества и технического уровня выпускаемых товаров.

СНИЖЕНИЕ спроса на белорусские товары создало условия, при которых многие предприятия работают на склад, выплачивая заработную плату за нереализованную продукцию, или же “отдыхают” 4—5 дней в неделю.

Все это раскручивает инфляцию. То, что население предпочитает хранить средства в свободно конвертируемой валюте, а не в постоянно обесценивающихся “зайчиках” — реальность финансового рынка республики. Эти сбережения не работают. В то же время правительство стремится получить за рубежом валютные кредиты. Огромные деньги, заработанные на инфляции коммерческими банками, через которые проходили льготные кредиты, не инвестируются в экономику страны.

Сегодня главная забота государства должна быть направлена на использование внутренних валютных накоплений, на привлечение в экономику денежных средств как населения, так и коммерческих структур. Без этого невозможны инвестиции в экономику, невозможна макроэкономическая стабилизация.

Инфляция съедает оборотные средства, блокирует инвестиции в производство, закрывает дорогу экономическому росту и структурной перестройке экономики. Короче говоря, в условиях высокой инфляции невозможно решение фундаментальных задач, от которых зависит рост экономики.

Изменится ли экономическая ситуация в республике в лучшую сторону в ближайшее время? На этот вопрос следует ответить однозначно — нет. Пока что нет цивилизованного рынка и рыночные реформы не начаты.

Общественная (государственная) собственность на средства производства в Беларуси, по данным Европейского банка реконструкции и развития, составляет более 85%. Объем валового внутреннего продукта в негосударственном секторе экономики в 1994г. составил только 15%. Для сравнения: в Эстонии, Латвии, Польше — 55%; Литве, России — 50%; Украине — 30%. Причина глубокого кризиса в экономике — общественная собственность.

Программа неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса усиливает государственное регулирование и контроль за деятельностью предприятий. Список товаров, на которые цены регулируются государственными органами, расширен. Эти меры ничего, кроме вреда экономике страны и роста коррупции, не дадут.

Запретительные меры, принятые руководством республики, ограничивающие продажу товаров, производимых государственными предприятиями, коммерческим структурам, не имеющим розничной торговли, сокращают число потенциальных покупателей, ведут к спаду производства, увеличению безработицы и углублению кризиса.

Сказывается и отсутствие земельной реформы, при которой все желающие могут получить землю для сельскохозяйственного производства, а земля стала бы товаром. Огромные государственные расходы и не поспевающие за ними налоги парализуют инициативу общества.

В правительстве и парламенте постоянно слышны высказывания, что из-за непаритета цен город сильно задолжал селу. На этом основании введен налог в пользу сельского хозяйства, хотя и правительство Кебича, и нынешний Кабинет Министров постоянно выделяли аграрникам льготные кредиты. Сельское хозяйство дотируется постоянно, а колхозы и совхозы платят минимальные налоги. В результате цены на продукты сельского хозяйства почти достигли мировых, а заработная плата на селе мизерная. Это связано с катастрофически низкой производительностью в сельском хозяйстве. И никакие новые дотации не вытянут его из пропасти. Нужна аграрная реформа, в результате которой земля должна стать товаром.

ГДЕ же выход? Существует комплекс жестких условий, без соблюдения которых невозможно вывести экономику из спада:

— достижение финансовой стабилизации, то есть снижение темпов инфляции. Примером тому могут служить страны Восточной Европы — Чехия, Словакия, Венгрия, Словения, Польша, где инфляция не превышает 35% в год. Причем финансовая стабилизация там достигнута в короткие сроки: в Чехии — за месяц, в Польше и Латвии — за два, Литве — за три, в Эстонии — за шесть месяцев;

— реструктуризация и приватизация крупных государственных предприятий с участием в приватизации зарубежных инвесторов под гарантию правительства на вложенные инвестиции;

— наличие положительной ставки банковского кредита по депозитам и сбережениям населения;

— демонополизация экономики и формирование среднего класса;

— привлечение денежных средств населения в инвестиции путем избавления от налогообложения доходов населения, направляемых на эти цели;

— либерализация в промышленности, торговле, сельском хозяйстве;

— полный отказ от регулирования цен на все виды товаров (в том числе сельскохозяйственных) и услуг — цены должен устанавливать рынок;

— создание в стране рынка земли и рынка рабочей силы;

— сократить до минимума государственные расходы путем последовательного отказа от бюрократических излишеств, сокращения неэффективных государственных программ;

— освободить простор для частной инициативы и предпринимательства;

— полностью пересмотреть налоговое законодательство;

— разработать и принять законодательные акты, способствующие выпуску высококачественной продукции и резко ограничивающие выпуск неконкурентоспособных изделий;

— проанализировать технический уровень основных видов продукции, оценить ее экономическую эффективность и на этой основе определить приоритетные направления развития экономики республики и обеспечить их развитие.

На мой взгляд, только неукоснительное выполнение перечисленных условий позволит стабилизировать экономическую ситуацию в республике, прекратить спад производства, повысить жизненный уровень населения.

Николай ОВСЯННИКОВ,
кандидат технических наук

КАДРЫ

Как обучим, так и получим

Весьма неоднозначно воспринял директорский корпус республики, да и общество в целом, постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 16 сентября 1994 г. N 76 “О заключении контрактов с руководителями государственных предприятий, объединений, организаций и учреждений”, принятое в соответствии с поручением Президента Республики Беларусь. Хотя очевидно, что оно ставит цель повысить ответственность первых руководителей государственных хозяйствующих субъектов за результаты финансово-хозяйственной деятельности, некоторые “экономисты-рыночники” увидели в предлагаемых постановлением мерах возврат к плановой экономике, попытку навести порядок с помощью изживших себя организационно-распорядительных методов управления, противопоставляя контракт методам экономическим.

В действительности проблема выглядит несколько иначе. Анализ практики реализации Программы неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса , в частности, на уровне основного производственного звена, показал, что ключевая роль в продвижении экономических реформ на данном этапе принадлежит организационным факторам, среди которых важнейшее место занимает кадровая политика. Поэтому основная задача проводимых в практике найма руководителей изменений состоит в создании эффективной системы подбора, расстановки, оценки и продвижения управленческих кадров, адекватной новым условиям, в формировании “высококачественного” директорского корпуса. Подчеркиваю, именно системы. Ведь наше стремление к рынку должен кто-то реализовать. Как бы упорно мы ни внедряли его элементы — разгосударствление и приватизацию, свободное ценообразование, реструктуризацию, санацию предприятий, экономическое стимулирование и т.д. и т.п., — они мало что дадут без квалифицированного отбора кадров и вовлечения в процесс реформирования экономики людей, обладающих набором деловых качеств и специальных знаний, неординарностью мышления, смелостью принимать решения и брать на себя ответственность за их выполнение.

Проблема состояла в выборе наиболее эффективного из трех практикуемых в республике методов найма руководителя: назначение, избрание или наем по контракту. Система назначения кадров нам хорошо известна по прошлому опыту. Ее изъяны и последствия — тоже (в т.ч. и затянувшийся спад производства). Избрание руководителей в условиях рыночной экономики, как считают зарубежные ученые и практики и свидетельствует отечественный опыт,— абсурд. Остается контрактная система, которая и раньше предусматривалась законодательством, но на практике применялась редко из-за присущих ей недостатков.

Главный из них — отсутствие четкой формулировки в контракте цели его заключения, которая вытекает из перспективы развития предприятия, конечных показателей его работы, включаемых в контракт в качестве обязательств руководителя, а также ответственности последнего за их невыполнение. Сказанное в равной мере относится и к другому участнику контракта — органу, уполномоченному управлять государственным имуществом. Кроме того, примерная форма контракта была рассчитана на применение только на предприятиях сферы материального производства и не учитывала специфику других отраслей народного хозяйства. Оплата труда руководителей была слабо увязана с результатами производственно-хозяйственной деятельности руководимого им коллектива.

Теперь эти недостатки в основном устранены. Заслуживает внимания система заключения контрактов, созданная в Министерстве промышленности. Типовую форму договора, разработанную Министерством труда, в Минпроме удачно дополнили конкретными обязательствами руководителя, включающими: темп роста товарной продукции в сопоставимых ценах; темп роста объемов выпуска товаров народного потребления; балансовую прибыль; эффективность использования государственного имущества (фондоотдача); коэффициент финансовой неустойчивости; выполнение объемов поставок продукции для государственных нужд; производство экспортной продукции и т.д. Для научно-исследовательских и опытно-конструкторских организаций разработана своя форма контракта. И заработная плата руководителей по контракту теперь увязана с основными параметрами, характеризующими специфику их работы. Теперь зависит она от размеров предприятия, объемов производства и средней зарплаты работающих, что позволило уйти от “уравниловки” при оценке труда директоров.

Хорошая методическая подготовка позволила Минпрому своевременно заключить контракты с руководителями практически всех предприятий и организаций и избавиться от явного кадрового балласта.

Важным элементом кадровой работы является переподготовка и повышение квалификации руководителей и специалистов. Неодинаковый уровень развития экономики и реформ в странах с различным социально-политическим укладом, стремящихся к интеграции, порождает принципиально иные требования к руководителям и специалистам предприятий и организаций. Проще говоря, если мы хотим иметь успехи в реформе, необходимо, чтобы ни один руководитель не назначался на пост, пока не подтвердит наличия необходимых качеств и не пройдет соответствующего обучения. Реализовать такой подход непросто. Для этого необходимы специальные методики, специализированные учебные центры и квалифицированные профессорско-преподавательские кадры, правовые нормы и т.п.

Об актуальности данной проблемы свидетельствуют и некоторые характеристики нового директорского корпуса: 85% руководителей предприятий системы Минпрома имеют инженерное образование и только 5% — экономическое. Стаж до одного года работы в должности директора имеют 14% руководителей, до 5 лет — 53%. Возраст большинства из них (47%) — от 51 года до 60 лет. Как видим, имеется объективная необходимость в повышении квалификации значительного слоя руководителей, ибо необходимые сегодня в практической работе качества не могут появиться сами собой.

К сожалению, статус руководителя как профессионала у нас недооценивается. Нередки случаи, когда на должность руководителя назначается узкий специалист, скажем, инженер-технолог или конструктор, только потому, что он хорошо зарекомендовал себя на прежней работе. Поэтому так часто технически грамотные, добросовестные специалисты оказываются беспомощными в простейших экономико-управленческих ситуациях. Что ж говорить о сложных, как сейчас?

Развитые страны не скупятся вкладывать средства в переподготовку и повышение квалификации кадров. Так, в США действует свыше 5 тысяч различных учебных центров, преимущественно независимых. В Японии объем консультационных услуг в сфере кадровой работы уступает лишь информатике и превышает услуги в сфере технологии, организации производства и маркетинга. Беларусь — бедная страна. К тому же на создание столь же развитой системы уйдут десятилетия, которых у нас в запасе нет. Поэтому в наших условиях единственно реальна организация переподготовки кадров при высших учебных заведениях, которая характеризуется минимальным уровнем затрат на одного слушателя, дальнейшее развитие уже предпринятых усилий в этом направлении. О перспективности такого подхода, особенно в условиях перепроизводства некоторых профессий, можно судить по опыту Высшей школы управления и бизнеса, созданной в Белорусском государственном экономическом университете, или Академии управления при Кабинете Министров Республики Беларусь. Выпускники этих учебных заведений пользуются спросом на рынке труда не только у государственных предприятий, но и у частных фирм. Нужна же “целая армия” руководителей и специалистов-рыночников. Чем быстрее мы ее создадим и обучим, тем быстрее дадут плоды усилия по стабилизации экономики.

Анатолий ИЛЬИН,
гл.советник группы советников премьер-министра РБ

ТРУД И ЗАРПЛАТА

Система оплаты труда должна быть саморегулирующейся

Статья "Экономические парадоксы в политике оплаты труда" ("НЭГ" N 4 и 5 за 1995г.) уже привлекла и, очевидно, еще привлечет внимание специалистов. Ее высокопоставленные авторы дали немало поводов для критики. Претендуя на научный подход, они тем не менее не разделяют понятий "минимальная оплата" (МО) и "минимальная заработная плата" (МЗП), лукаво играют с цифрами, утверждая, что уровень потребления в республике практически не падает...

Падает, и еще как, о чем свидетельствуют и действительность, и официальная статистика (см. табл. , графы 2 и 6), и элементарные арифметические подсчеты, и анализ весьма неравномерных, всегда опаздывавших мер по компенсации гиперстагфляционных процессов (графа 9). Увы, компенсационная политика была и остается движителем ценовой динамики, когда каждое резкое действие в этом направлении, даже восстанавливающее повышение средней заработной платы, служит в первую очередь сигналом торговле к повышению цен. Не было выполнено даже то беспрецедентное по продолжительности мизерное соотношение роста цен и заработной платы (0,7 в 1992-93гг. и 0,75 — в 1994г.), что заявлялось правительством (гр.10). И это не считая практически полной потери сбережений (остатки вкладов населения республики на 1 января 1992г. составляли 46,9% объема ВВП, сейчас — менее чем 4% его уровня). Плюс допущенное всеми ветвями власти катастрофическое падение реального жизненного уровня наемных работников. (Пример для сравнения: в латиноамериканских странах, переживших аналогичные периоды, падение жизненного уровня населения не превышало 30%. За трехлетний период "шоковой терапии" (1991 — 1993гг.) в Польше, Чехии, Словакии, Венгрии реальный уровень жизни населения понизился только на 12 — 16%.)

Вместе с тем хотелось бы отметить заниженность приведенных показателей. Правительство, по возможности продлевая период собственных нерациональных издержек, заинтересовано в уменьшении показателя потребительских цен. Профсоюзы же, не выполняя своей основной задачи по контролю за их индексацией, слишком долго оказывают правительству всякое содействие. Заявить это позволяет элементарное сравнение изменения цен на продукты питания, наиболее "охраняемые" и "дотируемые" правительством. И в чем действительно нельзя не согласиться с авторами упомянутой статьи, так это с тем, что около 60% населения республики имеют доходы ниже официально установленного минимального потребительского бюджета. Тогда как послевоенный опыт многих стран свидетельствует о том, что в периоды борьбы с кризисом темпы выплачиваемой денежной массы должны опережать темпы инфляции. Это позволяет поддерживать внутренний платежеспособный спрос на товары и предохраняет от сворачивания их производства. Аналогичной политики придерживается с начала 1993 года и Россия, где при значительно больших объемах падения производства среднегодовой рост заработной платы в 1,1 раза превышает рост потребительских цен.

Детализируя ситуацию, сложившуюся в оплате труда наемных работников, авторы правильно отмечают некорректный подход государства к установлению в директивном порядке одного из важнейших элементов экономического механизма — уровня МО. Разве не абсурд, когда Верховный Совет, президент, правительство республики позволяют установить стоимость месячного проездного билета не только ниже МО, но и выше МЗП?

Проводимая в республике политика последовательного погашения покупательной способности работников наемного труда полностью дискредитирует мотивационные предпосылки трудовой деятельности, поощряя уменьшение объемов производства и торговли (восстановить их долго будет нелегко), направлена на сворачивание жилищного строительства, развития образования, социального обеспечения, сужает базу налогообложения, генерируя дефицитность бюджета, уменьшает кредитно-инвестиционный потенциал, побуждая к эмиссионному выпуску денег.

Что же делать? Существенное сокращение возможностей государства по социальной поддержке населения заставляет искать новые финансовые источники социальной защиты работников наемного труда. Главным образом за счет перераспределения функций между государственными органами управления различных уровней и хозяйствующими субъектами.

В условиях перехода к рынку мотивация высокоэффективного труда, с одной стороны, и использование действенных антиинфляционных мер — с другой, настоятельно требуют концептуальных изменений политики формирования доходов работников наемного труда как наиболее многочисленной группы работающих. Фонд оплаты их труда является фондообразующей базой для формирования большинства статей как бюджета, так и внебюджетных фондов. Следовательно, рост доходов от оплаты труда наемных работников вызовет адекватный ему рост поступлений в бюджет. Решение этой задачи требует присутствия при формировании политики доходов населения "ближних" и "дальних" денег.

Под "ближними" понимаются регулярно выплачиваемые наемным работникам наличные средства, проще — заработная плата.

Систему социальной поддержки нужно формировать не на основе эпизодических разрозненных мер по улучшению жизни отдельных категорий населения, а на базе долгосрочных правовых социальных гарантий.

В условиях высокой инфляции и роста потребительских цен построение эффективного механизма социальной защиты работников наемного труда в сфере трудовых отношений возможно путем применения на государственных предприятиях и предприятиях, финансируемых из бюджета, единой тарифной сетки, а на предприятиях иных форм собственности — локальных ее аналогов.

Построение тарифной сетки (ТС) целесообразно осуществлять на основе МО (прожиточный минимум — пособие по безработице), количественное выражение которой должно стать ежемесячно корректирующимся (с одномесячным лаговым запаздыванием) и равным одной четвертой части среднемесячной оплаты труда, сложившейся в народном хозяйстве республики.

Средний работник должен жить вчетверо лучше не работающего. Такие пропорции сложились в мировой практике, выверены ею. Что же касается диапазона ТС, то величину МЗП (ставки первого разряда) необходимо установить на уровне 1,5, а последнего (ставки президента) — 30 прожиточных минимумов. Это тоже выверенный жизнью оптимальный вариант. Наиболее предпочтительно введение 32-разрядной (с 10-процентным межразрядным интервалом) трехуровневой (с 3,2-процентным межуровневым интервалом) тарифной сетки.

Таким образом будет создана непрерывно действующая в автономном режиме, саморегулирующаяся (как в сфере пенсионного обеспечения) система оплаты труда наемных работников, не позволяющая товаропроизводителям приурочивать скачкообразное повышение цен к дате очередного пересмотра МО. Зато она позволит существенно увеличить поступления в бюджет и предоставит правительству возможность решать текущие проблемы не за счет понижения жизненного уровня наемных работников. Регулирование заработной платы у хозяйствующих субъектов также не будет связано с устанавливаемым волюнтаристским путем уровнем МО, которая в настоящее время не только полностью утратила свой первоначальный смысл — устранение чрезмерной эксплуатации рабочей силы, поддержание покупательной способности населения, содействие экономической стабильности и росту, — но играет прямо противоположную роль.

Важнейшим элементом финансовой политики переходного периода являются меры по стимулированию инвестиций и экономического роста за счет крупных частных сбережений населения, их перераспределения через рыночные институты и направления на высокоэффективные долгосрочные проекты. Одним из направлений решения данного вопроса может выступать введение такого понятия, как "дальние" деньги. Они, как и прожиточный минимум, призваны в наибольшей мере укрепить социальную защиту работников наемного труда в виде выплат будущих периодов. К их числу целесообразно отнести следующие компенсации работникам:

осуществляемые государством — на выплату основных пенсий (социальных и трудовых) и медицинское обслуживание в старости, производимую из централизованных фондов;

осуществляемые хозяйствующим субъектом — зачисление средств наемным работникам на индивидуальные накопительные счета в специальном государственном банке с возможностью целевого использования их на улучшение жилищных условий, а также пенсионное дотирование и медицинское обслуживание в старости.

Индивидуальные накопительные счета граждан необходимо пополнять за счет поступлений от хозяйствующих субъектов. При этом целесообразно, чтобы хозяйствующие субъекты перечисляли на счет каждого работника сумму, эквивалентную рыночной стоимости, скажем, одного квадратного метра жилья, дотацию к пенси: и на медицинское обслуживание в старости, равные в совокупности, скажем, среднемесячной оплате его труда за каждый отработанный год.

Таким образом, наемным работникам вне зависимости от принадлежности к социальной группе будет обеспечен равный стартовый доступ как к рынку жилья, так и к пенсионному дотированию, что исключит существующие, к сожалению, до настоящего времени в данном секторе социальных отношений протекционизм, коррупцию и другие негативные явления.

Накапливаемые суммы компенсационных выплат хозяйствующих субъектов целесообразно использовать на:

1) обеспечение нормальных жилищных условий (непосредственно работником) только целевым назначением и по безналичному расчету или по наследственному праву в виде наличных денег;

2) пенсионную дотацию — по предъявлении пенсионного удостоверения или по наследственному праву в виде наличных денег.

Для аккумулирования "дальних" денег необходимо создать государственный банк социального развития, который будет обеспечивать полную защиту их от инфляции и станет крупнейшим в республике безэмиссионным кредитно-инвестиционным институтом.

Предлагаемая схема проведения политики формирования доходов наемных работников позволит:

увеличить доходы населения, не усиливая давления на потребительский рынок (за счет начисления безналичных сумм на индивидуальные социальные счета);

укрепить уверенность населения в возможности накопления необходимых сумм для приобретения жилья и достойное обеспечение в старости;

снизить дефицитность бюджета за счет возможности коммерческого использования указанных безналичных сумм и увеличения налоговых поступлений в бюджет;

ликвидировать необходимость эмиссионного кредитования и инвестирования хозяйствующих субъектов.

Предлагаемые меры обладают свойством устойчивости по отношению к быстроизменяющимся рыночным условиям.

Евгений БЕНДЕЦКИЙ,
независимый аудитор



Схема формирования доходов работников наемного труда и их социальной защиты

Динамика цен и заработной платы

Год	N месяца	Деноминированная средняя зарплата	Индекс изменения средней зарплаты			Индекс изменения потребительских цен			Прирост зарплаты на % роста цен, %		
			текущий	итогом к декабрю года: предыдущего	итогом к декабрю года: 1991	текущий, %	итогом к декабрю года: предыдущего	итогом к декабрю года: 1991	текущий	итогом к декабрю года: предыдущего	итогом к декабрю года: 1991
1991	12	110.90									
1992	01	125.60	1.13	1.13	1.13	258.59	2.59	2.59	.08	.08	.08
	02	150.10	1.20	1.35	1.35	150.51	3.89	3.89	.39	.12	.12
	03	211.70	1.41	1.91	1.91	119.39	4.65	4.65	2.12	.25	.25
	04	244.50	1.15	2.20	2.20	116.01	5.39	5.39	.97	.27	.27
	05	331.80	1.36	2.99	2.99	115.78	6.24	6.24	2.26	.38	.38
	06	407.00	1.23	3.67	3.67	111.40	6.95	6.95	1.99	.45	.45
	07	417.10	1.02	3.76	3.76	113.05	7.86	7.86	.19	.40	.40
	08	450.90	1.08	4.07	4.07	108.83	8.55	8.55	.92	.41	.41
	09	549.20	1.22	4.95	4.95	108.82	9.31	9.31	2.47	.48	.48
	10	656.30	1.20	5.92	5.92	112.60	10.48	10.48	1.55	.52	.52
	11	845.50	1.29	7.62	7.62	121.60	12.75	12.75	1.33	.56	.56
	12	1237.20	1.46	11.16	11.16	130.71	16.66	16.66	1.51	.65	.65
1993	01	1319.00	1.07	1.07	11.89	114.82	1.15	19.13	.45	.45	.60
	02	1634.00	1.24	1.32	14.73	119.72	1.37	22.90	1.21	.86	.63
	03	1893.00	1.16	1.53	17.07	128.13	1.76	29.34	.56	.70	.57
	04	2359.00	1.25	1.91	21.27	124.80	2.20	36.62	.99	.76	.57
	05	2668.00	1.13	2.16	24.06	119.66	2.63	43.82	.67	.71	.54
	06	3740.00	1.40	3.02	33.72	126.25	3.32	55.32	1.53	.87	.60
	07	4202.00	1.12	3.40	37.89	123.25	4.09	68.18	.53	.77	.55
	08	5768.00	1.37	4.66	52.01	125.12	5.12	85.31	1.48	.89	.61
	09	6667.00	1.16	5.39	60.12	135.98	6.96	116.01	.43	.74	.51
	10	10288.00	1.54	8.32	92.77	144.55	10.07	167.69	1.22	.81	.55
	11	12735.00	1.24	10.29	114.83	143.16	14.41	240.06	.55	.69	.48
	12	16924.00	1.33	13.68	152.61	145.50	20.97	349.29	.72	.64	.44
1994	01	18847.00	1.11	1.11	169.95	140.70	1.41	491.45	.28	.28	.34
	02	20438.00	1.08	1.21	184.29	118.66	1.67	583.16	.45	.31	.31
	03	23853.00	1.17	1.41	215.09	110.20	1.84	642.64	1.64	.49	.33
	04	39696.00	1.66	2.35	357.94	128.60	2.37	826.44	2.32	.99	.43
	05	43785.00	1.10	2.59	394.82	128.70	3.05	1063.63	.36	.78	.37
	06	53162.00	1.21	3.14	479.37	119.50	3.64	1271.03	1.10	.81	.38
	07	81548.00	1.53	4.82	735.33	126.60	4.61	1609.13	2.01	1.06	.46
	08	89723.00	1.10	5.30	809.04	153.40	7.07	2468.40	.19	.71	.33
	09	105281.00	1.17	6.22	949.33	125.50	8.87	3097.84	.68	.66	.31
	10	128893.00	1.22	7.62	1162.25	125.70	11.15	3893.99	.87	.65	.30
	11	197578.00	1.53	11.67	1781.59	140.50	15.66	5471.06	1.32	.73	.33
	12	248922.00	1.26	14.71	2244.56	131.20	20.55	7178.03	.83	.70	.31

Президентская команда и промышленники "сверили часы"

(Окончание. Начало на 1 стр.)

За что президент благодарил директорский корпус

Под занавес прошлого года официальная статистика и заявления на уровне правительства республики о снижении спада производства несколько приободрили нашу общественность: казалось, забрезжил свет в конце тоннеля. Но хозяйственники уже знали, какую кошмарную зиму им предстоит пережить. Только промышленность могла спасти экономику и социальную сферу от тяжелого паралича, который сковал бы их в связи с нехваткой энергоресурсов. Население со своей скудной средней зарплатой сегодня не в состоянии оплатить и части их стоимости, а рассчитываться за поставку нефти и газа из России следует незамедлительно. Бремя этих расчетов и легло на промышленные предприятия, они стали донорами по сути дела для всех нас.

Но чего им это стоило? Предприятия платили всю зиму за свое и не свое потребление энергоносителей по ценам, превосходящим мировые в 4—5 раз. И никто не может упрекнуть товаропроизводителей в том, что в структуре себестоимости промышленной продукции стоимость энергоресурсов достигла 55—60%. Нет, никто не старался наказать потребителей повышением цены на изделия, хотя и связанное с резким возрастанием затрат, производственники сами себя наказали: их продукция из-за высоких цен стала терять конкурентоспособность, в больших количествах осела на складах. За эту жертвенность и благодарил промышленников президент.

От него же исходило по всей вертикали и совершенно антирыночное требование: сохранить промперсонал, коллективы во что бы то ни стало. Руководители предприятий откликнулись и на этот призыв. Хотя каждый из них и сейчас понимает, что сдерживает безработицу вопреки элементарной экономической логике. Если падают объемы, надо сокращать людей. Таково жестокое рыночное правило. Но недаром же мы десятки лет воспитывались на идеях гуманизма, чтобы сразу целыми цехами выбрасывать на улицу людей.

За нарушение правил, экономических тем более, приходится платить. Мощности простаивают, пустующие производственные помещения отапливаются и освещаются, люди получают незаработанную зарплату. Все эти издержки, естественно, находят свое покрытие в себестоимости и цене на продукцию. И тут промышленники наказывают себя, рубят сук, на котором сидят. За эти жертвы им весьма признателен сегодня президент, призывая при этом и профсоюзных лидеров поклониться в ноги "красным директорам".

Уровень безработицы в республике составил 2,5%, хотя в развитых странах он считается нормальным в пределах 8 — 9%. Хорошо это или плохо? Хорошо с точки зрения формирования рынка рабочей силы, а плохо то, что статус безработного в нашем государстве с его больной экономикой вряд ли обеспечивает ему сколько-нибудь сносное человеческое существование.

Иду на грозу. Но дайте деньги!

Есть немало опасений по поводу того, что нынешней весной в финансовой атмосфере нашей промышленности может разразиться сокрушительная гроза. И связано это с катастрофическим истощением оборотных средств. Сегодня можно сказать, что их попросту проели или растранжирили на предприятиях, где не могут ориентироваться в рыночных реалиях. Какая-то доля правды здесь может быть. Но почему красные лампочки SOS замелькали буквально повсюду — на мелких, средних, на предприятиях-гигантах?

Едва ли не все выступившие с трибуны в том или ином контексте говорили об остроте этой проблемы. С ее решением связывается далеко не шуточный вопрос: быть или не быть. Речь уже идет не о расширенном воспроизводстве, а о самом элементарном — купить сырье, материалы, изготовить продукцию, продать и выплатить людям зарплату. На структурную перестройку, модернизацию, внедрение новых технологий и на этой основе повышение качества и увеличение объемов продукции денег не хватает. Вот и ломают нынче голову промышленные "генералы": как бы пополнить дефицит оборотных средств?

Есть простой ответ — увеличить объемы производства. Но как это может сделать, скажем, объединение "Беларуськалий", если закупка калийных удобрений для нужд республики в этом году сократилась втрое, сельскому хозяйству отгружено мало.

Это мизер для бывшего союзного гиганта. Солигорских шахтеров выручает лишь экспорт в страны дальнего зарубежья, где они основательно "застолбили" мировой рынок и даже диктуют свою цену.

Пытается выдержать равновесие коллектив Белорусского автозавода. По словам его директора П.Мариева, здесь начали переоборудовать мощности, теснее работать с заказчиками, на освободившихся площадях с помощью западных партнеров создают новые модели машин. Но развернуться по-настоящему не могут по той же причине: не хватает оборотных средств. Эту брешь можно было бы закрыть с помощью иностранных инвесторов, но они не дураки. Подсчитали стоимость аренды производственных площадей (1 кв.метр уж стоит 1100 долларов США) и махнули рукой.

Генеральный директор Минского производственного объединения вычислительной техники А.Харлап считает, что на пополнение оборотных средств следовало бы направить выручку от сдачи в аренду или от продажи неиспользуемых ныне основных фондов предприятий. Вообще он выступает за долгосрочное кредитование приоритетных программ, в том числе по линии МВФ. Кстати говоря, на выставке новинок, открывшейся для участников совещания, МПОВТ представило оригинальную инновационную коллекцию, которая могла бы заинтересовать многих западных инвесторов.

Докладчик, вице-премьер В.Кокорев на этом совещании недоумевал, почему прибыль на предприятиях вроде бы растет, рентабельность повышается, а оборотных средств все меньше и меньше? Почему все заговорили об этом сегодня, а не тогда, когда увидели первые потери? Решение этой проблемы он связывает с переоценкой оборотных средств, которая проводится сейчас по постановлению правительства. По ее итогам после 1 апреля будут сделаны выводы в отношении тех, кто не воспользовался возможностью навести здесь порядок.

Конечно же, многие руководители, чтобы снять эту головную боль, предпочли бы обратиться за кредитами в банки, но при нынешних процентных ставках это было бы для них кабалой. Коммерческие банки пока диктуют свои условия.

Решительный шаг к восстановлению оборотного капитала предлагает председатель правления Нацбанка РБ С.Богданкевич. По его мнению, следовало бы провести по предприятиям зачет, издать затем указ президента и объявить несостоятельных банкротами. Раньше такие зачеты ничем не заканчивались, и к этому стали привыкать.

Как видим, во мнениях участников встречи по этой проблеме обнаруживается разнобой, и видимо пока нет четкой стратегии на сей счет в правительстве.

Кончилась манна небесная...

В минувшем году доля средств предприятий в инвестициях по республике составила около 55%. Поступления инновационных денег из централизованных источников, т.е. госбюджета, снизились до 17%. Средства на техническое перевооружение нынче надо зарабатывать.

Правительство вроде бы ненавязчиво подсказывает директорскому корпусу, как это лучше сделать. Скажем, надо максимально уплотнить производственные мощности, выжать из них все возможное, а освобождающиеся при этом площади оборудовать современными технологическими линиями. Рецепт, конечно, универсальный, но его использование сопряжено, как это ни грустно, с поиском так называемых "длинных" рублей в виде долгосрочных кредитов. Однако всем давно ясно: в условиях инфляции у банков нет никаких стимулов для долгосрочных кредитов.

По мнению В.Кокорева, Кабинет Министров видит реальные пути выхода из обозначившегося инвестиционного тупика. Это более жесткое государственное регулирование денежно-кредитной деятельности, тщательная экспертиза всех инновационных проектов. Приводился пример. ПО "Горизонт" получило по линии "Гермес" 11 млн.немецких марок. Как оказалось, этот кредит был изначально обречен на проедание, и теперь ни правительство, ни предприятие не знают, как рассчитаться за эти инвестиции. Придется, как уже не раз бывало, под благовидным предлогом пошарить в карманах налогоплательщиков...

В республике по-прежнему задействована мизерная часть иностранных кредитов. В прошлом году их доля в общем объеме инвестиций в народное хозяйство составила лишь 1%. На кредитные поступления по линии МВФ рассчитывать не следует. Этих средств хватит разве что на реализацию некоторых наиболее значимых, приоритетных инновационных проектов.

Есть еще один инвестиционный резерв, который правительство рассматривает как потенциальный, но не более того. Речь идет о задействовании в этих целях первоначально накопленного капитала отечественных бизнесменов. Где они осели, в каких банках, как их вернуть на родину? По разным оценкам, сумма этих накоплений составляет от 1,5 до 3 млрд.долларов США. Но тщетно надеяться сегодня на то, что они могут послужить дополнительным источником финансирования капитальных вложений. Обязательств и гарантий правительства для этого слишком мало. Видимо, мало будет и гарантий, данных мировой общественности в том, что никто ни у кого не спросит о происхождении капиталов.

Президент А.Лукашенко однозначно дал понять промышленникам, что на поблажки или льготы им не следует надеяться: Заработанные всеми средства будут жестко централизовываться и так же жестко распределяться. По усмотрению правительства кто-то получит из общего котла, а кто-то не получит, хотя имеет там свою долю. Знакомый распределительный подход, который отодвигает на второй план принцип справедливости и экономической мотивации. У того, кто еще состоятелен, отнимут и дадут тому, кто давно уже банкрот. Но это, считает президент, надо пережить. Все бы ничего, если закрыть глаза на то, что на такое же "переживание" при социализме ушла жизнь не одного поколения...

Реформирование собственности: дань моде или необходимость?

Конечно же, вы скажете, это экономическая необходимость. Если предприятие не акционировано, оно не может рассчитывать на привлечение серьезного иностранного инвестора или вхождение в финансово-промышленную группу. Здесь у нас, во-первых, отстает законодательная база для притока иностранного капитала и участия в ФПГ, а во-вторых, нет образцово-показательных, как раньше говаривали, результатов. Весь предшествующий этап приватизации госсобственности так и не дал оздоровительного импульса экономике. Отсюда и настороженное, порой весьма неодобрительное отношение новой власти к процессам акционирования и приватизации. Шлагбаумов перед ними она не ставит, но намерена кое-где зажигать красный свет. Главный критерий в реформировании собственности, по заявлению А.Лукашенко, будет один: что дает акционирование и приватизация в каждом конкретном случае для подъема производства, его модернизации, управления? Правительство намерено тем самым состыковать интересы коллективов акционерных обществ и государства, противостоять стремлению руководителей и специалистов предприятий видеть в приватизации лишь средство получения дивидендов, дополнительного увеличения зарплаты, а все остальное считать второстепенным.

Президент подготовил указ, согласно которому все действующие акционерные общества будут проверены ведомством В.Шолодонова, Службой контроля администрации Президента и другими контрольными органами, после чего, он уверен, 50% акционерных обществ прекратят свое существование. Выходит, что уже выданы, если можно так сказать, лицензии на их отстрел? Как бы то ни было, но в этой беспрецедентной "чистке" рядов ЗАО, ООО и других должна главенствовать все-таки буква закона, а не субъективный взгляд на различные формы собственности, тем более их противопоставление.

* * *

"Сверялись часы" промышленников и по другим аспектам экономической политики правительства на нынешнем этапе, в частности, ослабления налогового пресса на товаропроизводителей, обуздания инфляции, замораживания заработной платы и стабилизации курса белорусского рубля, а также последствий этого процесса для предприятий-экспортеров, ставших в какой-то мере валютными наркоманами. Эти темы "НЭГ" планирует обсудить на своих страницах в ближайших номерах.

Василий РОЩИН,
обозреватель "НЭГ"

ИЗ ВЫСТУПЛЕНИЯ НА СЕССИИ

Виктор АЛАМПИЕВ,
заместитель председателя Комиссии по экономической реформе:

"Возместить населению ущерб, нанесенный инфляцией..."

У нынешнего Верховного Совета есть шанс достойно завершить свою деятельность. Нам следует принять постановление "О порядке возмещения населению ущерба, понесенного им в результате инфляционного обесценивания денежных сбережений, помещенных во вклады в Сберегательном банке Республики Беларусь". Вы не хуже меня знаете отношение к этой проблеме большинства граждан Беларуси. Неважно, какой величины был вклад,— несколько сотен рублей или несколько тысяч — люди ждут, когда государство возместит им ущерб из-за инфляционного обесценивания их сбережений.

Вряд ли кто-то станет сомневаться, что подавляющее большинство вкладчиков несли в Сбербанк честным трудом заработанные деньги, рассчитывая обеспечить себе старость. Они доверяли государству, и наша обязанность не только законодательно обеспечить возмещение понесенного ущерба, но и тем самым создать условия для восстановления доверия граждан к государству, без чего невозможны социальный мир и согласие в обществе.

Да, в бюджете денег нет. Но у государства есть собственность, часть которой можно реализовать, а вырученные деньги вернуть гражданам. Наиболее привлекательным имуществом везде является земля.

В соответствии со статьей 10 Закона "О Верховном Совете Республики Беларусь" мы вправе и обязаны принять решение о выделении части земельного фонда для реализации под конкретные инвестиционные проекты, а также внести в действующие законы все необходимые изменения и дополнения, позволяющие осуществлять продажу земли на законном основании и гарантирующие невозможность ее изъятия у нового собственника без полной компенсации. И здесь, в зале, и в обществе есть люди, которые пока не поддерживают идею продажи земли, мотивируя это тем, что начнется "распродажа родины". Но разве немец или англичанин любит свою родину меньше нас? Не думаю. Уверен только в одном: в страны, где земля стала товаром, идут инвестиции, там появились условия для стабильного развития экономики и подъема жизненного уровня граждан. Беларусь осталась, наверное, единственной страной в Европе, где не узаконена процедура продажи земли.

Везде эта процедура строго регламентируется законом и контролируется государством. И от сделок с землей государство имеет доход. У нас же давно продаются земельные участки, но под видом продажи строений на них. При этом большинство граждан остается ни с чем, а отдельные "сообразительные" получают тысячи долларов. Таким образом, не узаконив процедуру продажи земли, мы вольно или невольно создали благоприятные условия для мошенников.

Теперь о проекте предложенного постановления. В первом пункте дается поручение комиссиям Верховного Совета внести необходимые изменения, которые позволят осуществлять продажу незначительной части земельного фонда под конкретные инвестиционные проекты.

Прошу вас обратить внимание на то, что еще в октябре 1994г., согласно Программе неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса, необходимо было внести изменения в законы "О земле", "О собственности", которые позволят "включить в товарный оборот землю для организации и строительства необходимых республике предприятий, в том числе иностранным инвесторам". Эта работа не выполнена, что позволит обвинить Верховный Совет в срыве программы.

В пункте 2 содержится поручение Кабинету Министров разработать порядок проведения конкурсов и аукционов по продаже земельных участков. Мы предлагаем на первом этапе использовать не более 1% земельного фонда Республики Беларусь.

Увеличение доли земли объясняется тем, что кроме компенсации населению нанесенного ущерба необходимо найти дополнительные доходы в бюджет для того, чтобы снизить налоговый пресс и создать условия для начала стабилизации, подъема экономики и т.д.

Необходимо разработать порядок компенсации населению нанесенного урона в результате инфляции за счет средств, полученных от реализации земли. Этот документ должен содержать и методику пересчета остатков вкладов, и определить, каким категориям граждан в первую очередь проводить компенсацию, и ответить на вопрос, как будут компенсироваться вклады до введения расчетного билета Национального банка и после введения.

В пункте 3 дается поручение Национальному банку разработать до 10 апреля 1995 года порядок открытия валютных счетов граждан и зачисления на них средств после пересчета остатков вкладов граждан в Сберегательном банке Республики Беларусь по состоянию на 1.04.91г., а также порядок накопления валютных средств, полученных от продажи земельных участков под конкретные инвестиционные проекты и распределения их на валютные счета граждан.

УКАЗЫ

Ой ты, лен-ленок!

Своим указом президент республики (УП N 63 от 14.02.95г.) рекомендовал до 1 июля 1995г. преобразовать в установленном порядке льнозаводы, находящиеся сейчас в коммунальной собственности, в открытые акционерные общества с участием льносеющих хозяйств, а также организовать работу по созданию в области производства и переработки льна холдинга.

Министерству по управлению государственным имуществом поручено не только принять вместе с Министерством сельского хозяйства и продовольствия участие в этой работе, но и сохранить за Республикой Беларусь контрольный пакет акций АО "Оршанский льнокомбинат".

Этим же указом оговаривается участие Беларуси в вышеупомянутом холдинге посредством приобретения его акций за счет акций АО "Оршанский льнокомбинат", чьим собственником будет являться государство.

Информ Банк НЭГ
Документы, комментарии, реклама
Март '95 № 13

О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества

Указ Президента Республики Беларусь N 101 от 3 марта 1995г.

В целях совершенствования реформирования государственного имущества, а также в соответствии с Программой неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Кабинету Министров Республики Беларусь:

совместно с Прокуратурой до 1 мая 1995г. завершить проверку материалов по отчуждению государственного имущества и внести Президенту Республики Беларусь предложения о признании недействительными заключенных с нарушением законодательства сделок по отчуждению имущества, находившегося в республиканской и коммунальной собственности;

до 10 марта 1995г. подготовить и представить Президенту Республики Беларусь предложения о внесении изменений и дополнений в законодательные акты, регламентирующие разгосударствление и приватизацию государственного имущества, предусмотрев при этом защиту интересов государства как собственника имущества и ответственность должностных лиц за непринятие мер по обеспечению его сохранности.

2. Министерствам, другим центральным органам управления, государственным предприятиям, объединениям, организациям и учреждениям в целях упорядочения учета и надзора за сохранностью государственного имущества обеспечить проведение его инвентаризации по состоянию и в ценах на 1 января 1995г.

Министерству финансов, Министерству статистики и анализа, Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации в 10-дневный срок направить в указанные учреждения необходимые методические указания по проведению инвентаризации.

Прокуратуре, Контрольной палате, Службе контроля Администрации Президента Республики Беларусь, Министерству внутренних дел, Комитету государственной безопасности, Министерству финансов осуществить контроль за правильностью оценки стоимости имущества и полнотой инвентаризации.

3. Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации совместно с Министерством финансов, Министерством статистики и анализа, областным и Минскому городскому исполнительным комитетам до 1 июня 1995г. создать банк данных о структуре и стоимости имущества предприятий, объединений, организаций, учреждений, находящихся в республиканской и коммунальной собственности, а также использовать эти данные при осуществлении контроля за отчуждением государственного имущества.

Кабинету Министров Республики Беларусь обеспечить финансирование работ по созданию указанного банка данных.

4. Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации совместно с заинтересованными министерствами и другими центральными органами управления при отсутствии предложений от субъектов приватизации в инициативном порядке обеспечить преобразование государственных предприятий и организаций в открытые акционерные общества в соответствии с законодательством.

5. Установить, что:

5.1. для объектов, находящихся в республиканской собственности, учредителем открытых акционерных обществ выступает Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

Уставы этих акционерных обществ должны соответствовать Закону Республики Беларусь "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью";

5.2. при преобразовании государственного предприятия в открытое акционерное общество допускается внесение в уставный фонд этого общества, кроме приватизируемого государственного имущества, другого имущества (денежных средств), которое принадлежит (принадлежат) учредителям или участникам общества, в том числе иностранным, с увеличением размера уставного фонда на величину, равную стоимости этого имущества (размеру денежных средств);

5.3. формирование уставных фондов акционерных обществ осуществляется на основании данных переоценки стоимости основных фондов преобразуемых государственных и арендных предприятий по состоянию на 1 января 1995г. с учетом стоимости другого имущества этих предприятий;

5.4. проекты преобразования предприятий и организаций, имущество которых относится к республиканской собственности, в открытые акционерные общества разрабатываются этими предприятиями и организациями в порядке, определяемом Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации;

5.5. продажа акций, принадлежащих государству, осуществляется с обязательным учетом предложений трудовых коллективов и заключений отраслевых министерств и других центральных органов управления;

5.6. решения о продаже государственного имущества крупных хозяйственных комплексов, а также инвестиционных проектов, имеющих большое значение, принимаются Президентом Республики Беларусь по предложению Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации.

6. Кабинету Министров Республики Беларусь:

6.1. осуществить в соответствии с законодательством индексацию неиспользованных именных приватизационных чеков "Имущество", исходя из результатов переоценки стоимости основных производственных фондов и другого имущества по состоянию на 1 января 1995г.;

6.2. подготовить и внести Президенту Республики Беларусь на утверждение проект положения о порядке регулирования деятельности чековых инвестиционных фондов и других субъектов чековой приватизации, предусмотрев их ответственность за нарушение законов и настоящего Указа вплоть до лишения лицензии и прекращения деятельности;

6.3. предусмотреть персональную ответственность руководителей органов приватизации и преобразуемых предприятий за подготовку и своевременное представление проектов (планов) преобразования государственного имущества, а также за осуществление других приватизационных мероприятий.

7. Для организации продажи акций открытых акционерных обществ создать при Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации Департамент по распоряжению акциями, собственником которых является Республика Беларусь. Установить, что основными формами продажи таких акций являются аукционы и конкурсы.

Кабинету Министров Республики Беларусь установить численность и фонд оплаты труда работников указанного Департамента.

8. Разграничить полномочия отраслевых министерств и других центральных органов управления по управлению государственным имуществом. Установить, что:

Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации осуществляет владение и распоряжение пакетами акций;

министерства и другие центральные органы управления назначают представителей государства в органах управления акционерных обществ.

Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации совместно с заинтересованными в двухмесячный срок разработать и представить на утверждение в Кабинет Министров Республики Беларусь проект положения о представителях государства в органах управления акционерных обществ с государственной долей собственности в их уставном фонде.

9. Поручить Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации совместно с соответствующими министерствами до 20 марта 1995г. разработать программу разгосударствления и приватизации объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1995 год, предусмотрев в ней порядок преобразования крупных хозяйственных комплексов.

10. Рекомендовать местным Советам депутатов осуществлять преобразование государственных предприятий и организаций, находящихся в коммунальной собственности, в порядке, определенном настоящим Указом.

11. Областным и Минскому городскому исполнительным комитетам:

до 15 марта 1995г. разработать и согласовать с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации программу разгосударствления и приватизации объектов, находящихся в коммунальной собственности;

создать необходимые условия для принятия таких программ местными Советами депутатов.

12. Возложить ответственность за методическое обеспечение разгосударствления и приватизации объектов, находящихся в коммунальной собственности, на Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

13. Национальной государственной телерадиокомпании совместно с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации организовать на радио и телевидении за счет средств телерадиокомпании цикл передач по информированию населения о целях, способах и основных направлениях разгосударствления и приватизации в республике, а также по разъяснению механизма введения в обращение именных приватизационных чеков "Имущество".

14. Кабинету Министров Республики Беларусь в двухмесячный срок решить вопрос возмещения Сберегательному банку затрат на проведение операций с именными приватизационными чеками "Имущество".

15. Настоящий Указ вводится в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О внесении изменений и дополнений в некоторые постановления Совета Министров Республики Беларусь в связи с принятием Закона Республики Беларусь "Об аудиторской деятельности"

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 134 от 13 марта 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести изменения в следующие постановления Кабинета Министров Республики Беларусь:

1.1. в перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденном постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991 г. N 386 в редакции постановления Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1992 г. N 573 (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 29, ст. 352; 1992 г., N 26, ст. 493), слова: "Аудиторская палата при Совете Министров Республики Беларусь" заменить словами: "Аудиторская палата Республики Беларусь";

1.2. в Положении о порядке государственного регулирования аудиторской деятельности и контроля за ней в Республике Беларусь, утвержденном постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 июня 1994 г. N 454 (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 17—18, ст.350):

в абзаце четвертом пункта 5 исключить слова: "или среднем специальном";

пункт 7 изложить в следующей редакции:

"7. К аттестации на право занятия аудиторской деятельностью допускаются лица, имеющие высшее экономическое или юридическое образование, а также стаж работы по специальности не менее пяти лет".

2. Признать утратившими силу пункты 5—7 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30 сентября 1991 г. N 367 "О контрольно-ревизионной службе" (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 27, ст. 335).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Аб памерах платы за ўтрыманне дзяцей у дашкольных установах

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 130 ад 9 сакавіка 1995г.

У адпаведнасці з пунктам 2 пастановы Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь ад 4 лютага 1993г. "Аб унясенні змяненняў у Пастанову Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь "Аб захаванні і развіцці сеткі дзіцячых дашкольных устаноў" Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Устанавіць з 1 красавіка 1995г. плату за ўтрыманне дзяцей у дзіцячых дашкольных установах:

з рэжымам работы да 12 гадзін у памеры 3 працэнтаў ад мінімальнай заработнай платы за адно наведванне дзіцем ясельнай групы і ў памеры 3,7 працэнта — дзіцем дзетсадаўскай групы;

з рэжымам работы 12 і больш гадзін у памеры 3,7 працэнта ад мінімальнай заработнай платы за адно наведванне дзіцем ясельнай групы і ў памеры 4 працэнтаў — дзіцем дзетсадаўскай групы.

Плата за ўтрыманне дзяцей у санаторных дашкольных установах (групах) павялічваецца на 20 працэнтаў ад указаных памераў.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

ЗАКОН РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ

АБ ТАРЫФАХ СТРАХАВЫХ УЗНОСАЎ У ФОНД САЦЫЯЛЬНАЙ АБАРОНЫ НАСЕЛЬНІЦТВА МІНІСТЭРСТВА САЦЫЯЛЬНАЙ АБАРОНЫ РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ НА 1995 ГОД

Артыкул 1. Тарыфы абавязковых страховых узносаў, якія выплачваюцца наймальнікамі ў Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь, устанаўліваюцца ў наступных памерах ад фонду заработнай платы:

для грамадскіх аб'яднанняў інвалідаў і пенсіянераў, а таксама прадпрыемстваў, аб'яднанняў, устаноў, якія поўнасцю належаць такім грамадскім аб'яднанням на праве ўласнасці,— 4,7 працэнта;

для жыллёвых, жыллёва- і гаражна-будаўнічых кааператываў, якія не маюць даходаў ад сваёй дзейнасці, садаводчых таварыстваў і калегій адвакатаў — 5 працэнтаў;

для прадпрыемстваў з замежнымі інвестыцыямі — 5 працэнтаў ад заработнай платы замежных грамадзян (для астатніх работнікаў — па тарыфах, вызначаных іншымі палажэннямі гэтага Закона);

для наймальнікаў, у якіх працуе не менш чым 50 працэнтаў інвалідаў ад сярэднясписачнай колькасці работнікаў,— 20,4 працэнта;

для наймальнікаў, у якіх працуе не менш чым 70 працэнтаў інвалідаў і пенсіянераў (ва ўзросце не менш чым 60 гадоў для мужчын і 55 гадоў для жанчын) ад сярэднясписачнай колькасці работнікаў,— 20,4 працэнта;

для калгасаў, саўгасаў, сялянскіх (фермерскіх) гаспадарак і іншых суб'ектаў гаспадарання, якія займаюцца пераважна вытворчасцю сельскагаспадарчай прадукцыі,— 30 працэнтаў;

для астатніх наймальнікаў — 35 працэнтаў.

У выпадках, калі на наймальніка распаўсюджваецца некалькі абзацаў часткі першай гэтага артыкула, дзейнічае найменшы з вызначаных тарыфаў.

Артыкул 2. Устанавіць на 1995 год тарыф абавязковых страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Рэспублікі Беларусь для працуючых грамадзян у памеры 1 працэнта ад іх заработку.

Артыкул 3. Устанавіць на 1995 год тарыфы страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва для прадпрымальнікаў, якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы, у памеры 15 працэнтаў іх даходу.

Артыкул 4. Вызваляюцца ад выплаты абавязковых страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь калгасы, саўгасы, сялянскія (фермерскія) гаспадаркі і іншыя суб'екты гаспадарання, якія займаюцца вытворчасцю сельскагаспадарчай прадукцыі, у частцы сродкаў, што выкарыстоўваюцца на выплату заработнай платы школьнікам, навучэнцам сярэдніх спецыяльных навучальных устаноў, прафесійна-тэхнічных вучылішчаў, студэнтам дзённага навучання, якія прымаюць удзел у сельскагаспадарчых работах у час вучобы.

Артыкул 5. Расходы Фонду сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь ажыццяўляюцца за кошт страхавых узносаў, уласных даходаў гэтага фонду, асігнаванняў з дзяржаўнага бюджэту, іншых законных паступленняў.

Сродкі фонду выкарыстоўваюцца толькі на мэты, прадугледжаныя дзеючым заканадаўствам.

Артыкул 6. Устанавіць пеню за несвоечасовую выплату плацельшчыкамі страхавых узносаў, а таксама несвоечасовае залічэнне і пералічэнне крэдытнымі ўстановамі страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь у памерах уліковай стаўкі Нацыянальнага банка на момант выплаты страхавых узносаў, іх залічэння і пералічэння.

Артыкул 7. Гэты Закон дзейнічае з 1 студзеня па 31 снежня 1995 года (уключна).

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь **А.ЛУКАШЭНКА**

2 сакавіка 1995г., г.Мінск
N 3627-XII

КАМЕНТАРЫЙ

Гэтым законам прадугледжана захаваць без змянення памеры страхавых узносаў, якія дзейнічалі ў 1994 годзе.

Устаноўленыя тарыфы з'яўляюцца абавязковымі для ўсіх наймальнікаў. Наймальнікамі ў адпаведнасці з артыкулам 15 Кодэкса Законаў аб працы Рэспублікі Беларусь з'яўляюцца прадпрыемствы, установы, арганізацыі, таварыствы, кааператывы незалежна ад назвы і форм уласнасці (іх аб'яднанні і адасобленыя падраздзяленні), прадпрымальнікі, якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы, грамадзяне, якім заканадаўствам дадзена права заключэння і спынення працоўнага дагавора з работнікамі.

Тарыфы страхавых узносаў устаноўлены ў размерах ад фонду заработнай платы работнікаў, склад якога вызначаецца ў адпаведнасці з Інструкцыяй па статыстыцы колькасці работнікаў і заработнай платы, якая зацверджана загадам Міністэрства статыстыкі і аналізу 19.12.94г. N 12 па ўзгадненню з Міністэрствам працы, Міністэрствам эканомікі, Міністэрствам фінансаў, Нацыянальным банкам рэспублікі.

Пры гэтым дзейнічае Пералік відаў выплат, на якія не налічваюцца ўзносы па дзяржаўнаму сацыяльнаму страхаванню, зацверджаны пастановай Дзяржкампрацы Рэспублікі Беларусь і Праўлення Фонду сацыяльнай абароны насельніцтва Рэспублікі Беларусь ад 24.06.94г. N 69/2.

Законам "Аб тарыфах страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь на 1995 год" прадугледжаны некаторыя змены ў падыходзе да ўстанаўлення льготных тарыфаў.

Акрамя калегій адвакатаў права карыстацца льготным тарыфам страхавых узносаў у размеры 5 працэнтаў прадастаўлена жыллёвым, жыллёва-будаўнічым і гаражна-будаўнічым кааператывам, а таксама садаводчым таварыствам. У выпадку, калі жыллёвыя, жыллёва-будаўнічыя і гаражна-будаўнічыя кааператывы атрымліваюць даходы ад сваёй дзейнасці (напрыклад, ад здачы ў арэнду свабодных памяшканняў, плошчаў і г.д.), то страхавыя ўзносы ім неабходна выплачваць па тарыфу, які ўстаноўлены на агульных падставах.

Прадпрыемствы і арганізацыі з замежнымі інвестыцыямі выплачваюць страхавыя ўзносы за работнікаў — грамадзян Рэспублікі Беларусь па агульнаўстаноўленых тарыфах, за замежных грамадзян — па тарыфу 5 працэнтаў.

Хачу звярнуць увагу пасольстваў, консульстваў, прадстаўніцтваў замежных фірм у Рэспубліцы Беларусь (калі яны выкарыстоўваюць працу грамадзян нашай рэспублікі), што такія арганізацыі павінны зарэгістравацца ў органе Фонду па месцы знаходжання і выплачваць страхавыя ўзносы па тарыфу, які ўстаноўлены для наймальнікаў. Нявыплата страхавых узносаў за грамадзян, якія маюць працоўныя адносіны з замежнымі юрыдычнымі асобамі, або іх прадстаўніцтвамі на тэрыторыі Рэспублікі Беларусь, з'яўляецца парушэннем заканадаўства рэспублікі.

Ільготны тарыф у памеры 20,4 працэнта з 1 студзеня 1995 года могуць прымяняць усе наймальнікі, у якіх працуе не менш як 50 працэнтаў інвалідаў, або не менш як 70 працэнтаў інвалідаў і пенсіянераў (якія дасягнулі ўзросту 60 гадоў — мужчыны, 55 гадоў — жанчыны), ад сярэднясписачнай колькасці працуючых.

Што датычыцца прадпрымальнікаў, якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы, то гэты закон знаходзіцца ў адпаведнасці з Законам "Аб прадпрымальніцтве ў Рэспубліцы Беларусь" у частцы добраахвотнасці выплаты страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва.

Грамадзянам, якія займаюцца прадпрымальніцтвам і не маюць другога месца працы, трэба мець на ўвазе, што права на сацыяльныя выплаты (пенсіі, дапамогі па часовай непрацаздольнасці, па цяжарнасці і родах і г.д.) набываецца ў залежнасці ад выплаты страхавых узносаў. У стаж работы для назначэння пенсіі залічваецца толькі той перыяд, калі прадпрымальнік выплачваў страхавыя ўзносы.

Прадпрымальнікі, якія ажыццяўляюць сваю дзейнасць без утварэння юрыдычнай асобы і наймаюць работнікаў, абавязаны выплачваць за іх страхавыя ўзносы ў Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва па тарыфах, якія ўстаноўлены для наймальнікаў.

Сялянскія (фермерскія) гаспадаркі выплачваюць страхавыя ўзносы па тарыфу 30 працэнтаў як за грамадзян, якія працуюць у гэтых гаспадарках па працоўных дагаворах, так і за членаў сялянскіх (фермерскіх) гаспадарак. Пры гэтым Законам "Аб асновах дзяржаўнага сацыяльнага страхавання", які ўводзіцца ў дзеянне з 1 красавіка 1995 года, прадугледжана, што дзяржаўнае сацыяльнае страхаванне распаўсюджваецца на членаў сялянскіх (фермерскіх) гаспадарак, як і на прадпрымальнікаў, толькі пры ўмове выплаты імі страхавых узносаў.

Законам "Аб тарыфах страхавых узносаў у Фонд сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь на 1995 год" устаноўлены не толькі тарыфы страхавых узносаў у гэты фонд, а і ўзмоцнена адказнасць плацельшчыкаў за парушэнне тэрмінаў выплаты шляхам павелічэння пені да памеру ўліковай стаўкі Нацыянальнага банка Рэспублікі Беларусь за кожны дзень пратэрміноўкі. З 20 снежня 1994 года Нацыянальным банкам устаноўлена ўліковая стаўка ў памеры 40 працэнтаў у месяц, або сярэднядзённая — 1,333 працэнта; з 21 лютага 1995 года — 25 працэнтаў у месяц, або сярэднядзённая — 0,833 працэнта.

Ларыса СІЛУЦІНА,

начальнік упраўлення даходаў і перспектыўнага развіцця Фонду сацыяльнай абароны насельніцтва Міністэрства сацыяльнай абароны Рэспублікі Беларусь

О внесении изменений в письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 9.01.95г. N 1 "О нормах возмещения командировочных расходов"

Министерство финансов настоящим устанавливает с 20.03.95г. нормы возмещения командировочных расходов по командировкам, осуществляемым в пределах Республики Беларусь:

— суточные в размере 30000 рублей за каждый день командировки;

— при однодневных командировках и командировках в такую местность, откуда имеется возможность ежедневно возвращаться к месту постоянной работы, — суточные в размере 10000 рублей;

— расходы по найму жилого помещения (исключая время нахождения в пути, кроме водителей грузовых автомобилей и лиц, командированных вместе с ними) возмещаются в размере, указанном в представленных счетах (квитанциях), а без представления подтверждающих документов — в размере 6000 рублей.

В связи с этим считать утратившими силу с 20.03.95г. абзацы 2, 3 и 4 письма Министерства финансов от 9.01.95г. N 1 (номер государственной регистрации 679/12 от 10.01.95г.).

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 20 марта 1995 г., регистрационный N 789/12.

Министр финансов **П.В.ДИК**

Аб удасканаленні выплат за ганаровыя званні

ПАСТАНОВА
Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 129 ад 9 сакавіка 1995 г.

У мэтах удасканалення выплат грамадзянам за ганаровыя званні Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ**

1. Прызнаць неабходным ажыццявіць разавыя выплаты за ганаровыя званні работнікам, асноўным месцам працы якіх з'яўляюцца адпаведныя прадпрыемствы, установы і арганізацыі, што фінансуюцца з бюджэту, у наступных памерах:

20 мінімальных заработных плат — работнікам, якія маюць ганаровыя званні "Народны пісьменнік Рэспублікі Беларусь", "Народных паэт Рэспублікі Беларусь", "Народны артыст Рэспублікі Беларусь", "Народны артыст СССР", "Народны мастак Рэспублікі Беларусь", "Народны мастак СССР", "Народны архітэктар СССР", "Народны ўрач Рэспублікі Беларусь", "Народны ўрач СССР", "Народны настаўнік Рэспублікі Беларусь", "Народны настаўнік СССР";

10 мінімальных заработных плат — работнікам, якія маюць ганаровыя званні "Заслужаны майстар спорту СССР", "Заслужаны ўрач Рэспублікі Беларусь" і іншыя ганаровыя званні заслужаных работнікаў Рэспублікі Беларусь і СССР.

2. Адмяніць раней устаноўленыя пастановай Дзяржаўнага камітэта па працы і сацыяльнай абароне насельніцтва ад 6 снежня 1992 г. N 1 выплаты (даплаты) за ганаровыя званні.

3. Рэкамендаваць кіраўнікам творчых саюзаў, грамадскіх арганізацый, гаспадарчаразліковых прадпрыемстваў правесці адпаведныя выплаты асобам, якія маюць ганаровыя званні і працуюць на штатных пасадах.

4. Прызнаць страціўшымі сілу пастанову Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 9 чэрвеня 1994 г. N 426 "Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы вядучых дзеячаў літаратуры, культуры, мастацтва і архітэктуры Рэспублікі Беларусь" (ЗП Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 16, арт.324) і пастанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 15 снежня 1994 г. N 246 "Аб дапаўненні пастановы Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 9 чэрвеня 1994 г. N 426" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 14, арт. 369).

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь **М.ЧЫГІР**

О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ

Министерства финансов Республики Беларусь № 11 и Министерства внутренних дел Республики Беларусь № 1/98 от 14 марта 1995 года

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.03.95г., N 792/12

I. Общие положения

1. Настоящие Методические указания изданы на основании Закона Республики Беларусь от 19 октября 1994г. "О сборе на содержание государственной пожарной службы", постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 20 октября 1994г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О сборе на содержание государственной пожарной службы" и постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995г. N 72 "О создании государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах" (приложения 1,2 и 3).

II. Плательщики сбора

2. Плательщиками сбора являются юридические лица независимо от форм собственности и их отдельные подразделения, которым на праве собственности, полного хозяйственного ведения или оперативного управления принадлежат объекты обложения сбором либо которые арендуют эти объекты, в случаях, когда договором аренды уплата сбора возлагается на арендатора.

3. Освобождаются от уплаты сбора юридические лица, содержащиеся за счет средств республиканского и местных бюджетов, а также юридические лица и их обособленные подразделения, которые содержат подразделения по предупреждению и тушению пожаров.

3.1. К юридическим лицам, содержащимся за счет средств республиканского и местных бюджетов, относятся бюджетные организации и учреждения, финансируемые на основе бюджетной сметы, имеющие текущий счет в учреждении банка и ведущие бухгалтерский учет по инструкции для учреждений и организаций, состоящих на бюджете.

3.2. К юридическим лицам, содержащим подразделения по предупреждению и тушению пожаров, относятся предприятия, учреждения и организации, получившие в соответствии со статьей 10 Закона Республики Беларусь от 15 июня 1993г. "О пожарной безопасности" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993г., N 23, арт.282) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 декабря 1994г. N 271 "О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991г. N 386" (Зборнік указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1994г., N 15, арт.412) в органах государственного пожарного надзора лицензии на осуществление указанного вида деятельности.

Юридические лица, содержащие подразделения по предупреждению и тушению пожаров в своих штатах, освобождаются от уплаты сбора полностью.

Юридические лица, содержащие подразделения военизированной пожарной службы МВД Республики Беларусь по договорам с Управлениями военизированной пожарной службы МВД Республики Беларусь по договорам с Управлениями военизированной пожарной службы УВД облисполкомов и Минского горисполкома освобождаются от уплаты сбора на величину суммы расходов на их содержание.

3.3. Перечень юридических лиц, содержащих в своих штатах подразделения по предупреждению и тушению пожаров, а также подразделения военизированной пожарной службы по договорам с УВПС УВД облисполкомов и Минского горисполкома представляет государственным налоговым инспекциям по областям и городу Минску Главное управление военизированной пожарной службы МВД.

III. Объекты обложения сбором

4. Объектами обложения сбором являются размещенные на территории Республики Беларусь:

- основные производственные и непроизводственные фонды;
- объекты незавершенного строительства;
- запасы товарно-материальных ценностей, за исключением негорючих, которые хранятся на открытых площадках.

4.1. Хранением на открытых площадках считается хранение товарно-материальных ценностей на открытых территориях вне зданий, сооружений, навесов и рамп.

4.2. Негорючими товарно-материальными ценностями являются: вещества и материалы, которые в соответствии с ГОСТ 12.1.044-89 относятся к группе негорючих; товары и продукция, выполненные с применением только негорючих веществ и материалов; негорючие сыпучие грузы в упаковке из ткани, бумаги (кроме картона) или полимерных пленок.

Негорючими товарно-материальными ценностями не являются негорючие грузы, которые хранятся в горючей таре или с применением горючих консервационных материалов.

Основание: ГОСТ 12.1.044-89;

СНиП 2.11.01-85* "Складские здания" п.2.16.

К негорючим товарно-материальным ценностям относятся: кирпич; бетонные и железобетонные изделия и конструкции; металлические изделия и оборудование без горючих консервационных материалов и упаковки; цемент в бумажных или полиэтиленовых мешках, металлических емкостях и т.п.

К негорючим товарно-материальным ценностям не относятся: деловая древесина и пиломатериалы; битумы; твердое и жидкое топливо; металлические изделия и оборудование с применением горючих консервационных материалов и упаковки; продукция с применением горючих и трудногорючих материалов и т.п.

IV. Ставки сбора и поправочные коэффициенты

5. Ставка сбора установлена в размере 0,0125 процента в месяц от стоимости объектов, облагаемых сбором, с учетом поправочных коэффициентов.

5.1. Поправочные коэффициенты и Положение о порядке их применения утверждены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь 3 февраля 1995 года N 72 "О создании государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах" (приложение 3).

V. Порядок исчисления и уплаты сбора

6. Плательщиками сбора на содержание пожарной службы являются предприятия, указанные в пункте 2 раздела 1 настоящих методических указаний.

7. Сбор на содержание пожарной службы со стоимости основных производственных и непроизводственных фондов, находящихся в собственности предприятий, уплачивается этими предприятиями. При сдаче ими в аренду основных фондов другим предприятиям сбор уплачиватьется собственником, если по договору аренды уплата не возложена на арендатора.

Сбор на содержание пожарной службы со стоимости временно введенных основных фондов и используемых для осуществления хозяйственной деятельности на территории республики уплачивается предприятием, которому указанные фонды переданы в пользование.

В остальных случаях сбор уплачивается собственником основных фондов.

Для исчисления сбора на содержание пожарной службы основные производственные и непроизводственные фонды принимаются по остаточной стоимости на первое число каждого месяца.

8. Плательщиком в бюджет сбора на содержание пожарной службы на незавершенное строительство является подрядная строительная организация — генеральный подрядчик, имеющий статус юридического лица или по ее поручению входящие в ее состав строительные и монтажные управления и другие, приравненные к ним подразделения, выполняющие функции генерального подрядчика.

По объектам, строительство которых осуществляется хозяйственным способом, сбор на незавершенное строительство уплачивается предприятием, осуществляющим это строительство.

Сбор на незавершенное строительство определяется по ставке, исчисленной с учетом поправочных коэффициентов в зависимости от степени огнестойкости и категории по взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений и стоимости фактически завершенных и принятых заказчиком работ.

9. Сбор со стоимости товарно-материальных ценностей определяется по их фактической стоимости, за исключением негорючих, которые хранятся на открытых площадках. Стоимость негорючих товарно-материальных ценностей определяется на основании данных первичного бухгалтерского учета.

10. Плательщики самостоятельно, исходя из стоимости объектов обложения по состоянию на 1 число каждого месяца, рассчитывают суммы сбора и ежемесячно перечисляют их в республиканский бюджет не позднее 25 числа того месяца, за который этот сбор исчислен.

В 1995 году перечисление суммы сбора за январь и февраль производится одновременно с перечислением суммы сбора за март месяц.

Сбор зачисляется на раздел 12 # 51 "Сбор на содержание государственной пожарной службы" классификации доходов и расходов республиканского и местных бюджетов.

11. Суммы сбора относятся плательщиком на себестоимость продукции (работ, услуг) и при исчислении налога на добавленную стоимость включаются в состав материальных затрат.

В бухгалтерском учете начисленные суммы сбора отражаются по дебету счетов 20 "Основное производство", 25 "Общепроизводственные расходы", 26 "Общехозяйственные расходы", 44 "Издержки обращения" и кредиту счета 68 "Расчеты с бюджетом".

12. Плательщики сбора представляют государственным налоговым инспекциям по месту своего нахождения расчеты ежемесячной суммы сбора и стоимости основных производственных и непроизводственных фондов, незавершенного строительства и товарно-материальных ценностей не позднее 20 числа отчетного месяца. Формы расчетов приведены в приложениях 5 и 6 к настоящим Методическим указаниям.

В 1995 году расчеты сбора за январь и февраль представляются одновременно с расчетом сбора за март месяц.

13. При исчислении суммы сбора на содержание государственной пожарной службы плательщик самостоятельно в соответствии с действующими противопожарными нормами* устанавливает степени огнестойкости, категории по взрывопожарной и пожарной опасности, находящихся на его балансе зданий и сооружений, определяет поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах (далее — поправочные коэффициенты).

Степени огнестойкости, категории по взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений должны быть подтверждены проектно-сметной документацией, соответствующими перечнями, утвержденными в установленном порядке, либо расчетами.

Поправочные коэффициенты определяются комиссией, назначенной руководителем предприятия.

ПОРЯДОК РАСЧЕТА ПОПРАВОЧНЫХ КОЭФФИЦИЕНТОВ

13.1. Поправочные коэффициенты устанавливаются в зависимости от степени огнестойкости и категории по взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений плательщика сбора (приложение 3).

13.2. Для каждого здания и сооружения устанавливается степень огнестойкости и суммарная поэтажная площадь.

Определяется также суммарная поэтажная площадь зданий и сооружений с одинаковыми степенями огнестойкости и общая площадь всех зданий и сооружений независимо от степеней огнестойкости.

Для определения поправочных коэффициентов полученные характеристики зданий и сооружений по степеням огнестойкости и суммарным площадям сопоставляются с указанными в приложении 3 таблицы 1 значениями. При этом принимается значение поправочного коэффициента, которому полностью соответствуют установленные характеристики зданий и сооружений.

13.3. Для зданий и сооружений, подлежащих категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности (производственные и складские здания и сооружения), определяется второе значение поправочного коэффициента, при этом для каждого здания и сооружения устанавливаются категория по взрывопожарной и пожарной опасности и строительный объем. Определяется также суммарный строительный объем зданий и сооружений с одинаковыми категориями по взрывопожарной и пожарной опасности, а также суммарный строительный объем всех зданий и сооружений независимо от категорий.

Для определения поправочного коэффициента полученные характеристики зданий и сооружений по категориям взрывопожарной и пожарной опасности и строительному объему сопоставляются с указанными в приложении N 3 таблицы 2 значениями. При этом принимается значение поправочного коэффициента, которому полностью соотвествуют установленные характеристики зданий и сооружений.

13.4. В случаях, когда поправочные коэффициенты определяются исходя из степеней огнестойкости и категорий по взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений, из двух значений коэффициентов для расчета суммы сбора принимается наибольшее.

13.5. Расчет поправочных коэффициентов оформляется письменно, подписывается руководителем (владельцем) и главным бухгалтером субъекта хозяйствования, подписи которых скрепляются печатью (приложение 7).

13.6. При исчислении суммы сбора поправочные коэффициенты применяются к стоимости всего имущества плательщиков сбора (основные производственные и непроизводственные фонды, незавершенное строительство, запасы ТМЦ).

13.7. В целях объективного исчисления суммы сбора плательщики обязаны не реже одного раза в год, а также в каждом случае при изменении технологий, техническом перевооружении, реконструкции (строительстве) зданий и сооружений определять (рассчитывать) поправочные коэффициенты.

13.8. Для плательщиков сбора, не имеющих в собственности зданий и сооружений, при расчете сумм сбора принимается поправочный коэффициент 1.5.

14. Пример расчета сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах приведен в приложении 4.

15. Уточненные расчеты сбора в связи с ежегодной переоценкой стоимости основных производственных и непроизводственных фондов по состоянию на 1 января текущего года представляются плательщиками в налоговые органы в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета.

Причитающиеся суммы сбора на содержание пожарной службы по уточненным расчетам вносятся в бюджет в пятидневный срок со дня, установленного для представления бухгалтерского отчета.

16. Учет начисленных и поступивших в бюджет сумм сбора, а также финансовых санкций, осуществляется налоговыми органами на карточках лицевых счетов по формам, установленным Главной государственной налоговой инспекцией.

17. Обязанности и ответственность плательщиков, а также контроль налоговых органов за полнотой и своевременностью поступления сбора в бюджет определены Законом Республики Беларусь от 20 декабря 1991 г. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., N 4, ст. 75; 1993 г., N 3, ст. 27; 1994 г., N 3, ст. 24).

18. Контроль за полнотой и правильностью исчисления сбора и своевременностью его внесения осуществляют налоговые органы с участием органов государственного пожарного надзора МВД Республики Беларусь.

19. Министерство финансов поступившие суммы сбора не позднее 1 и 15 числа каждого месяца перечисляет Главному управлению военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел Республики Беларусь.

20. Суммы сбора, поступившие Главному управлению военизированной пожарной службы, используются на содержание пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

21. Настоящие Методические указания вводятся в действие с 1 января 1995 года.

Министр финансов Республики Беларусь
П. В. ДИК

Заместитель министра внутренних дел Республики Беларусь
Н. В. КРЕЧКО

СОГЛАСОВАНО:

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
Н. К. ВОРОБЕЙ

* ОНТП 24-86 "Определение категорий помещений и зданий по взрывопожарной и пожарной опасности", утв. МВД СССР 27.02.86г. СНиП2.01.02-85* "Противопожарные нормы"

(Окончание на 12-13 стр.)

(Окончание. Начало на 11 стр.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Закон Республики Беларусь

О сборе на содержание государственной пожарной службы

*Настоящий Закон устанавливает порядок уплаты сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.**

Статья 1. Плательщики сбора

Плательщиками сбора являются юридические лица независимо от форм собственности и их обособленные подразделения, которым на праве собственности, полного хозяйственного ведения или оперативного управления принадлежат объекты обложения сбором или которые арендуют эти объекты, в случаях, когда договором аренды уплата сбора возложена на арендатора.

Освобождаются от уплаты сбора юридические лица, которые содержатся за счет республиканского и местного бюджетов, а также юридические лица и их обособленные подразделения, которые содержат подразделения по предупреждению и тушению пожаров.

* в дальнейшем — сбор.

Статья 2. Объекты обложения сбором

Объектами обложения сбором являются размещенные на территории Республики Беларусь:

основные производственные и непроизводственные фонды;

объекты незавершенного строительства;

запасы товарно-материальных ценностей, за исключением негорючих, которые хранятся на открытых площадках.

Статья 3. Ставка сбора и поправочные коэффициенты

Ставка сбора определяется в размере 1/8000 (0,0125%) в месяц от стоимости объектов обложения сбором с учетом поправочных коэффициентов.

Поправочные коэффициенты утверждаются Кабинетом Министров Республики Беларусь в размерах от 0,3 до 3 в зависимости от степени огнеустойчивости и категорий по взрывопожарной и пожарной безопасности зданий и сооружений.

Статья 4. Порядок уплаты сбора

Плательщики самостоятельно, исходя из стоимости объектов обложения сбором по состоянию на начало каждого месяца, исчисляют суммы сбора и ежемесячно перечисляют их в республиканский бюджет не позже 25 числа того месяца, за который этот сбор исчислен.

Суммы сбора относятся плательщиком на себестоимость его продукции (работ, услуг).

Статья 5. Использование средств

Суммы сбора ежемесячно перечисляются Главному управлению военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел Республики Беларусь и используются на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

19 октября 1994г., г.Минск

N3334-XII

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Верховного Совета Республики Беларусь

О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О сборе на содержание пожарной службы"

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Ввести в действие Закон Республики Беларусь "О сборе на содержание пожарной службы" с 1 января 1995 года.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь до 1 декабря 1994 года разработать и утвердить поправочные коэффициенты к стоимости объектов обложения и положение о порядке их применения.

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь М. ГРИБ

20 октября 1994 г.

г. Минск

N 3337-XII

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

О создании государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах

Выписка из постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995 г. N 72

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 19 октября 1994 г. "О сборе на содержание государственной пожарной службы" и постановлениями Верховного Совета Республики Беларусь от 15 июня 1993 г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О пожарной безопасности" и от 20 октября 1994 г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О сборе на содержание государственной пожарной службы" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Министерству внутренних дел создать в составе военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел государственную пожарную службу в сельской местности и на предприятиях в городах в пределах средств, поступающих от сбора на содержание указанной службы.

2. Утвердить:

2.1. поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах в зависимости от степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений плательщиков сбора согласно приложению.

2.2. прилагаемое Положение о порядке применения поправочных коэффициентов к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

3. Министерству финансов и Министерству внутренних дел по согласованию с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь разработать методические указания о порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах.

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке применения поправочных коэффициентов к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995г. N 72

1. Поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах (далее — поправочные коэффициенты) устанавливаются в зависимости от степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений плательщика сбора.

2. Степень огнестойкости, категория взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений устанавливаются в соответствии с действующими противопожарными нормами и должны быть подтверждены проектно-сметной документацией, соответствующими перечнями, утвержденными в установленном порядке, либо расчетами.

3. Расчет поправочных коэффициентов оформляется письменно, подписывается руководителем (владельцем) и главным бухгалтером субъекта хозяйствования, подписи которых скрепляются печатью.

4. Плательщики сбора не реже одного раза в год, а также в каждом случае при изменении технологий, техническом перевооружении, реконструкции (строительстве) зданий и сооружений должны определять (рассчитывать) поправочные коэффициенты.

5. Разъяснения по определению степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений относятся к компетенции органов государственного пожарного надзора.

6. В спорных случаях отнесения зданий и сооружений к той или иной степени огнестойкости, категории взрывопожарной и пожарной опасности решение принимает республиканский орган государственного пожарного надзора. При несогласии плательщика сбора с мнением этого органа окончательное решение принимается в судебном порядке.

7. Органы государственного пожарного надзора могут производить проверки правильности определения поправочных коэффициентов и отнесения зданий и сооружений к степеням огнестойкости и категориям взрывопожарной и пожарной опасности.

Поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах в зависимости от степени огнестойкости и категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений

Приложение к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1995г. N 72

1. Поправочные коэффициенты в зависимости от степени огнестойкости зданий и сооружений

Наименование объектов	Поправочный коэффициент
Объекты со зданиями и сооружениями I степени огнестойкости	0,3
Объекты со зданиями и сооружениями: II степени огнестойкости; IIIa степени огнестойкости площадью 1000 кв.м и менее; III степени огнестойкости площадью 500 кв.м и менее. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I степени огнестойкости	0,6
Объекты со зданиями и сооружениями: IIIa степени огнестойкости площадью более 1000 кв.м; III степени огнестойкости площадью более 500 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I и II степеней огнестойкости	1
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVa и V степеней огнестойкости площадью до 20 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта, но не более 1000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIa степеней огнестойкости	1,8
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVa и V степеней огнестойкости площадью от 20 до 50 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта, но не более 3000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIa степеней огнестойкости	2,3
Объекты со зданиями и сооружениями IIIб, IV, IVa и V степеней огнестойкости площадью свыше 50 процентов от общей площади зданий и сооружений объекта или более 3000 кв.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения I, II, III и IIIa степеней огнестойкости	3

2. Поправочные коэффициенты в зависимости от категории взрывопожарной и пожарной опасности зданий и сооружений

Наименование объектов	Поправочный коэффициент
Объекты со зданиями и сооружениями: категории "Д" любого объема; категории "Г" объемом не свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 3000 куб.м	0,3
Объекты со зданиями и сооружениями: категории "Г" объемом более 3000 куб.м или свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта; категории "В" объемом не свыше 10 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 3000 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категории "Д"	0,6
Объекты со зданиями и сооружениями категории "В" объемом от 3000 до 8000 куб.м или от 10 до 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г"	1
Объекты со зданиями и сооружениями категории "В" объемом более 8000 куб.м или свыше 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г"	1,8
Объекты со зданиями и сооружениями категорий "А" и "Б" объемом до 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта, но не более 5000 куб.м; с резервуарами для хранения легковоспламеняющихся и горючих жидкостей объемом от 300 до 500 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д", "Г" и "В"	2,3
Объекты со зданиями и сооружениями категорий "А" и "Б" объемом свыше 50 процентов от общего объема зданий и сооружений объекта или более 5000 куб.м; с резервуарами для хранения легковоспламеняющихся и горючих жидкостей объемом более 500 куб.м. В состав этих объектов могут входить здания и сооружения категорий "Д" и "Г" и "В"	3

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. Поправочные коэффициенты к ставке сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах определяются (рассчитываются) плательщиком данного сбора самостоятельно с учетом степени огнестойкости имеющихся у него зданий и сооружений. Если плательщик сбора располагает зданиями и сооружениями, подлежащими категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности, то поправочный коэффициент определяется также исходя из категорий взрывопожарной и пожарной опасности этих зданий и сооружений. В данном случае из двух значений поправочного коэффициента принимается наибольшее.

2. Для плательщиков сбора, не имеющих в собственности зданий и сооружений, принимается поправочный коэффициент 1,5.

3. Поправочные коэффициенты применяются к стоимости всего имущества плательщиков сбора.

4. Под площадью зданий и сооружений понимается их суммарная поэтажная площадь, под объемом — их строительный объем.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

ПРИМЕР
расчета суммы сбора на содержание государственной пожарной службы в сельской местности и на предприятиях в городах

1. В качестве объекта обложения сбором взята прядильно-ткацкая фабрика.

В состав предприятия входят следующие здания и сооружения:
- главный корпус;
- склад сырья;
- корпус вспомогательных производств;
- котельная;
- административно-бытовой корпус;
- проходная;
- склад ГСМ.

В соответствии с проектно-сметной документацией и противопожарными нормами подсчитываются суммарная поэтажная площадь и устанавливаются степени огнестойкости зданий и сооружений (табл. N 1 СНиП 2.01.02-85* "Противопожарные нормы").

Для зданий и сооружений, подлежащих категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности, устанавливается категория и строительный объем.

В данном примере категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности подлежат главный корпус, склад сырья, корпус вспомогательных производств и котельная. Категории производств устанавливаются по проектно-сметной документации, соответствующим перечням, утвержденным в установленном порядке, либо расчетом по ОНТП 24-86 "Определение категорий помещений и зданий по взрывопожарной и пожарной опасности".

По проектно-сметной документации определяется также строительный объем зданий и сооружений, подлежащих категорированию.

Кроме этого, по складу ГСМ определяется емкость наибольшего резервуара с легковоспламеняющимися (ЛВЖ) и горючими жидкостями (ГЖ).

Изучением характеристик зданий и сооружений предприятия установлено:
- главный корпус II степени огнестойкости, суммарная поэтажная площадь составляет 12000 кв. м, категория по взрывопожарной и пожарной опасности "В", строительный объем — 60000 куб. м;
- склад сырья IIIа степени огнестойкости, суммарная поэтажная площадь составляет 1000 кв.м, категория производства — "В", строительный объем — 4000 куб.м;
- корпус вспомогательных производств II степени огнестойкости, суммарная поэтажная площадь составляет 2000 кв.м, категория по взрывопожарной и пожарной опасности — "Д", строительный объем — 8000 куб.м;
- котельная II степени огнестойкости, суммарная площадь составляет 500 кв.м, категория производства — "Г", строительный объем — 2500 куб.м;
- административно-бытовой корпус III степени огнестойкости, суммарная поэтажная площадь составляет 1000 кв.м;
- проходная II степени огнестойкости, суммарная площадь составляет 1000 кв.м;
- проходная II степени огнестойкости, суммарная площадь составляет 40 кв.м.

Емкость наибольшего резервуара склада ГСМ составляет 250 куб.м.

В соответствии с ОНТП 24-86, СНиП 2.09.04-87 "Административные и бытовые здания" административно-бытовой корпус и проходная категорированию по взрывопожарной и пожарной опасности не подлежат.

Для установления значений поправочных коэффициентов к ставке сбора подсчитывается суммарная поэтажная площадь зданий и сооружений с одинаковыми степенями огнестойкости и их общая площадь, а также строительный объем зданий с одинаковыми категориями по взрывопожарной и пожарной опасности и общий объем.

Для рассматриваемого предприятия получены следующие характеристики:
- суммарная площадь зданий II степени огнестойкости — 14540 кв.м (88% от общей площади);
- суммарная площадь зданий IIIа степени огнестойкости — 1000 кв.м (6% от общей площади);
- суммарная площадь зданий III степени огнестойкости — 1000 кв.м (6% от общей площади);

Общая площадь составляет 16540 кв.м.
- строительный объем зданий категории "В" — 64000 куб.м (86% от общего объема);
- строительный объем зданий категории "Г" — 2500 куб.м (3,4% от общего объема);
- строительный объем зданий категории "Д" — 8000 куб.м (10,6% от общего объема).

Общий строительный объем составляет 74500 куб.м.

Для установления значений поправочных коэффициентов полученные характеристики по:
- суммарным площадям зданий и сооружений с одинаковыми степенями огнестойкости сопоставляются с приведенными в таблице 1 приложения 3 к настоящим Методическим указаниям характеристиками;
- строительным объемам зданий и сооружений с одинаковыми категориями по взрывопожарной и пожарной опасности сопоставляются с приведенными в таблице 2 приложения 3 к настоящим Методическим указаниям характеристиками.

При этом следует учитывать, что принимается значение коэффициента, которому соответствуют установленные характеристики зданий и сооружений.

Для рассматриваемого примера значения поправочного коэффициента в зависимости от степени огнестойкости зданий и сооружений предприятия принимаются равными 1, а в зависимости от категории взрывопожарной и пожарной опасности — 1,8.

Так как для данного предприятия установлено два значения поправочного коэффициента, то в соответствии с приложением 3 к Методическим указаниям принимаем в расчет наибольшее значение — 1,8.

Установив значение поправочного коэффициента, плательщик производит расчет суммы сбора, используя следующие данные:
- остаточная стоимость основных производственных и непроизводственных фондов на 1 число месяца, за который рассчитывается сбор;
- фактическая стоимость незавершенного строительства;
- стоимость запасов товарно-материальных ценностей по данным первичного бухгалтерского учета.

Эти данные отражаются в таблице расчета остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов, незавершенного строительства, запасов товарно-материальных ценностей (приложение 5 к Методическим указаниям).

Для рассматриваемого предприятия стоимостные значения объектов обложения сбором составляют:
- остаточная стоимость основных производственных и непроизводственных фондов, 21200000,0 тыс. руб
- стоимость незавершенного строительства, 6000000,0 тыс. руб
- стоимость запасов товарно-материальных ценностей, 9800000,0 тыс.руб

При расчете сумм сбора следует учитывать, каким способом ведется строительство на объекте. Если строительство ведется хозспособом, то плательщик (собственник) учитывает стоимость незавершенного строительства в расчете сумм сбора, подлежащих перечислению в республиканский бюджет.

Для этого случая сумма сбора при ставке сбора 0,0125% и поправочном коэффициенте, равном 1,8, составит:

С = ((21200000,0 + 6000000,0 + 9800000,0) x 0,0125 x 1,8) / 100 = 8325,0 тыс.руб.

Если строительство осуществляет подрядная строительная организация — расчет и уплату в бюджет сбора осуществляет генеральный подрядчик, имеющий статус юридического лица, или ведущие строительство по его поручению и входящие в его состав строительные и монтажные управления и другие, приравненные к ним подразделения, выполняющие функции генерального подрядчика. В этом случае при расчете сумм сбора от стоимости незавершенного строительства принимается значение коэффициента, определенного для предприятия, на котором ведется строительство (для данного предприятия — 1,8):

С = (6000000,0 x 0,0125 x 1,8) / 100 = 1350,0 тыс.руб.

В случае отсутствия у плательщика сбора в собственности зданий и сооружений в соответствии с п. 2 примечаний к приложению 3 к Методическим указаниям при расчете сумм сбора принимается поправочный коэффициент 1,5:

С = (9800000,0 x 0,0125 x 1,5) / 100 = 1837,5 тыс.руб.

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

В государственную налоговую инспекцию

Код ГНИ ☐

УНН ☐

____
Полное наименование налогоплательщика

Макет ☐
Штамп или отметка налоговой инспекции

Получено ☐
Число месяц год

Признак уточняющего расчета ☐ (пометить X)

Подпись _______________

РАСЧЕТ
остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов, стоимости незавершенного строительства, запасов товарно-материальных ценностей, облагаемых сбором на содержание государственной пожарной службы

Тип отчета: 1 месячный

За месяц ☐ (номер месяца) ☐ года (две последние цифры года)

(тыс.руб.)

NN	Показатели	на 1.01	на 1.02	на 1.03	на 1.04	на 1.05	на 1.06	на 1.07	на 1.08	на 1.09	на 1.10	на 1.11	на 1.12
1.	Стоимость осн.пр.и непр.фондов												
2.	Износ осн.пр.и непр.фондов												
3.	Остаточн.ст-ть осн.пр.и непр.фондов, подлежащих обложению сбором (стр.1—стр.2)												
4.	Стоимость незаверш. строительства												
5.	Стоимость запасов товарно-материальн.ценностей, всего												
6.	Негорючие товарно-мат.ценности												
7.	Стоимость товарно-мат.ценностей, облагаемых сбором (стр.5—стр.6)												

Руководитель предприятия _______________ (подпись)

Главный бухгалтер _______________ (подпись)

ПРИЛОЖЕНИЕ 6

В государственную налоговую инспекцию

Код ГНИ ☐

УНН ☐

____
Полное наименование налогоплательщика.

Макет ☐
Штамп или отметка налоговой инспекции

Получено ☐
Число месяц год

Признак уточняющего расчета ☐ (пометить X)

Подпись _______________

РАСЧЕТ
сбора на содержание государственной пожарной службы

Тип отчета: 1 месячный

За месяц ☐ (номер месяца) ☐ года (две последние цифры года)

(тыс.руб.)

NN	Показатели	По данным плательщика	По данным госуд. налоговой инспекции
1	2	3	4
1.	Остаточная стоимость основных производствен. и непроизводствен.фондов		
2.	Стоимость запасов товарно-материальных ценностей, облагаемых сбором		
3.	Ставка сбора, в процентах		
4.	Поправочный коэффициент, К		
5.	Сумма сбора: (стр.1+стр.2)xстр.3 / 100 x К		
6.	Стоимость незавершенного строительства, всего		
7.	Ставка сбора, в процентах		
8.	Поправочный коэффициент, К		
9.	Сумма сбора: (стр.6xстр.7) / 100 x К		
10.	Сумма сбора к уплате — (стр.5+стр.9)		
11.	Увеличение (+), уменьшение (-) суммы сбора за___месяц 199__г.		
12.	Сумма льготы по сбору (расходы на содержание подразделений военизированной пожарной службы по договорам с МВД)		
13.	Сумма сбора к уплате — всего (стр.10+стр.11-стр.11-стр.12)		

Руководитель предприятия _______________ (подпись) по сроку уплаты ☐ число месяц год

Главный бухгалтер _______________ (подпись)

ПРИЛОЖЕНИЕ 7

Расчет поправочных коэффициентов

NN	Наименование объектов	Степень огнестойкости	Суммарная поэтажная площадь, кв.м	Категория по взрывопожарной и пожарной опасности	Строительный объем, куб.м	Наибольшая емкость резервуара ЛВЖ и ГЖ, куб.м
1	2	3	4	5	6	7

Характеристика объекта обложения сборов

1. Суммарная площадь зданий______степени огнестойкости_____кв.м (% от общей площади)
(одинаковой)

2. . . . .

и т.д.

Общая площадь зданий _____ кв.м

Значение поправочного коэффициента ____

1. Строительный объем зланий и сооружений категории ___ куб.м (% от общего объема)
(одинаковой)

2.. . . . .

и т.д.

Общий объем ___ куб.м

Значение поправочного коэффициента ___

Руководитель предприятия _______________ (подпись)

Главный бухгалтер _______________ (подпись)

ВЫПУСК 10
ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК
Издается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке перемещения товаров через таможенную границу РФ в соответствии с Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств – участников СНГ

Приложение 3 к Приказу ГТК России от 7 февраля 1995 года N 79

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано во исполнение постановления Правительства Российской Федерации от 24 октября 1994 года N 1190 "О мерах по обеспечению выполнения Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств и Протокола о механизме реализации этого Соглашения" (далее соответственно Соглашение и Протокол).

1.2. В настоящем Положении понимается:

под товарами — сырье, материалы, узлы, детали, запасные части, заготовки, полуфабрикаты, комплектующие и другие изделия отраслевого и межотраслевого назначения, необходимые для технологически взаимосвязанных производств и совместного изготовления конечной продукции и поставляемые на основе отраслевых (межотраслевых) соглашений;

под уполномоченными лицами — предприятия или организации, уполномоченные федеральными органами исполнительной власти Российской Федерации на выполнение отдельных функций по реализации отраслевых (межотраслевых) соглашений.

1.3. Действие настоящего Положения не распространяется на специальные комплектующие изделия, предназначенные для производства вооружения и военной техники.

2. Порядок перемещения товаров

2.1. Перемещение товаров осуществляется в соответствии с договорами (контрактами), заключаемыми между российскими предприятиями и предприятиями, расположенными в государствах — участниках СНГ, на основании отраслевых (межотраслевых) соглашений о производственной кооперации (далее — отраслевые соглашения).

2.2. С российской стороны федеральными органами исполнительной власти, ответственными за заключение и реализацию отраслевых соглашений, являются соответственно:

Минатом России — по предприятиям атомной промышленности и атомной энергетики;

Минсвязи России — по предприятиям связи;

Минсельхозпрод России — по предприятиям пищевой промышленности;

Минстрой России — по предприятиям строительной индустрии;

Минтопэнерго России — по предприятиям топливно-энергетического комплекса;

Минтранс России и МПС России — по соответствующим предприятиям транспорта;

Госкомоборонпром России — по предприятиям оборонного комплекса (по гражданской продукции);

Госкомпром России — по предприятиям легкой, лесной, деревообрабатывающей и текстильной промышленности;

Роскоммаш — по предприятиям машиностроительного комплекса;

Роскомметаллургии — по предприятиям металлургического комплекса;

Роскомторг — по предприятиям торговли;

Роскомхимнефтепром — по предприятиям химической и нефтехимической промышленности.

Отраслевые соглашения заключаются указанными выше федеральными органами исполнительной власти и соответствующими органами исполнительной власти государств — участников СНГ.

Образец типового отраслевого соглашения приведен в приложении 1 к настоящему Положению.

2.3. Отраслевые соглашения реализуются непосредственно федеральными органами исполнительной власти, в том числе через уполномоченных лиц таких органов. Полномочия лиц на выполнение отдельных функций по реализации отраслевых соглашений подтверждаются письмом федерального органа исполнительной власти.

2.4. Отраслевые соглашения должны включать в себя перечни предприятий, осуществляющих поставки, перечни товаров, с указанием объемов, согласованные с Минэкономики России и МВЭС России в части товаров: квотируемых, стратегически важных и подпадающих под изъятие из режима свободной торговли.

2.5. Федеральные органы исполнительной власти или их уполномоченные лица в соответствии с отраслевыми соглашениями и заключенными на их основе договорами (контрактами) между предприятиями формируют списки товаров по форме, приведенной в приложении 2 к настоящему Положению.

2.6. Сырье, материалы и комплектующие изделия, поставляемые в рамках отраслевых соглашений, не подлежат вывозу в третьи страны без письменного согласия уполномоченного органа государства, с таможенной территории которого производился вывоз этих товаров.

3. Порядок таможенного оформления товаров

3.1. Товары, перемещаемые через границу в рамках отраслевых соглашений, помещаются под таможенный режим экспорта при вывозе из Российской Федерации и под таможенный режим выпуска для свободного обращения при ввозе в Российскую Федерацию без уплаты таможенных пошлин и налогов.

3.2. Таможенное оформление товаров производится таможенными органами, в регионе деятельности которых находится поставщик или получатель товаров, в общеустановленном порядке с учетом особенностей, указанных в пункте 3.3 настоящего Положения.

3.3. При таможенном оформлении товаров одновременно с грузовой таможенной декларацией таможенному органу, производящему таможенное оформление, должен быть представлен список товаров, заверенный соответствующим федеральным органом исполнительной власти и зарегистрированный в Московском таможенном управлении.

При заполнении ГТД в графе 44 "Дополнительная информация/представляемые документы" под номером 5 указывается: "В соответствии с соглашением о производственной кооперации от 23.12.93".

4. Порядок регистрации списков товаров

4.1. Списки товаров, составленные в трех экземплярах, вместе с отраслевыми соглашениями представляются уполномоченными лицами федеральных органов исполнительной власти в Московское таможенное управление (далее — Управление).

4.2. Управление проверяет полномочия лица, представившего списки товаров, печати федеральных органов исполнительной власти, соответствие наименований и количества товаров, указанных в списках, наименованиям и количествам, указанным в отраслевых соглашениях, правильность составления списков и другие сведения, необходимые для контроля.

4.3. Списки товаров не должны содержать исправлений. Дополнения в списки вносятся путем составления дополнительных списков по форме, приведенной в п.2.5. Дополнительные списки подлежат регистрации в порядке, предусмотренном настоящим Положением.

4.4. Управление может отказать в регистрации списков товаров в случаях, когда:

— списки товаров оформлены неправильно, не полностью или с исправлениями;

— имеются различия в наименованиях или превышение количества товаров;

— уполномоченное лицо или его учредители привлекались к ответственности за нарушение таможенных правил, а также если имеются основания полагать, что уполномоченное лицо не сможет выполнять возложенные на него обязанности (отсутствие квалифицированного персонала, необходимых помещений и оргтехники, непредставление или несвоевременное представление отчетов по ранее принятым обязательствам и т.п.);

— в других случаях, определяемых законодательством Российской Федерации.

4.5. В случае, если выполнение отдельных функций по реализации отраслевого соглашения поручено нескольким уполномоченным лицам, общее количество товара, указанного в списках каждого уполномоченного лица, не должно превышать количества, указанного в перечне товаров отраслевого соглашения.

4.6. Регистрация списков производится в специальном журнале по форме, устанавливаемой Управлением.

4.7. Регистрация подтверждается путем проставления печати Управления на каждом листе трех экземпляров списков. Один экземпляр списка возвращается уполномоченному лицу, второй направляется в соответствующую таможню, а третий остается в Управлении.

5. Порядок учета товаров

5.1. Уполномоченные лица ежеквартально представляют в Управление отчеты о стратегически важных сырьевых товарах, вывозимых из Российской Федерации в рамках производственной кооперации, по форме, приведенной в приложении 3, а ежегодно, не позднее 1 февраля года, следующего за отчетным, годовой отчет по той же форме по всем товарам, включая ввозимые.

Отчеты заверяются уполномоченным лицом и соответствующим федеральным органом исполнительной власти.

Управление на основе представленных сведений формирует сводный отчет и представляет его в ГТК России.

5.2. Общий учет товаров, перемещаемых в рамках отраслевых соглашений, на основе баз данных по ГТД осуществляет ГТК России через ГНИВЦ ГТК России, на основе баз данных по ГТД в форме, приведенной в приложении 4.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Положению о порядке перемещения товаров через таможенную границу РФ в соответствии с Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий государств — участников СНГ

СОГЛАШЕНИЕ

между министерством (ведомством)____________________
объединений (предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) и министерством (ведомством)____________________
(объединением предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) о сохранении специализации предприятий и взаимных кооперированных поставках.

Министерство (ведомство)____________________
(объединение предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) и министерство (ведомство)____________________
(объединение предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) (далее именуемое — Стороны) на основании Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации и отраслей государств—участников Содружества Независимых Государств от 23 декабря 1993 года и Протокола о механизме реализации данного Соглашения от 15 апреля 1994 года, придавая важное значение сохранению и развитию долгосрочной специализации и кооперации производства, а также в целях обеспечения благоприятных условий для экономического, производственного и научно-технического содружества предприятий и организаций отраслей

договорились о нижеследующем.

Статья 1

Стороны обязуются сохранять на взаимовыгодной основе сложившуюся специализацию, а также производственную и научно-техническую кооперацию между предприятиями и организациями отрасли в области разработки, производства и координирования сбыта продукции, оказания услуг отраслевого назначения, а также кооперацию при осуществлении поставок необходимых для этого сырья, материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий.

Перечни предприятий, сохраняющих специализацию производства, перечислены в приложении 1 и 2, которые составляют неотъемлемую часть настоящего Соглашения.

На период действий настоящего Соглашения порядок снятия с производства продукции, выпускаемой указанными предприятиями, определяется по согласованию между Сторонами.

Статья 2

На основе взаимной заинтересованности Стороны оказывают содействие хозяйствующим субъектам в создании совместных межгосударственных отраслевых хозяйственных организаций различных форм собственности, и в первую очередь с участием технологически взаимосвязанных предприятий.

Статья 3

Стороны согласились, что кооперированные поставки товаров и предоставляемые услуги осуществляются в соответствии с законодательством Сторон и на основе контрактов (договоров), заключаемых хозяйствующими субъектами Сторон, по номенклатуре и объемам, указанным в приложениях 3 и 4, составляющих неотъемлемую часть настоящего Соглашения.

Хозяйствующие субъекты Сторон при заключении контрактов (договоров) могут уточнять номенклатуру и объемы взаимных поставок по неквотируемой и необлагаемой таможенными пошлинами продукции.

Стороны будут содействовать заключению двусторонних контрактов (договоров) на поставки товаров, предоставление услуг, осуществление научно-технического сотрудничества.

Ответственность за выполнение контрактов (договоров) несут субъекты, их заключившие.

Статья 4

Взаимные кооперированные поставки между предприятиями министерства (ведомства)____________________
(объединения предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) и министерства (ведомства)____________________
(объединения предприятий)____________________
(государства—участника Содружества Независимых Государств) сырья, материалов, узлов, деталей, запасных частей, заготовок, полуфабрикатов, комплектующих и других изделий, проектные, ремонтные работы, техническое обслуживание, технологические операции и другие услуги отраслевого (межотраслевого) назначения, необходимые для производства конечной продукции и обеспечения стабильной работы технологически связанных производств, осуществляются по согласованным перечням хозяйствующих субъектов, перечням выпускаемых ими взаимопоставляемых товаров (по номенклатуре и объему) и видов предоставляемых услуг согласно приложениям 1—4.

На основе настоящего Соглашения и прилагаемых к нему перечней хозяйствующие субъекты заключают контракты (договоры) о поставках кооперационных товаров и предоставлении услуг.

Порядок взаиморасчетов между хозяйствующими субъектами Сторон определяется действующими межправительственными соглашениями и законодательством Сторон.

Статья 5

Общий порядок поставок и таможенного оформления товаров по кооперации между предприятиями и организациями Сторон регламентируется национальными нормативными документами:

со стороны государства ______________________________

Положение, утвержденное Правительством______________________

от ________________ 1994г. N_____

со стороны государства______________________________

Положение утвержденное Правительством______________________

от ________________ N____

Перевозки грузов в рамках настоящего Соглашения осуществляются по тарифам, действующим на территории каждой из Сторон.

Стороны будут проводить консультации по сближению предельных уровней рентабельности, устанавливаемых на товары, поставляемые по кооперации.

Статья 6

Стороны не будут проводить консультации по сближению предельных уровней рентабельности, устанавливаемых на товары, поставляемые по кооперации.

Статья 7

Стороны не будут продавать или передавать третьей Стороне, в том числе иностранным физическим, юридическим лицам и международным организациям поставляемую по кооперации продукцию, научную и техническую информацию о ней, результаты исследований, а также использовать изобретения, "ноу-хау" без предварительного взаимного согласования.

Статья 8

Все спорные вопросы, которые могут возникнуть между предприятиями при поставке продукции в соответствии с настоящим Соглашением, будут разрешаться на условиях, предусмотренных во внешнеторговых контрактах (договорах).

Стороны сохраняют за собой право пересматривать с предварительным уведомлением объемы кооперированных поставок при невыполнении одной из Сторон своих обязательств по встречным поставкам. Стороны будут уведомлять друг друга об изменении специализации, снятии с производства продукции или отказе от потребления продукции за год до истечения срока действия данного Соглашения.

Статья 9

Стороны создадут для реализации настоящего Соглашения двустороннюю рабочую группу.

Настоящее Соглашение вступает в силу со дня подписания.

Соглашение может быть изменено или дополнено по согласию Сторон.

Статья 10

Настоящее Соглашение действует в течение лет и будет автоматически продлеваться на последующий год, если ни одна из Сторон не позднее чем за шесть месяцев до окончания соответствующего периода его действия не сделает письменного заявления о своем желании прекратить действие настоящего Соглашения.

Приложение 1 к Соглашению между Министерством (ведомством)______________Российской Федерации и Министерством (ведомством) Республики____________________о сохранении специализации предприятий и взаимных кооперированных поставках от "___" ______________199 ___года

ПЕРЕЧЕНЬ

предприятий____, сохраняющих специализацию на срок действия Соглашения

(наименование государства СНГ)

Наименование предприятия, его местонахождение	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Примечание
1	2	3	4	5

Приложение 2 к Соглашению между Министерством (ведомством)______________Российской Федерации и Министерством (ведомством) Республики__________________о сохранении специализации предприятий и взаимных кооперированных поставках от "___" ______________199 __ г.

ПЕРЕЧЕНЬ

предприятий Российской Федерации, сохраняющих специализацию на срок действия Соглашения

Наименование предприятия, его местонахождение	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Примечание
1	2	3	4	5

Приложение 3 к Соглашению между Министерством (ведомством)______________Российской Федерации и Министерством (ведомством) Республики_____________________о сохранении специализации предприятий и взаимных кооперированных поставках от _______________199 ___ г.

ПЕРЕЧЕНЬ

товаров, поставляемых предприятиями Российской Федерации в рамках Межправительственного Соглашения N____ от ________ на 199 __ г.

NN п/п	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество	Примечание
1	3	4	5	6	8

Приложение 4 к Соглашению между Министерством (ведомством)______________Российской Федерации и Министерством (ведомством) Республики____________________о сохранении специализации предприятий и взаимных кооперированных поставках от _______________199 ___ г.

ПЕРЕЧЕНЬ

товаров, поставляемых предприятиями______________в рамках Межправительственного Соглашения N___ от______________на 199 г.

(наименование государства СНГ)

NN п/п	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество	Примечание
1	3	4	5	6	8

Приложение 2 к Положению о порядке перемещения товаров через таможенную границу Российской Федерации в соответствии с Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий государств—участников СНГ

Список N 1. Товары, вывозимые в рамках отраслевого Соглашения от____________N______на 199 год

Наименование уполномоченного лица___________________________________таможня______________________

NN п/п	Поставщик	Получатель	Наименование товара по ТН ВЭД	Код ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество	Договор
1	2	3	4	5	6	7	8

Список N 2. Товары, ввозимые в рамках отраслевого Соглашения от_____N____на 199 год

Наименование уполномоченного лица___________________________________таможня______________________

NN п/п	Поставщик	Получатель	Наименование товара по ТН ВЭД	Код ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество	Договор
1	2	3	4	5	6	7	8

Приложение 3 к Положению о порядке перемещения товаров через таможенную границу Российской Федерации в соответствии с Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий государств—участников СНГ

Справка о товарах, вывезенных (ввезенных) в соответствии с соглашениями о производственной кооперации с__________по__________

Соглашение от__________________N_______на 199 ___ год____

(наименование уполномоченного лица)

NN п/п	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество вывезенного (ввезенного) товара (по зарегистрированным перечням МТУ и ГТД)	Количество фактически вывезенного (ввезенного) товара (по ГТД)	%	Приложение
1	2	3	4	5	6	7	8

Приложение 4 к Положению о порядке перемещения товаров через таможенную границу Российской Федерации в соответствии с Соглашением об общих условиях в механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий государств—участников СНГ

Справка о товарах, вывезенных (ввезенных) в соответствии с соглашениями о производственной кооперации с_______________по__________

NN п/п	Наименование товара по ТН ВЭД	Код по ТН ВЭД	Ед.измерения по ТН ВЭД	Количество фактически вывезенного (ввезенного) товара (по ГТД)

ДЕНЬГИ

Через границу — 100 МЗП

Национальный банк Беларуси на основании соглашения о таможенном союзе между Беларусью и Россией установил порядок вывоза и ввоза расчетных билетов Национального банка Республики Беларусь и наличных рублей Российской Федерации.

Согласно этому порядку одно физическое лицо может ввозить и вывозить через таможенную территорию Беларуси "зайчики" в сумме до 100 минимальных заработных плат, установленных в нашей стране; российские деньги — аналогично, в сумме до 100 минимальных окладов, установленных в РФ.

Как пояснили в валютно-экономическом управлении Национального банка РБ, этот порядок одинаково действует для резидентов и нерезидентов Республики Беларусь. На указанные выше суммы при их перемещении через границу республики не требуются разрешительные документы.

Таможенный союз по-латиноамерикански

Участники совещания совета Южноамериканского общего рынка (МЕРКОСУР) приняли решение об установлении единого таможенного пространства на юге Латинской Америки. Президенты Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая утвердили создание с 1 января будущего года единой зоны свободной торговли и установление одинакового таможенного режима в торговле с третьими странами.

Таким образом создан первый в истории Латинской Америки единый таможенный союз, который увенчал начатый в марте 1991 года процесс интеграции в рамках МЕРКОСУР. Плоды интеграции достаточно весомы: товарооборот между странами-членами союза вырос с 3,6 млрд. до 10 млрд. долларов при одновременном увеличении объема внешней торговли на 27 процентов. Сейчас МЕРКОСУР — это динамично развивающийся рынок с населением почти 200 млн. человек и валовым внутренним продуктом, приближающимся к 800 млрд. долларов.

НОВОСТИ

Новые тарифы

С 1 декабря 1994 года в Латвии начали действовать новые таможенные тарифы, которые, как здесь считают, защитят внутренний рынок от наплыва дешевых зарубежных продуктов и оградят местных крестьян от жесткой конкуренции.

Для этого в законе предусмотрен механизм выравнивания цен. Уже на границе определят таможенную стоимость товара с учетом мировых или местных цен. Исходя из нее начислят налог. Например, при ввозе свинины, масла, творога, сыра он — самый высокий — 55%. На прочее мясо тариф ниже 40%. Дополнительно придется внести и налог с оборота в размере 18%. Мировые цены, взятые за точку отсчета, исключают, по мнению законодателей, практику, когда при ввозе предъявлялись документы о том, что, скажем, говядина куплена в некой стране по 6 центов за килограмм. Чуть меньше тарифы предусмотрены для продуктов, производимых в странах, с которыми Латвия установила режим наибольшего благоприятствования в торговле. Новый закон стимулирует поставки продуктов нефтепереработки, составляющей треть импорта Латвии. Таможенный налог на бензин, мазут равен нулю. Не облагаются им драгоценные металлы, детское питание, лекарства, газеты, журналы, словари.



Siam — НАДЕЖНЫЙ МОСТ В МИР

КОНЪЮНКТУРНЫЙ ОБЗОР

ЭКОНОМИКА ЗАПАДНЫХ СТРАН: ПОЛНОЕ ВЫЗДОРОВЛЕНИЕ НЕ ГАРАНТИРУЕТСЯ

КОНЪЮНКТУРА развития западных промышленно развитых стран в 1994 году была относительно благоприятной. Темп экспансии при этом на протяжении года тенденциозно выровнялся. В США, Канаде и Великобритании экономический бум продолжается до сих пор. В Японии в последние месяцы происходит постепенное выздоровление экономики. В общем реальный валовой национальный продукт западных промышленно развитых стран в 1994г. вырос на 2%, в 1993 году — только на 1%. Среднестатистический рост потребительских цен в прошлом году замедлился на 0,5%.

Объемы мировой торговли заметно возросли (7%) по сравнению с 1993 годом (4%). На это повлиял во многом возросший экономический обмен между развивающимися странами. Многие азиатские и латиноамериканские страны характеризуются высоким экономическим ростом. В некоторых государствах Центральной и Восточной Европы началось поступательное развитие экономики.

Положение на рынке сырья нормализовалось. При достаточном предложении и постепенно увеличивающемся спросе цены на нефть выросли незначительно, и повышение биржевых цен на сырье, кажется, замедлилось. Это благоприятно отразилось на подъеме экономики в Западной Европе, но это не стало существенной причиной для конъюнктурных перемен.

Решающим фактором для решительных перемен в инвестиционной политике Западной Европы стало повышение процентных ставок на интернациональных рынках капиталов к началу прошлого года.

Толчком к этому развитию послужили очевидные изменения ставок ссудного процента на рынке капитала в США. Оно усилилось за счет преждевременного повышения ФРС краткосрочных процентных ставок. То, что в США после длительного экономического подъема может рассматриваться как реакция на увеличивающиеся инфляционные ожидания, для Западной Европы, которая еще находится в начальной фазе экономического подъема, таит в себе конъюнктурный риск.

Постепенное выздоровление экономики в Японии

СРЕДИ наиболее сильных индустриальных держав Япония выделяется конъюнктурной стабилизацией экономики. Так, экономический прирост в 1994 году должен был оставить почти 1 процент. Промышленное производство осенью даже немного сокращалось. Но, несмотря на ревальвацию, Япония извлекала выгоду из экономического выздоровления мировой экономики и особенно за счет мощной экономической экспансии в азиатский регион. Тем не менее, следует признать значительные потери его рынков сбыта за рубежом. С помощью низких процентных ставок и экспансивной финансовой политики Японии удалось стабилизировать спрос внутри страны и противодействовать негативному эффекту сильной переоценки йены на собственную экономику.

Понижение налогов стимулировало частное потребление, поддерживались инвестиции, направленные на строительство жилья. На текущий год нельзя ожидать дальнейшего изменения финансовой политики. И даже если курс йены в течение года не будет изменяться, экспортерам снова придется снизить объемы из-за высокого уровня реальных обменных курсов по сравнению с ростом объемов мировой торговли. Экспансия частных инвестиций (без учета жилищного строительства) тормозится низкой загрузкой производственных мощностей и частичным их перемещением. Частное потребление больше не поддерживается финансовой политикой. Но при этом, как и в прошлом году, прирост остается возможным, так как доходы и занятость растут быстрее и, как ожидается, часть доходов, идущих на вклады, будет уменьшаться. В общем экономический прирост в этом году в Японии предположительно составит 2%.

США: перед окончанием экономического подъема

АМЕРИКАНСКАЯ экономика оставалась до конца года на почти неизменном уровне; промышленное производство резко возрастало, и загрузка производственных мощностей в перерабатывающей промышленности достигла почти 85% от наивысшей точки прошедшего цикла. Инвестиции, направленные на строительство жилья, являющиеся своеобразным индикатором, во втором полугодии значительно снизились из-за заметного роста ссудных процентных ставок.

До сих пор это ограничение уравновешивалось благодаря большим инвестициям, направленным на оснащение предприятий, благодаря набирающему темпы расширению частных расходов и незначительно увеличивающимся расходам государства. На протяжении 1994 года экспорт значительно увеличился, но еще больше возрос ввиду благоприятного развития доходов внутри страны импорт.

Одновременно доля безработных понизилась примерно до 5,5%, так что согласно американским стандартам царит почти полная занятость населения. Примечательно то, что рост занятости населения прошел без значительного взвинчивания цен. До последнего времени сдержанно росли потребительские цены (только на 3%); закупочные цены осенью 1994г. даже снизились по сравнению с серединой года. Это не в последнюю очередь объясняется, несмотря на стабильное положение с занятостью населения, сдержанным ростом зарплаты и значительным ростом производительности труда, как следствие динамической инвестиционной конъюнктуры.

С учетом низких процентных ставок и сдержанного роста зарплаты инвесторы исходили из того, что их ожидаемые доходы с капитала, пущенного в дело, будут лежать выше доходов, полученных по процентам от ценных бумаг. Первым увеличением ставки по федеральным ценным бумагам в феврале 1994г. ФРС отстранилась от этой политики, так как были опасения возникновения инфляционных тенденций на рынке товаров и рабочей силы.

Такое воздействие на денежную политику уменьшало опасность инфляции. Прежде всего это подействовало на многих агентов финансового рынка, как сигнал к тому, что такая опасность есть и что ФРС ожидает многократного увеличения цен. Поэтому участники финансового рынка должны были ожидать, что решения ФРС в начале 1994г. могли бы означать только начало длинного процесса ужесточения денежно-политического курса.

Рост процентных ставок на 2% в течение 1994г., характерный для всей мировой экономики, должен был бы постепенно сдерживать предстоящий конъюнктурный рост.

Если ФРС, как это ожидается, ужесточит в 1995г. валютную политику, то можно ожидать дальнейшего снижения процентных ставок. Стабилизирующее воздействие в первую очередь должен был бы еще оказывать высокий уровень загрузки производственных мощностей, который представляет стимул для расширения капиталовложений в производство. Но это возможно лишь до тех пор, пока сохраняются ожидания на продолжение конъюнктурного роста.

Дискуссии о понижении налогов указывают на то, что фаза консолидации общественных бюджетов, на которые благоприятно влияет конъюнктурное развитие, подошла к концу, даже если часто подчеркивается, что потери доходов должны быть компенсированы сокращениями затрат, в особенности на социальные нужды. Даже опыт 80-х годов показывает, что чаще всего сокращение различных затрат не сопровождается соответствующим понижением налогов, что приводит к росту дефицита. Экспорт в 1995г. все еще будет приносить прибыль благодаря сохраняющемуся хорошему спросу Канады, Латинской Америки и Азии, в то время как динамика импорта должна ослабеть из-за уменьшающейся активности внутри страны. В целом рост валового национального продукта на протяжении этого года должен замедлиться. По подсчетам ожидается рост в среднем по году на 3%.

Угрожающее замедление экономического подъема в Западной Европе

СНАЧАЛА прошлого года в Западной Европе движущей силой подъема был спрос на инвестиции, который также заметно стимулировал внутриевропейскую торговлю. Напротив, потребительский спрос остался сдержанным. Подъем проявился отчетливее, чем его ожидали год назад. Это дало повод рассчитывать, что снижение долгосрочных процентных ставок продолжится и в 1994г. Но практически с февраля обозначился рост долгосрочных процентов по ссудам. В течение шести месяцев ставки ссудного процента выросли примерно на 1-4 пункта, особенно сильно в Италии, Испании и Скандинавских странах. При незначительных повышениях цен уровень долгосрочных процентных ставок (в среднем по всем странам) в октябре 1994г. был на 2% выше, чем в соответствующий период времени 1993 года. Реальные процентные ставки возросли еще больше. Краткосрочные же процентные ставки в ряде западноевропейских стран еще по истечении летних месяцев немного понизились в отличие от Северной Америки.

В короткие сроки развитие процентных ставок дало импульс конъюнктурному развитию. С точки зрения инвесторов появился шанс для относительно благоприятного финансирования своих инвестиционных проектов. Быть может, этот мотив не влиял на инвестиционный бум очень сильно. Почва для усиленной инвестиционной политики была подготовлена уже давно.

В ряде стран с 1990г. началось сокращение капиталовложений и оборотных средств в больших размерах, так что также имел место отложенный спрос. Западноевропейские страны к началу прошлого года находились в различных фазах конъюнктурного цикла.

Так, в Англии, где уже давно не использовали ограничительных мер в денежной политике, было уже заложено в 92/93гг. мощное прогрессивное развитие. Похожим было развитие в Ирландии и Дании. Германия, Франция, Италия последовали этому примеру только в начале 1994г. Но Швеция, Финляндия, Испания и более мелкие страны нашли выход из кризиса лишь в 1994 году. Для развития в 1995г. характерен повышающийся экономико-политический риск.

Во многих странах продолжается уменьшение общественного дефицита, прежде всего в Великобритании. В целом финансовая политика в Западной Европе проводится сдержанно. Денежная политика, с точки зрения повышения ссудного процента на рынке капитала, с весны характеризуется пассивностью. Несмотря на то, что большинство европейских стран намного отличаются от США по фазе конъюнктурного цикла, повышение номинальных процентных ставок происходит такими же темпами, как и в США, реальная процентная ставка даже выше.

Для большинства стран такой высокий уровень номинальных и реальных процентных ставок означает повышенный риск для конъюнктуры. Только в первой фазе экономического подъема такие высокие процентные ставки могут перекрываться высокой прибылью с производства при умеренном росте зарплаты. Это отрицательно влияет на конъюнктурное развитие в Европе и разрушает все робкие зачатки улучшения положения на рынке рабочей силы. При этом денежная политика стимулирует торговлю. Конъюнктурный подъем с прошлого года еще сохранится. Но в течение года значительно увеличится сдерживающее влияние повышающихся процентных ставок на рынке ссудного капитала. Он будет значительнее, если не будет дальнейшего снижения части доходов, идущих на вклады. В среднем по 1995г. предполагаются высокие темпы прироста, так что ожидается рост валового национального продукта на 2,5%. Рост потребительских цен будет оставаться, как и в прошлом году, около 2,75%.

"SIAM"

ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

АДРЕС БИЗНЕСА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ/ПОИСК ТОВАРА И ПАРТНЕРА

ЗАРУБЕЖНЫЕ ФИРМЫ ПРЕДЛАГАЮТ

43030012 США
Предлагаются сурепные масла и соя для изготовления масла. Предложение товара.

42970042 США
Фирма предлагает пуленепробиваемую одежду, защитные маски, детекторы. Предложение товара.

43030005 Южная Африка
Экспортер минералов ищет покупателя слюды. Предложение товара.

43010059 Швеция
Предлагаем бывшие в употреблении лесопильные установки, машины по производству бумаги. Предложение товара, бывшего в употреблении.

42980031 Швеция
Предлагаем быстрорастворимый кофе по умеренным ценам. Предложение товара.

42780003 Швеция
Мужская одежда.

43010057 Перу
Предлагаем бобовые крупы. Предложение товара.

43010055 Панама
Предлагаем напитки с фруктовым привкусом, консервы сардин. Предложение товара.

43010053 Пакистан
Производитель предлагает одежду из х/б тканей. Предложение товара.

43010050 Пакистан
Экспортер предлагает текстильные изделия (ткани, одежду и т.д.). Предложение товара.

43010047 Пакистан
Горностроительное предприятие предлагает гипс для цементной промышленности. Предложение товара.

43010044 Пакистан
Предлагаем одежду из кожи, перчатки и футбольные мячи всех видов, Предложение товара.

43320032 Польша
Предлагается метод заполнения баллончиков под давлением. Предложение "ноу-хау". Предложение патента и лицензии.

43310017 Венгрия
Ищем представителя для реализации овощей и фруктов. Предложение представительства.

42810021 Великобритания
Экспорт сканирующих радиоприемников от 25 до 1300 МГц.

42790021 Великобритания
Женская и детская одежда.

42720043 Великобритания
Детская одежда.

42700003 Великобритания
Импортеры и дистрибьюторы сока манго и специй интересуются покупателями.

42640023 Великобритания
Импортеры заинтересованы в закупках по всему миру.

42640020 Великобритания.
Продукты для оздоровления и похудения.

42630020 Великобритания
Нам необходимы поставщики устройств защиты дома и индивидуальной защиты.

42650001 Великобритания
Агентство по импорту/экспорту хотело бы заключить комиссионные соглашения с поставщиками.

42790037 Бахрейн
Мужские рубашки и аксессуары. Шелковые галстуки и галстуки из полиэстера, носовые платки.

42650004 Бахрейн
Интересуемся импортом термоформовочных столов для формовки.

42650003 Бахрейн
Наша компания интересуется импортом инструмента.

42790024 Обьединенные Арабские Эмираты
Военное обмундирование и оснащение.

42780022 Обьединенные Арабские Эмираты
Женская готовая одежда.

42790023 Швейцария
Качественный текстиль.

42790018 Швейцария
Настоящие американские джинсы, мужская и женская спортивная одежда.

42780010 Швейцария
Одежда.

42780009 Швейцария
Одежда.

42790020 Нидерланды
Детская одежда.

42790017 Оман
Одежда для плавания и костюмы для бассейна.

42790001 Израиль
Носки.

42780024 Израиль
Спортивная одежда и дамское белье.

42780025 Кувейт
Мужская, женская и детская одежда.

42780023 Кувейт
Женское белье; обивочная материя.

42780021
Женская одежда.

42780020
Женское белье.

42780018
Женская одежда.

42780015
Одежда.

42780014 Саудовская Аравия
Одежда для беременных женщин.

42780007 Саудовская Аравия
Готовая одежда.

42630026 Саудовская Аравия
Мы представляем собой одно из крупнейших агентств по импорту.

42780013 Дания
Женская одежда.

42780011 Дания
Детская одежда.

42780012
Спортивная одежда.

42780001 Норвегия
Нарядная женская одежда.

42780002 Норвегия
Одежда для официальных приемов и пальто.

42780004 Норвегия
Модная одежда.

42780005 Норвегия
Модная одежда для молодых женщин.

42770009 Норвегия
Модная одежда для молодых высоких женщин.

42770008 Норвегия
Броская одежда.

42720042 Норвегия
Модная женская одежда.

42720041 Норвегия
Женские пальто.

42720040 Норвегия
Одежда для женщин средних лет.

42720038 Норвегия
Женская одежда.

42720037 Норвегия
Женское нижнее белье.

42630022 Норвегия
Компания по импорту, заинтересованная в особенности в спортивных товарах.

42770011 Кипр
Женское белье.

42770007 Ливан
Мужская и женская одежда.

42650027 США
Импортируем/экспортируем ремни V-образной формы и резиновые входные шланги.

43350040 Гана
Предлагается пальмовое масло. Предложение товара.

43010043 Пакистан
Ищем контакт с импортерами трикотажных рубашек. Предложение товара.

43000053 Пакистан
Предлагаем простыни (хлопок 100%). Предложение товара.

43000051 Пакистан
Производитель ищет покупателя текстильных товаров и одежды. Предложение товара.

43000050 Пакистан
Ищем покупателя спецовок, спортивных перчаток. Предложение товара.

42990021 Пакистан
Производитель женского нижнего белья. Предложение товара. Предложение сотрудничества. Поиск технологии.

42970022 Пакистан
Предлагаем сумки из текстиля. Предложение товара.

42970020 Пакистан
Предприятие ищет импортера кожаных курток, кожаных юбок. Предложение товара.

42970018 Пакистан
Предлагаем текстильные товары и одежду, кожаные куртки. Предложение товара.

42970017 Пакистан
Торговый агент ищет покупателя текстильных товаров, одежды. Предложение товара.

42970015 Пакистан
Предпринимательская группа ищет заказчика текстильных изделий. Предложение товара.

43110017
Сдача в аренду или продажа магазина. Предложение участия. Предложение недвижимости.

43170007
Системы электрообогрева, обогрев пола горячей водой, вентиляция. Предложение товара.

43170005
Патентованный станок для автоматического привязывания проволоки для стержней арматуры. Предложение товара.

43270073
Производитель и дистрибьютор консервированных колбас, всевозможных видов мясных продуктов. Предложение товара, представительства, кооперирования.

43270072
Дистрибьютор устройства для наружного освещения высокого качества для гостиниц, садов. Предложение товара, представительства.

43280001
Компания, образованная в 1930г., импортирует/экспортирует джинсы. Предложение товара, представительства.

43270079
Производитель белого, красного и игристого вина. Предложение товара, представительства.

43270078
Производитель патентованной продукции для сварки сопротивлением, точечной сварки. Предложение товара, представительства.

2025 Чехия
Чешское предприятие хотело бы продать множество обьектов (50 км от Праги). Предложение недвижимости.

1989 Словакия
Словацкая фирма ищет торгового партнера для совместного предприятия или продажи участков земли с недостроенными обьектами. Предложение кооперации, поиск кооперации, предложение недвижимости.

2022 Германия
Предприятие производит медицинские товары в сфере иммунологии. Ищет возможность кооперации. Предложение товара.

2021 Германия
Предприятие предлагает технологии и установки для ремонта и профилактики трубопроводов (стока воды, очистки воды, каналы). Предложение лицензии, патента.

2020 Германия
Предпритияе производит и предлагает вам портфели для документации. Предложение товара.

1978 Германия
Предприятие производит электронные препараты, связанные с изготовлением кабеля. Предложение товара, кооперации.

1975 Германия
Предприятие разрабатывает и производит управляемые компьютером гравировочные и фрезерные станки. Предложение представительства, кооперации, "ноу-хау".

1973 Германия
Предприятие, работающее в сфере производства кондиционеров и вентиляторов, предлагает возможность совместного производства. Поиск кооперации, поиск финансирования.

ЗАРУБЕЖНЫМ ФИРМАМ ТРЕБУЕТСЯ

50410036 Мьянма
Фирма ищет контакт с поставщиками химикалий всех видов. Поиск товара.

50410022 Бразилия
Фирма ищет контакт с поставщиками негативных ионизаторов. Поиск товара.

50340023 Сенегал
Ищем товары для дома и кухонные приборы из эмали, алюминия. Поиск товара.

50310009 Сенегал
Торговое предприятие хотело бы импортировать канцелярские товары, бумагу. Поиск товара.

50090019 Сенегал
Ищем контакт с экспортерами уборочных машин. Поиск товара.

50340013 Оман
Ищем конструкционную сталь, стекло, алюминий и медь. Поиск товара.

50340012 Оман
Импортер труб ищет контакты с зарубежными производителями. Поиск товара.

50340010 Кувейт
Предприятие хотело бы импортировать косметику, нижнее белье и женскую галантерею. Поиск товара.

50340009 Кувейт
Ищем контакт с зарубежными производителями радиаторных труб. Поиск товара.

50340003 Индия
Ищем контакт с экспортерами алюминия, цинка, меди. Поиск товара. Поиск представительства.

50330041 Габон
Импортер ищет поставщиков косметики, канцелярских товаров, продуктов питания. Поиск товара.

50330040 Фиджи
Оптовый импортер ищет поставщиков обуви. Поиск товара.

50320004 ОАЭ
Ищем кожаные сапоги и спортивную обувь. Поиск товара. Поиск представительства.

50320003 ОАЭ
Торговая фирма ищет стройтельные материалы. Поиск товара.

50320002 ОАЭ
Торговая фирма импортирует химикалии. Поиск товара.

50330037 ОАЭ
Торговая фирма предлагает чай, товары из кожи. Предложение товара.

50310020 Турция
Фирма ищет контакт с поставщиками медных труб. Поиск товара.

50340026 Сирия
Ищем переплетные машины. Поиск товара.

50310019 Сирия
Фирма хотела бы импортировать морозильные камеры. Поиск товара.

50310018 Сирия
Импортер ищет контакт с поставщиками швейных аксессуаров.

50310015 Шри-Ланка
Фирма ищет контакт с поставщиками изделий из железа и металла. Поиск товара.

50310014 Шри-Ланка
Фирма ищет контакт с экспортерами химикалий. Поиск товара.

50310012 Шри-Ланка
Фирма ищет контакт с поставщиками изделий из бумаги. Поиск товара.

50310008 Швеция
Торговая фирма хотела бы импортировать продукты питания всех видов. Поиск товара.

50310007 Россия
Ищем оснащение для заправочных станций. Поиск товара.

50410002 Россия
Предлагается круглый лесоматериал, доски. Предложение товара.

50320053 Россия
Производитель предметов женской гигиены ищет инвесторов. Поиск технологий. Поиск капитала и инвестиций.

50310005 Пакистан
Импортер ищет химикалии для кожаной и текстильной промышленности. Поиск товара.

50310003 Пакистан
Ищем сырье для фармацевтических и косметических нужд. Поиск товара.

50300073 Пакистан
Фирма хотела бы постоянно импортировать отходы из резины. Поиск товара.

50300072 Пакистан
Ищем электронные блоки, лабораторные химикалии, компьютерные аксессуары. Поиск товара.

50300071 Пакистан
Фирма хотела бы импортировать канцелярские товары. Поиск товара.

50180040 Пакистан
Ищем бумагу всех типов. Поиск товара.

50180038 Пакистан
Импортер ищет ультрафиолетовые увеличительные стекла. Поиск товара.

50340018 Пакистан
Фирма ищет поставщиков генераторов "Stamford". Поиск товара.

50340016 Пакистан
Предприятие хотело бы импортировать велосипедные камеры и отходы из резины. Поиск товара.

50380032 Пакистан
Текстильное предприятие экспортирует ткани, ткацкие и трикотажные изделия. Предложение товара.

50300067 Нидерланды
Ищем средства для ухода за волосами, косметику, парфюмерию. Поиск товара.

50300066 Маврикий
Ищем сырье, бумажные изделия, продукты питания. Поиск товара.

50300062 Мадагаскар
Ищем медицинские продукты, машины для ветеринарных целей. Поиск товара.

50300058 Корейская Республика
Ищем холоднокатанные, нержавеющие стальные змеевики. Поиск товара.

50300054 Иран
Ищем продукты питания всех видов. Поиск товара.

50300053 Иран
Предприятие хотело бы импортировать текстильные изделия, бытовые электроприборы.

50300052 Иран
Торговец сталью ищет поставщиков CHQ-проволоки. Поиск товара.

50410033 Иран
Фирма ищет бумагоделательные машины для производства детских пеленок. Поиск товара. Поиск представительства.

50180033 Малайзия
Ищем Kfz-катализаторы для дизельных моторов. Поиск товара.

50050044 Иран
Предприятие хотело бы импортировать растительное масло. Поиск товара.

50050041 Гана
Телевизионный передатчик ищет студийное оборудование. Поиск товара.

50300045 Гана
Типография ищет офсетные машины (2-х, 4-цветные). Поиск товара.

50300044 Бельгия
Ищем контакт с производителями ортопедической техники. Поиск товара.

50240052 Норвегия
Мы интересуемся рыбой и рыбными продуктами, детским питанием. Поиск товара.

50240048 Великобритания
Наша компания импортирует и экспортирует вина, спирт. Поиск товара.

50240037 Бразилия
Интересуемся импортом/экспортом текстильных машин. Поиск товара.

50240025 Австралия
Мы интересуемся электромоторами. Поиск товара.

50180037 Новая Зеландия
Ищем офсетную краску и оттиски. Поиск товара.

50100011 Болгария
Фирма хотела бы импортировать мясные изделия, включая свежемороженую говядину и т.д. Поиск товара. Поиск представительства.

50100001 Турция
Производитель запчастей к грузовым автомобилям импортирует стальные пружины. Поиск товара.

50090030 Турция
Производитель медной проволоки импортирует медь, медные аноды. Поиск товара.

50090029 Турция
Интересуемся молочными продуктами, племенным скотом, деревьями, игрушками. Поиск товара.

50090028 Турция
Фирма импортирует горизонтальные токарные станки "Mazak". Поиск товара.

50340028 Турция
Ищем свекловичный сахар. Поиск товара.

50090027 Турция
Фирма импортирует любые злаки, пшеничную муку, силос, подьемники. Поиск товара.

50090026 Турция
Ищем искусственное волокно, PE-порошок малой плотности. Поиск товара.

50090024 Сирия
Ищем алюминиевый лом, алюминиевые заготовки. Поиск товара.

50090022 Южная Африка
Торговое предприятие ищет маргарин, кофе. Поиск товара.

50090017 Румыния
Ищем самоклеющуюся бумагу. Поиск товара.

50090016 Румыния
Ищем нитки. Поиск товара.

50090003 Болгария
Фирма хотела бы импортировать лазер "pointer". Поиск товара.

50050038 Болгария
Ищем сырье для производства косметики. Поиск товара. Поиск подержанных товаров.

50090002 Бангладеш
Ищем бараний жир для производства жира. Поиск товара.

50030001 Алжир
Ищем 15 тонн плавленой соли. Поиск товара.

50050053 Литва
Ищем продукты питания, товары для дома и потребительские товары. Поиск товара.

50050052 Литва
Ищем поставщиков продуктов питания. Поиск товара.

50410035 Казахстан
Ищем масло (500 тонн). Поиск товара.

50050050 Казахстан
Ищем продукты питания (мясо, масло, овощи). Поиск товара.

50050049 Казахстан
Ищем станки для обработки кожи. Поиск товара.

50280024 Казахстан
Ищем партнера для строительства проекта "Quick-Food". Предложение кооперации. Поиск товара.

50050047 Камерун
Ищем контакт с поставщиками рафинированного сахара. Поиск товара.

50050046 Израиль
Торговое предприятие ищет химикалии, синтетические материалы, сахар. Поиск товара.

50050045 Израиль
Предприятие хотело бы импортировать приборы, шланги, химикалии. Совместное предприятие. Поиск товара. Поиск представительства.

50340008 Израиль
Торговая фирма ищет контакт с поставщиками молочных продуктов. Поиск товара.

50340008 Израиль
Торговая фирма ищет контакт с поставщиками молочных продуктов. Поиск товара.

50050040 Китай
Ищем льняное волокно. Поиск товара.

50340025 Зимбабве
Импортер ищет дизельные двигатели и запасные части к ним. Поиск товара.

50300002 Китай
Предлагаются пряжа, покрывала, сумки из хлопчатобумажной ткани и другие текстильные изделия. Предложение товара. Поиск представительства.

БЕЗНАЛОГОВАЯ ФИРМА, фонд, банк или страховая компания?

- ☑ Бесплатная консультация и информационные материалы
- ☑ Открытие банковских счетов за пределами СНГ (возможны кредитная карта и рублевый счет)
- ☑ Учреждение фирм во всех безналоговых зонах
- ☑ Литература по гражданскому и коммерческому праву, налогообложению и эмиграции по каталогам HOLILDAY SUPPLEMENT, LONGMAN, TOLLEY 1994-1995 г.издания



Мы гарантируем вам полную конфиденциальность

Представительства SFI:
Минск, тел.(0172) 20-33-65, тел/факс (0172) 23-70-19
Таллинн, тел.(0142) 55-51-22, факс 55-79-78
Рига, тел.:(0132) 62-40-79, 23-21-74
Вильнюс, тел/факс (0122) 62-91-73, тел. 75-17-22

от СЕЙФА до ХРАНИЛИЩА

ВЕСЬ СПЕКТР БАНКОВСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ от корпорации KONSMETAL

в салоне-магазине СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ СОБСТВЕННОСТИ Аэропорт Минск-1



Тел.(0172) 250653, 290938

Белорусско-британское совместное предприятие "BelABM" извещает о третьей годовщине своей работы на белорусском компьютерном рынке, а также объявляет о начале своей деятельности как системного интегратора.

Все, кому необходимы не только высококачественная компьютерная техника, но и профессиональные решения по офисным и корпоративным информационным системам, включающим локальные и региональные сети, могут теперь обращаться к нам.

220002, Беларусь, г. Минск, ул. Варвашени, 77, офис 624
тел: (0172)34-79-72, (0172)34-81-05, (0172)39-16-75
факс: (0172)10-12-05, (0172)20-91-25





КОМПАНИЯ «ТУССОН» – официальный представитель «OLIVETTI»
Телефоны в Минске: 36-52-93, 36-59-31, 36-42-88; в Бресте 5-99-37; в Витебске 36-20-49

olivetti CRF-1000

САМЫЙ ПОПУЛЯРНЫЙ КАССОВЫЙ АППАРАТ
ЛУЧШИЙ ВЫБОР ДЛЯ ПУНКТОВ ОБМЕНА ВАЛЮТЫ И МАЛЫХ ТОРГОВЫХ ТОЧЕК
УДОВЛЕТВОРЯЕТ ВСЕМ ТРЕБОВАНИЯМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

Компактный, 8 валют, две ленты, два дисплея, русифицированный, питание от сети и автомобильного аккумулятора

Гарантия, обучение, информационная поддержка, сервисное обслуживание



Цена-$618. Оптовые скидки

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ РЕГИОНАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ

УСЛУГИ В КОНВЕРТАЦИИ!

Быстро, выгодно, надежно!



21-82-22
25-85-43

Юридическая информационная система *LAdviser™* - надежный партнер любого современного руководителя, юриста, экономиста, бухгалтера.

- Законодательство РБ у Вас в компьютере
- Оперативное пополнение информации
- Дружелюбная оболочка, позволяющая одновременно работать со многими документами
- Очень быстрый и гибкий поиск документов по множеству критериев
- Возможность работы со списком нормативных актов и создания на их основе тематических подборок
- Связь между нормативными актами напрямую ("Гипертекст")
- Возможность просмотра не только последней редакции нормативного акта, но и предыдущих
- Словарь юридических терминов
- Бесплатная Демо-версия.

☎ (0172) 60-27-47

ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА



белассоль

ПРЕДЛАГАЕТ разработку, изготовление мебели и оборудования для банков, офисов, магазинов, ресторанов... и оформление интерьера; оказываем швейные работы под заказ(недорого)

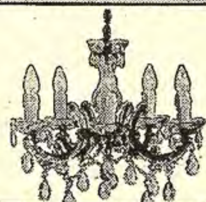
тел. (0172) 691727
факс 691692

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ со склада в Минске

Оптом, мелким оптом.

ОСВЕТИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

для квартир и офисов бельгийской фирмы Massive



БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

бельгийской фирмы Nova



Продаю
4-х комнатную квартиру
ПОД ОФИС
в центре
тел. 56 80 33

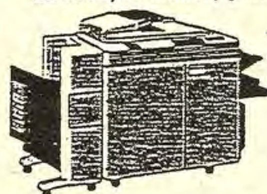
Приглашаем к сотрудничеству аудиторов.

Тел. 39-75-94

ИНКОС

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ИНКОС

220050, г. Минск, ул.Кирова, 23. Тел/факс (0172) 293-554/293-060



КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА ФИРМЫ RICOH

СВЕТОКОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ ФИРМЫ MATAI

ШИРИНА КОПИИ ДО 130 СМ

СКОРОСТЬ ДО 6 МЕТРОВ В МИНУТУ



Поставка техники и расходных материалов
Фирменный сервис и консультации

автомобили **МАЗ**



ОБОИ

(Германия)
для офиса и дома, моющиеся, тисненые.
Розничная продажа в минских универмагах "Беларусь", ГУМ; в магазинах "Березка" (пр. Машерова, 11), "Товары для кухни" (пер. Козлова, 3).

Тел.: (0172) 44-56-63, 44-27-73, 44-27-93; факс 44-59-63.
Минск, пр. Партизанский, 10 км (Минская овощная ф-ка).

Фирма "Аврора"
предлагает со склада в Молодечно

НИТКИ

для швейной, обувной, кожгалантерейной, меховой промышленности, машинной вышивки, изготовления мягкой мебели.

Предусмотрены скидки до 15%.

тел.(8-01773) 6-16-65

ПРОДАЕМ
прицеп от полевой кухни.
Тел. (0172) 20-41-58

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»



реализует со складов в МИНСКЕ и МОГИЛЕВЕ

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 20х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2 Ду 40х3,5

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)
Ф 152х4,5 Ф 325х9 Ф 219х6

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 57х4 Ф 76х4 Ф 89х4 Ф102х4
Ф 102х4,5 Ф 159х6-7 Ф 168х8

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Ф 273х6-7 Ф 325х7-9 Ф219х6

ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88)
Ф 76х4 Ф 89х4 Ф 133х4 Ф 159х6
Ф 325х10 Ф 530х9 Ф 530х10

ВСЕ ТРУБЫ С СЕРТИФИКАТАМИ КАЧЕСТВА ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ

Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64.
Факс (0222) 23-65-14.
Тел. в Минске (0172) 66-15-34.

CREDO

представляет на белорусском рынке:

— столовые приборы и посуду из нейзельбера и других сплавов с различными видами защитно-декоративных покрытий — золочением, серебрением, хромированием, никелированием;

— продукцию Кольчугинского завода по обработке цветных металлов им.С.Орджоникидзе — единственного в СНГ изготовителя продукции подобного ассортимента.

По вопросам оптовых и мелкооптовых закупок обращаться по адресу: 230009, г. Гродно, ул. Врублевского,1а
Тел. (0152) 31-48-46 Факс (0152) 31-84-96



О признании утратившими силу некоторых решений Совета Министров Республики Беларусь по вопросам ценообразования

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 110 от 2 марта 1995г.

В связи с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994г. N 249 "О порядке формирования и применения цен (тарифов)" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Признать утратившими силу решения Совета Министров Республики Беларусь по вопросам ценообразования согласно прилагаемому перечню.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 марта 1995г. N 110

ПЕРЕЧЕНЬ
утративших силу решений Совета Министров Республики Беларусь по вопросам ценообразования

1. Постановление Совета Министров Белорусской ССР от 15 декабря 1972г. N 356.

2. Постановление Совета Министров Белорусской ССР от 19 июля 1974г. N 236 "О расширении прав Государственного комитета цен Совета Министров БССР, облисполкомов и Минского горисполкома в части установления цен и тарифов".

3. Постановление Совета Министров Белорусской ССР от 8 августа 1983г. N 256 "О внесении изменений в постановление Совета Министров БССР от 15 декабря 1972г. N 356".

4. Постановление Совета Министров Белорусской ССР от 6 августа 1986г. N 240 "О порядке установления розничных цен на картофель и плодоовощную продукцию".

5. Постановление Совета Министров Белорусской ССР от 23 апреля 1987г. N 148.

6. Распоряжение Совета Министров Белорусской ССР от 14 января 1991г. N 12р.

7. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 28 декабря 1991г. N 495 "О дальнейшей либерализации розничных цен", кроме пункта 1 (СП Республики Беларусь, 1991г., N 36, ст.456).

8. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 28 декабря 1991г. N 497 "О переходе к применению в республике свободных оптовых и закупочных цен", кроме пункта 1 (СП Республики Беларусь, 1991г., N 36, ст.458).

9. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 января 1992г. N 17 "О розничных ценах на хлеб и хлебобулочные изделия, молоко и молокопродукты в I квартале 1992г." (СП Республики Беларусь, 1992г., N 2, ст.15).

10. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 января 1992г. N 46 "О розничных ценах на мясо и мясопродукты в I квартале 1992г." (СП Республики Беларусь, 1992г., N 3, ст.43).

11. Пункт 14 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 28 февраля 1992г. N 108 "О дополнительных мерах по социальной защите населения в связи с либерализацией цен" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 7, ст.103).

12. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 марта 1992г. N 170 "О розничных ценах на отдельные продовольственные товары" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 9, ст.155).

13. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 14 апреля 1992г. N 207 "О предельных уровнях цен на отдельные товары и тарифов на услуги" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 11, ст.188).

14. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11 мая 1992г. N 274 "О розничных ценах на животное масло и сахар" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 14, ст.243).

15. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1992г. N 313 "О розничных ценах на продовольственные товары" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 16, ст.276).

16. Распоряжение Совета Министров Республики Беларусь от 13 июля 1992г. N 713р.

17. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 августа 1992г. N 505 "О повышении розничных цен на отдельные продовольственные товары" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 23, ст.436).

18. Пункты 4, 10—12 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1992г. N 657 "О государственном регулировании цен на отдельные виды энергоресурсов" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 31, ст. 559).

19. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 ноября 1992г. N 686 "Об установлении надбавки к розничным ценам на белую водку и спирт" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 32, ст.585).

20. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 ноября 1992г. N 701 "О введении в действие поправочных коэффициентов к таксам на древесину основных лесных пород, отпускаемую на корню" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 33, ст.597).

21. Абзацы второй и третий пункта 1 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1992 г. N 709 "О единых тарифах на электрическую энергию" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 33, ст.602).

22. Абзацы третий и четвертый пункта 7 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 19 февраля 1993г. N 80 "О взаимосвязанных поставках продукции на эквивалентной основе между Республикой Беларусь и Российской Федерацией" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 5, ст.71).

23. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5 марта 1993г. N 123 "О государственном регулировании цен на газ" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 7, ст.108).

24. Пункт 4 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 26 марта 1993г. N 179 "О пополнении собственных оборотных средств и укреплении финансового положения предприятий и организаций" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 9, ст.155).

25. Пункт 4 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30 июля 1993г. N 515 "О регулировании цен на нефть и нефтепродукты" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 21, ст.425).

26. Абзац третий постановления Совета Министров Республики Беларусь от 11 августа 1993г. N 537 "О признании утратившим силу пункта 3 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 25 ноября 1992г. N 711" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 23, ст.442).

27. Пункт 15 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 14 января 1994г. N 13 "О неотложных мерах по обеспечению подготовки и проведения весенних полевых работ в 1994 году" (СП Республики Беларусь, 1994г., N 1, ст.12).

28. Пункт 6 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30 июня 1994г. N 480 "О недостатках в обеспечении населения республики продовольственными товарами"

О порядке зачисления в бюджет в 1995 году доходов и налогов, уплачиваемых предприятиями, объединениями, организациями и населением

Совместное письмо Министерства финансов Республики Беларусь N 8 и Главной Государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 05/37 от 23.02.1995г.

Налоги и доходы уплачиваются предприятиями, объединениями, организациями и населением в 1995 году в размерах, установленных законодательством Республики Беларусь.

Исполнение бюджетов осуществляется в соответствии с Классификацией доходов и расходов республиканского и местных бюджетов Республики Беларусь с учетом изменений (см. приказы Министерства финансов от 31.12.91г., N 97, от 31.01.92г. N 9, от 06.07.92г. N 44, от 31.12.92г. N 90, от 16.04.93г. N 41, от 29.12.93г. N 109, от 12.07.94г. N 73, от 07.09.94г. N 87, от 19.10.94г. N 98, от 30.12.94г. N 120).

Суммы, поступившие в бюджет в 1995 году за декабрь 1994 года и в порядке перерасчета платежей по итогам работы за 1994 год, распределяются между бюджетами по нормативам отчислений, установленным на 1995 год, и отражаются по соответствующим подразделениям бюджетной Классификации.

До утверждения местных бюджетов на 1995 год зачисление доходов в республиканский и местные бюджеты производится по нормативам, действовавшим в 1994 году, с последующим перерасчетом с начала года по нормативам, утвержденным на 1995 год.

По регулирующим доходным источникам норматив отчислений в республиканский бюджет определяется как разница между общей суммой платежей (100 процентов) и нормативами отчислений в местные бюджеты (районный, городской, областной бюджеты).

1. По налогу на прибыль (раздел 2) и налогу на доходы (раздел 25), а также по другим доходным источникам, которые в соответствии с установленным порядком уплачиваются полностью в республиканский или местные бюджеты (или в зависимости от подчиненности плательщика) предприятия, объединения, организации и учреждения представляют учреждениям банков платежные поручения на перечисление платежей соответственно в республиканский или местные бюджеты.

При этом следует иметь в виду, что в 1995 году налог на прибыль и доходы предприятия, объединения и организации республиканского подчинения в полной сумме вносят в доход республиканского бюджета.

2. По налогу на добавленную стоимость (раздел 1), акцизам (раздел 3) предприятия, объединения и организации представляют в учреждения банков на сумму каждого вида платежа одно платежное поручение на зачисление платежей в республиканский бюджет.

Государственные налоговые инспекции ежемесячно 5, 10, 15, 20, 25, 30, (31) числа (а при необходимости один раз в три дня или ежедневно) на основании данных учета реестра поступлений, возвратов и выплат ф.25 составляют расчеты сумм налога на добавленную стоимость и акцизов, причитающихся для перечисления в местные бюджеты, и списывают их инкассовыми поручениями со счета республиканского бюджета на счет соответствующего местного бюджета. Инкассовые поручения оформляются на каждый вид платежа в отдельности.

Если срок составления расчетов и списания налогов со счета республиканского бюджета на счет местного бюджета приходится на выходной (праздничный) день, срок составления расчета и списание сумм налогов со счета республиканского бюджета на соответствующий местный бюджет переносится на первый рабочий день после выходного (праздничного) дня.

Областные (Минское городское) финансовые управления по согласованию с Министерством финансов производят перерасчеты между бюджетами (республиканским и местными) по налогу на добавленную стоимость и акцизам исходя из установленного норматива отчислений в бюджет области (г. Минска) и фактически поступивших сумм за отчетный период.

Перерасчеты рекомендуется производить нарастающим итогом в целом за год до 1 марта следующего года за счет изменения остатков бюджетных средств на 01.01.95г.

3. Подоходный налог с граждан (раздел 7) полностью поступает в местные бюджеты областей и города Минска.

Предприятия, объединения, организации и учреждения на сумму платежей в бюджет представляют учреждениям банков платежное поручение на зачисление подоходного налога в соответствующие местные бюджеты.

4. Плата за землю (раздел 37) уплачивается предприятиями, объединениями, организациями и населением в районный, городской бюджеты.

Районные, городские финансовые отделы в 3-дневный срок по истечении месяца производят распределение и зачисление по установленным нормативам поступивших сумм земельного налога за прошедший месяц в республиканский и соответствующие местные бюджеты, а за декабрь — в последний рабочий день месяца.

5. Одновременно сообщаем, что налог на прибыль от товарооборота в размере 5 процентов зачисляется на раздел 6 бюджетной Классификации в республиканский или соответствующий местный бюджет в зависимости от подчиненности плательщика, а сбор на содержание государственной пожарной службы — в республиканский бюджет на раздел 12 параграф 51 бюджетной Классификации.

Контроль за правильным и своевременным взносом платежей в бюджет возлагается на государственные налоговые инспекции.

Просьба довести настоящие указания до всех заинтересованных.

Министр финансов Республики Беларусь П.В.ДИК

Зам.председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

Об активизации инвестиционной деятельности

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 123 от 7 марта 1995г.

В целях привлечения в экономику республики дополнительных инвестиций, в том числе иностранных, создания благоприятных условий для инвесторов Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Министерству экономики:

образовать в своей структуре комитет по инвестициям в пределах установленных численности и расходов на содержание центрального аппарата этого Министерства;

в месячный срок представить на утверждение в Кабинет Министров Республики Беларусь положение о комитете по инвестициям, предусмотрев в нем механизм взаимодействия комитета с министерствами и другими органами управления;

совместно с Министерством финансов, иными центральными органами управления, облисполкомами и Минским горисполкомом при подготовке ежегодных прогнозов экономического и социального развития Республики Беларусь, областей и г.Минска предусматривать в них специальные разделы по инвестиционной деятельности.

2. Министерствам, другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому разработать и представить в 1995 году в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты законов Республики Беларусь, направленных на активизацию инвестиционной деятельности, согласно приложению.

При подготовке этих законопроектов в случае необходимости создавать в установленном порядке временные творческие коллективы с привлечением работников других органов управления, предприятий, учреждений и организаций.

3. Рекомендовать облисполкомам и Минскому горисполкому рассмотреть вопрос о создании в своей структуре подразделений по инвестициям.

4. Министерству финансов и Министерству экономики с участием Национального банка в месячный срок представить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о создании системы страхования и гарантий инвестиций, включая иностранные.

5. Министерству статистики и анализа совместно с Министерством экономики и Министерством финансов в месячный срок подготовить и внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по совершенствованию статистической отчетности об инвестициях, в том числе иностранных, привлекаемых в экономику республики.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Приложение к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 марта 1995г. N 123

ПЕРЕЧЕНЬ
проектов законов Республики Беларусь, направленных на активизацию инвестиционной деятельности, которые подлежат внесению в Кабинет Министров Республики Беларусь в 1995 году

Наименование проектов законов	Срок внесения проектов законов	Центральные органы управления, ответственные за разработку и внесение проектов законов
О концессиях	март	Минэкономики, Минфин, Мингосимущество, Минвнешэкономсвязи, Минпром, Минстройархитектуры, Минюст
О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь "Об инвестиционной деятельности в Республике Беларусь", "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь", "О предпринимательстве в Республике Беларусь", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью"	"	Минэкономики, Минфин, Минвнешэкономсвязи, Мингосимущество, Минпром, Гостаможня, Минстройархитектуры, Минюст
О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения	апрель	Минфин, Минэкономики, Мингосимущество, Минстройархитектуры, Минюст
О хозяйственных объединениях	апрель	Минэкономики, Минпром, Мингосимущество, Минстройархитектуры, Минюст
О финансовых ценных бумагах, о внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах"	май	Минфин, Минэкономики, Минюст
О предпринимательском реестре	июнь	Минэкономики, Минфин, Мингосимущество, Минстат, Минюст
О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь"	июль	Минэкономики, Минфин, Минюст

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 30 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
AT386SX40	2	210	//	SVGA	512	+	39,любые изм. конфигурации, сертиф.РФ	12	760	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT386DX40	4	210	//	SVGA	512	+		12	900		
386SX40	1	170	1.2	mono	256		SC	15	579	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
386SX40	1	170	//	PHILIPS	256		SC	15	616		
386SX40	1	170	//	SVGA	256		.28LR, SC	15	708		
386SX40	2	170	//	SVGA	256		.28LR, SC	15	743		
386DX40	4	170	//	mono	256		K8int, MT	15	748		
386DX40	4	170	//	SVGA	256		.28LR, K8int, MT	15	840		
386DX40	4	270	//	SVGA.28	256		K8int, LR, MT	15	869		
386SX40	1	210	1.44	mVGA	256	+	MT	12	570	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
386SX40	1	210	1.44	SVGA	256	+	MT	12	720		
HiTech386DX40	4	210	//	mSVGA	512		K128	18	769	Высокие технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech386DX40	4	210	//	SVGA.39	512		K128	18	895		
HiTech386/7DX40	8	420	//	SVGA.28	512		K128,NI LR	18	1209		
MAS386SX40	2	260	//	SVGA.28	256		AMD	18	786	МАС Электроник	35-12-01
MAS386DX40	4	260	//	SVGA.28	512		K128, AMD	18	900		
386DX40	2	210		SVGA.39	256		K128,ISA		889	Новый век	66-16-07
386SX33	2	106	//	mSVGA	256			24	582	Информатика	37-06-62 37-45-19
386SX33	2	170	//	SVGA.39	256			24	741		
386DX40	4	170	//	SVGA.39	256		K128	24	860		
386SX25	2	170	//	VGA	256		EC1863.11	12	680	МПОВТ	32-45-83 31-35-49 32-71-39 33-26-74 33-36-27
486SX25	4	170	//	SVGA	512		BM2002	12	940		
486SX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1090		
486DX33	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1150		
486SX2-50	4	340	//	SVGA	512		ICS, .28, MT	12	1220		
Компьютерный класс под заказ								от 1600			
AT486DX33	4	210	//	SVGA	512	+	.39,изм.конф. DOS6.22	18	1070	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
AT486DX2-66	4	210	//	SVGA	512	+	.39,DOS6.22,CPU Intel,GS,любые конфигурации	18	1185		
AT486DX2-66	8	340	//	SVGA	1	+		18	1405		
AT486DX2-66	16	510	//	SVGA	1	+		18	1800		
486DLC40	4	210	//	SVGA	512	+	.28,DOS6.22,серт.РФ	12	990		
486/7DLC40	4	170	//	SVGA.28	256	+	K8int,LR,MT	15	920	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
486/7DLC40	4	270	//	SVGA.28	512	+	K8int,LR,MT	15	949		
i486SX33	4	170	//	SVGA.28	256	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	970		
i486SX33	4	270	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	998		
i486SX33	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MT	24	1019		
i486DX2-66	4	270	//	SVGA.28	256	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1131		
i486DX2-66	8	270	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1321		
i486DX2-66	4	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1165		
i486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1343		
i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,ISA VLB,MD	24	1367		
486SX33	4	210	//	mVGA	512		K256, VLB	18	900	Юнилэб	66-65-75 66-15-16
486SX33	4	210	//	SVGA.28	512		K256, VLB, LR Daewoo	18	1050		
486DX2-66	8	520	//	SVGA.28	1			18	1495		
486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1			18	1170		
486SX25	4	210		SVGA.39	512		K256,Green VLB		963	Новый век	66-16-07 66-01-22 66-44-04 66-84-82
i486DX33	4	340		SVGA.39	512		K256,Green VLB		1122		
486DX40	4	340		SVGA.28	512		K256,Green VLB		1102		
486DX2-50	4	340		SVGA.28	512		K256,Green VLB		1128		
486DX2-66	4	540		SVGA.39	1		K256,Green VLB		1256		
HiTech486SX2-80	4	210	//	mSVGA	512		K256,UMC	18	857	Высокие технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23 20-64-55
HiTech486SX2-80	4	420	//	SVGA.39	512		K256,UMC	18	1063		
HiTech c486DX40	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	901		
HiTech c486DX40	16	540	//	SVGA.28	1		K256,NI LR	18	1788		
HiTech486DX2-50	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	1043		
HiTech486DX2-66	4	210	//	mSVGA	512		K256	18	945		
HiTech486DX2-66	8	420	//	SVGA.28	512		K256,NI LR	18	1379		
HiTech486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256,VLB,NI LR	18	1466		
HiTech i486DX2-66	16	540	//	SVGA.28	1		K256,SCSI-2,NI LR	18	2026		
HiTech P5-60	8	540	//	SVGA.28	1		K256,PCI/SCSI/PCI, NI LR	18	1881		
HiTech P5-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256,PCI/IDE/PCI,NI LR	18	2198		
HiTech P5-90	16	1080	//	SVGA.28	1		K256,PCI/SCSI/PCI,NI LR	18	3026		
BelABM486SX40	4	210	3,5"	Mono	512	+	MT, Green Bios	24	999	BelABM	34-79-72 34-81-05
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1041		
BelABM486SX40	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI, Green Bios	24	1084		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	512	+		24	1264		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	LR, NI, Green Bios	24	1077		
BelABM486SX40	4	352	//	SVGA.28	512	+	K256,LR,NI,Green Bios	24	1121		
BelABM486SX40	8	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, Green Bios	24	1309		
BelABM486SX40	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1346		
BelABM486SX40	4	528	//	SVGA.28	512	+	LR,NI,Green Bios	24	1147		
BelABM486SX40	8	528	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,NI,VESA,Gr.Bios	24	1416		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	512	+	K256, LR, NI	24	1132		
BelABM486DX33	4	210	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, NI, VESA, VL combo	24	1200		
BelABM486DX33	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1214		
BelABM486DX33	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1380		
BelABM486DX33	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1297		
BelABM486DX33	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1477		
BelABM486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1	+		24	1225		
BelABM486DX2-66	4	352	//	SVGA.28	1	+		24	1238		
BelABM486DX2-66	8	352	//	SVGA.28	1	+		24	1415		
BelABM486DX2-66	4	528	//	SVGA.28	1	+		24	1331		
BelABM486DX2-66	8	528	//	SVGA.28	1	+		24	1506		
BelABM486DX2-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+		24	2395		
BelABM P-66	8	528	//	SVGA.28	1	+	K512,LR,NI,PCI	24	2333		
BelABM P-66	16	1083	//	SVGA.28	1	+	K512,SCSI,LR,NI,PCI	24	3125		
IBMi486SX25	4	170	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1063	COMTRIS	61-12-11
IBMi486DX33	4	270	3.5"	SVGA.28	512		ISA/VESA	36	1426		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA ISA/PCI	36	2038		
IBMi486DX2-50	4	270	3.5"	SVGA.28	1		ISA/VESA	36	1936		
Lintec 486DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, MT, Герм.	12	1065		
Lintec 486DX2-66	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, MT, Герм.	12	1209		
Lintec 486DX2-66	8	420	3.5"	SVGA.28	1		K256, MT, Герм.	12	1400		
HP Vectra VL2-66e	4	210	3.5"	SVGA.28	512	+	destop	36	1900	SCAN	26-97-92
486SX33	4	270	//	SVGA.39	256		K128,UMC,ISA VLB	24	973	Информатика	37-06-62 37-45-19
486DX2-66	4	270	//	SVGA.39	256		K128,AMD,ISA VLB	24	1098		
486DX2-66	8	340	//	SVGA.28	512		K128,AMD,ISA VLB	24	1331		
486DX2-50	4	270	//	SVGA.39	256		K128,Cyrix,ISA VLB	24	1014		
486DX2-80	4	340	//	SVGA.39	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1148		
486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	512		K256,AMD,ISA VLB	24	1566		
486DX2-66	16	850	//	SVGA.28	1		K256,AMD,ISA VLB	24	1850		
Intel P-60	8	540	//	SVGA.28	512		K256	24	1768		
Champ.486SX25	4	210	3,5"	SVGA.28	512		LR, Intel	12	1195	Программа	32-87-35 32-43-43
Aser 486SX25	4	120	3,5"	SVGA.28	512		K128,LR,CD-ROM,sound	12	1800		
Acer 486DX40	4	540	3,5"	SVGA.28	512		LR	12	1299		
Lintek 486DX40	4	210	//	SVGA.28			K256,LR,Германия	12	1073		
Champ.486DX2-66	4	210	3,5"	SVGA.28	512		K256,LR,Intel	12	1320		
Lintek 486DX2-66	4	420	3,5"	SVGA.28	512		K256,LR,Германия	12	1381		
GMC 486DX2-66	8	540	//		1		K256,VLB Win,США	12	1130		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K8int, UMC Super33	18	960	МАС Электроник	35-12-01
MAS486DLC40	4	420	//	SVGA.28	512		K128, Cyrix	18	996		
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA Green	18	1270		
MAS486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1360		
MAS486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1850		
MAS Pentium60	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,PCI/VLB/ISA,	18	2090		
MAS Pentium90	8	1	//	SVGA.28	1	+	K256,LR,PCI/ VLB/ISA	18	2985		
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH											
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80	8-?	160-?	3,5"	13-21"	1Mb-?		DOS, WIN, sound, EthernetCD-ROM	12		INTERMICRO 36-32-47, 36-34-10	
LC	4-?	80-?	3,5"	13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12			
Quadra	4-?	80-?	3,5"	13-21"	до 1Mb			12			
PowerBook	4-?	80-?					b/w,color,sound,Ethernet	12			
NOTEBOOK											
486SX25	4	170	3,5"	mono	1Mb		GoldStar tracball intel inside	12	1450	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70
486SX25	4	170	3,5"	color	1Mb			12	2155		
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ											
Compaq486SX2-66	4	270	3,5"	SVGA14"	1		Presario460	36	1562	BelABM	34-79-72 34-81-05
Compaq486SX2-66	4	420	3,5"	SVGA14"	1		Presario520,myltymedia	36	1976		
Compaq486DX2-50	8	340	3,5"		1		Prolinea, VLB	36	2049		
Compaq486DX4-100	8	525	3,5"		1		Prolinea, Intel, VLB	36	2790		
Compaq P-90	16	2x1050	3.5"	mono	1		Prosignia 300,f.SCSI-2,CD-ROM	36	6378		
Compaq P-90	16		3.5"	mono	1		Prosignia 500,f.SCSI-2,CD-ROM	36	7950		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Зарплата	призер республик. конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и-маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
MS OFFICE4.3 PROF	рус.,Excel5.0,Word6.0,Access2.0-рус.,Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11	— русская сетевая версия Windows	37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
NetWare 3.12(рус.)	Сетевое ПО 5 - 250 user	от 795	BelABM	34-79-72, 34-81-05
NetWare 4,02	Сетевое ПО 5 - 1000 user	от 1395		
Novell Dos 7.0	+Personal Netware	66		
SCO UNIX 3.2.4.2.	операционная система	call	Datastream	26-17-86, 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD	операционная система	call		
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows: fax/voice/data	15		
БАЗЫ ДАННЫХ				
LADVISER	законодательство РБ у вас в компьютере, актуализация ежедневно, DEMO-версия бесплатно		Совинн	60-27-47
ЮСИАС 2.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией(30Mb)	120	РЕГИСТР	49-41-28
МОНИТОРЫ				
Yakumo	14", mVGA	129	Программа	32-87-35
ARX 1458VA 0.28	14"Color SVGA LR, 1024x768, MPR-II, NI	244	BelABM	34-79-72
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	МАС Электроник	35-12-01
INTRA 15"	1280x1024, .28, 65KHz/100Hz, Flat Screen, 1г.г.	380		
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA .26NI LR	1427	Дайнова	30-23-56 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA .26NI LR, Trinitron	1326		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача / A4, 9 pin	230/210	Программа	32-87-35
Epson LX-1050	A3, 9 pin	350		
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	197	Котбис	36-03-12, 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	225		
Epson-1000	1г.г.	345	СНАП	77-80-61
CPF-136R	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	120	SUNRISE	34-43-56 34-44-70
Sumsung SP-0921	9pin, широкий, рус., 1 г.г.	251		
Epson LQ-100	A4, 24pin, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-100	A4, 9pin, рус., 1г.г.	211		
Panasonic KX-1150	9pin, узкий, рус., 1 г.г.	180		
Fujitsu DL700 plus	A4 Landscape, 24pin, 216 cps	248	Дайнова	30-23-56 4 линии
Oki Microline 320	A4, 9pin, 360cps	420		
Star LC-20	A4, 9pin, 180cps	166		
Star LC-15	A3, 9pin, 180cps	288		
SEIKOSHA 1900	A4,9pin,192cps,рус.,1г.г.	210	МАС Электроник	35-12-01
SEIKOSHA 2415	A3,9pin,300cps,рус.,1г.г.	380		
SEIKOSHA MP-5450	9pin,300cps,рус.,1г.г.	395		
Epson LX-1050	9pin,380cps,рус.,1г.г.	415		
Epson LQ-1170	24pin, 300cps, 1г.г.	635	COMTRIS	61-12-11
Epson LX-300	в составе ПТК	186	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
Epson LX-100	в составе ПТК	210		
Epson LQ-100	в составе ПТК	227		
Epson FX-870	в составе ПТК	453		
Epson LX-100	A4, 9pin, 240cps	190	Информатика	37-06-62, 37-45-19
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps	195		
Epson FX-870	A4, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	490		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1-2г.г.	216		
Epson LQ-870	A4, 24pin, 300cps, 1-2г.г.	561		
Epson LQ-1070	A3, 24pin, 270cps, 1-2г.г.	587		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1-2г.г.	540		
Epson LX-1050	A3, 9pin, 240cps, 1-2г.г.	340		
STAR LC100	A4, 9pin, 180cps, 1г.г. тыс.BRB	2320.5	МИНТЕХПРОМ	Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98 Витебск 37-73-57
Epson LQ-100	24pin," тыс.BRB	2951.2		
Epson LX-300	9pin 240cps, тыс.BRB	2748.9		
EPSON LX-100	A4, 9pin, 240cps, 1г.г. тыс.BRB	2546.6		
Fujitsu DL700	A4R, 24pin, 360dpi, 240cps, рус., 2г.г.	250	BelABM	34-79-72 34-81-05
Fujitsu DL3800	A3, 24pin, 360dpi, 400cps, рус., 2г.г.	721		
Струйные				
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps draft, 120cps NLQ	245	Дайнова	30-23-56
Fujitsu B100plus	A4, 300dpi, 180cps, 128Kb, рус., 2г.г.	257	BelABM	34-79-72
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	275	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus-color	A4, 360dpi, рус., 1 г.г.	844	SUNRISE	34-43-56
Epson Stylus-1000	A3	587	Информат	37-06-62
HP DeskJet 520	A4, 600x300dpi, 3ppm, 3Г.Г.	390	SCAN	26-97-92
HP DeskJet 560C	A4, 600x300dpi, 3ppm, color, 3г.г.	675		
HP DeskJet 1200C	A4, 600x300dpi, 7ppm, color, 1г.г.	1280		
HP DeskJet 560C	в составе ПТК	707	В.Технологии	20-70-29
HP DeskJet 500C	A4, 300dpi	488	Программа	32-87-35
Лазерные				
HP LaserJet 4L	A4, 300x300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	700	SCAN	26-97-92
HP LaserJet 4plus	A4, 600x600dpi, 12ppm, 2Mb, 1г.г.	1900		
HP LaserJet 4P	в составе ПТК	1172	В.Технологии	20-70-29
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр.рус., факс, ксерокс, 1г.г.	1477	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70
Wang LDP-8	A4, 300x300dpi, 4ppm, 512k, прогр.рус., 1г.г.	962		
Epson EPL 5600	600dpi	1112	Информатика	37-06-62, 37-45-19
Epson EPL 5200	300dpi	818		
SEIKOSHA OP-104	300dpi,4ppm, 1Mb,1г.г.	650	МАС Элек.	35-12-01
Fujitsu VM4	A4, 300 dpi	594	Программа	32-87-35
Fujitsu VM8	300x300 dpi, 8ppm, RAM2-5	776	BelABM	34-79-72
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1.17 кг. 2г.г. тыс. BRB	3510.5	Минтехпром	20-82-01
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG-58	2	Дайнова	30-23-56 4 линии
Terminator	for RG-58 / 50	2		
ETHERNET	NE2000 Jumper/Jumperless BNC	43		
	NE 2100 BNC/UTP/AUI	70		
Remote boot rom	for ethernet	16		
Кабель	RG-58	0.48/m	Программа	32-87-35
Коннекторы, терминаторы	(в ассортименте)			
ETHERNET 16	NE2000	62		
ETHERNET	NE2000 jumperless	42	В.Технологии	20-70-29
Pocket Ethernet	adapter BNC/UTP/2	130	BelABM	34-79-72 34-81-05
Ethernet Repeater	2/4-Ports	245/450		
Ethernet 16	NE2000 comp., BNC/UTP, NOVELL-cert., jumperless	50		
EtherLink III 16	3Com, ISA, Combo, AUI/BNC/UTP	135		
Ethernet PCI	BNC/UTP, NOVELL-cert.	170		
Ethernet PCMCIA	BNC/UTP	220		
Ethernet HUB	8UTP/1BNC	170		
Локальные вычислительные сети" под ключ"				
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
BASF	5.25"/3.5", 2HD, 10 шт. тыс.BRB	89.2/113	Минтехпром	20-82-01
SONY	3.5", 2HD, 20шт. с боксом тыс.BRB	232.05		
BASF MEGA/EXTRA	3.5", 2HD	0,98/0,98	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA	3.5" 2HD, 10 шт., пл.бокс	11,3		
NASHUA	3.5"/5.25", HD	0.7/0.6	СНАП	77-80-61
"3M"	5.25" DS, HD (10 шт.)	7	Дайнова	30-23-56, 4 линии
"3M"	3.5" DS, HD (10 шт.)	9		
BASF MEGA	3.5" 1.44Mb	10	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
BASF EXTRA	5.25" 1.2Mb formatted	8.5		
BASF	в ассортименте	от 0.39	Дистр. BASF	26-96-61
Бокс для дискет	3.5", 1.44Mb 2S/HD, 10 шт.	6	Программа	32-87-35
Toysan Technologies	3.5" 1,44 Mb 2S-HD, США	0,75	Белтрансф	29-52-22
POLAROID	3.5"/5.25",1,44Mb/1.2Mb,10шт.	10/7	PolaroidRB	63-45-45
СКАНЕРЫ				
Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	МАС Электроник	35-12-01
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335		
PrinScan	400dpi, 64gray (262144 color), ручной для Notebook/LPT, Twain	240/330		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, 16M color, листовой, Twain	350/530		
Paragon 1200	1200/2400 (600/1200)dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220/815		
Slide Module for Paragon		380		
HP ScanJet II CX	A4, до 1600dpi, 24bit color, 1г.г.	1360	SCAN	26-97-92
Genius Color page-I		633	BelABM	34-79-72 34-81-05
Genius Color page-II		995		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ				
APC	Back UPS 400VA	271	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
	Back UPS 280VA	227		
	Back UPS Pro650VA	479		
	SMART UPS 400VA	491		

Примечание к таблицам:
? — возможность установки или расширения;
у минских номеров код города не указан. (Код Минска — 8-0172).

Exide ONE UPS	250VA, standby, USA, 1г.г.	170	МАС Электроник	35-12-01
	400VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	259		
	600VA, standby, LAN, USA, 1г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	817		
Exide Prestige ext	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
Online	UPS-250VA	237	Программа	32-87-35, 32-43-43
	UPS-250VA	351		
APC	Back-UPS Pro650I 650VA	470	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
	Back-UPS Pro420I 420VA	330		
	Back-UPS Pro280I 280VA	230		
Elteco	ON line-UPS Elteco PS06A 600VA (аналог SMART-UPS)	1590		
	OFF line-UPS Elteco E800T 800VA (аналог Back-UPS)	748		
	ON line-UPS Elteco VIS 1500VA (аналог Back-UPS)	1330		
ПО для UPS	PowerChute PLUS for Windows NT	100		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Картридж	Epson Stylus 400/800/1000	26	Программа	32-87-35, 32-43-43
	Epson LX100/LQ100/ML183/193	6		
Чернила/картридж	Canon BJ-10EX	14/38		
Красящая лента	(Full mark) CPF-136 (пленка), Epson LX//FX/LQ (13мм)	4		
Красящие ленты	25.4; 12.7; 10; 8; 6.25мм, HD, четырехцветные	от 0.8	ЛАСЕР	26-74-56 23-68-11 (0152) 44-21-50
Картридж	AMSTRAD DPM 4000 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Epson FX-1000 лента HD	3.4		
	Epson LQ-100 (seamless, system re-ink)	3.95		
	Epson LX-100 (seamless, system re-ink)	3.8		
	Hyundai HDP 910/920, лента HD	3.3		
	OKI ML 180-391 (seamless, system re-ink)	2.95		
	Panasonic KX-P1124 (seamless, system re-ink)	3.9		
	Seikosha MP 5300/5350, лента HD	12		
	Star NX 1500/LC15/24-10, лента HD	3.85		
Картридж	к Epson LQ-100	5	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Картридж с тонером	к лазерному принтеру Star LS-5TT	99		
Картридж	к Star LC-15	5		
Картридж	к Star LC-20	3		
Картридж	к CPF-136	5.5		
Картридж	к Fujitsu Breeze 100plus с печат.головкой	23		
Картридж	к Fujitsu DL3800	12		
Картридж	к ксероксу-факсу HITACHI	13		
Картридж	к Fujitsu DL700	4.5		
Картридж	к OKI Microline 100/280/320/321	8		
Картридж с тонером	к лазер.принтеру OKI Microline OL400/OL410EX	21		
Картридж	к Hyundai 920	3		
Картридж	к Epson LX800/FX850, "WORLDWIDE"	2.2		
Картридж	к Epson LQ-100, "WORLDWIDE"	2		

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Видеоадаптер	SVGA 1Mb VLB T9420	114	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11
VESA FAST SCSI-2	FDC/IDE, 2s1p1g controller	150		
GALAXY 600CF	Cashe-contr.,ISA/IDE,до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	135	МАС Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr.,VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	175		
GALAXY DC690B	Cashe-contr.,PCI/IDE,до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	249		
GALAXY DC300B	contr.,ISA/SCSI-2, 512Kb on board,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr.,ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	246		
GALAXY DC880	Cashe-contr.,VLB/SCSI-2,до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	446		
GALAXY DC800B	cashe-contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1г.г.	245		
HDD	20Mb, MFM, ST-225	60	Программа	32-87-35, 32-43-43
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	285		
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	перекл.4x1/2x1	45/25		
Кабель RS-232	для модема, 25-25, 1,5м	5	Datastream	26-17-86
Карта эмуляции	для Fujitsu Breese 100plus, Epson LQ850, IBM4207	112	Дайнова	30-23-56 4 линии
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1g Cached Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1g Cached Controller	122		

МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ДИСКОВОДЫ ДИСКИ

Fujitsu IFD23OK5	230Mb, 28ms, 3.5", 2г.г.	947	BelABM	34-79-72, 34-81-05
Fujitsu IFD1300A	1300Mb, 28ms, 3.5", 2г.г.	2336		
Fujitsu M2512A2	230Mb	1040	Дайнова	30-23-56 4 линии
Диск Fujitsu	230Mb, перезаписываемый	45		

АКСЕССУАРЫ

Мышь		10	Дайнова	30-23-56 4 линии
Защитный экран	стекло (на ремешках)	10		
Сетевой фильтр	PILOT 350WF-2	25		
Copy Holder	CH-2A	7		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		
Сетевой фильтр	Pilot L/GL, 1.3кВт/2.2кВт, 4 розетки	29/36	Программа	32-87-35, 32-43-43
Мини-пылесос	для аудио-, видео- и ВТ	19		
Экран защитный	"Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 48		
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30	Polaroid RB	63-45-45 64-55-84
	CP-Universal II POLAROID 14"	70		
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP-Universal POLAROID 14"	120		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		

СТРИММЕРЫ, КАССЕТЫ

Conner	420Mb, IDE, int, картридж, склад, 1г.г.	305	Дайлэнд	39-49-90
Colorado Jumbo DJ20	250Mb, int	228	Программа	32-87-35, 32-43-43
Кассета	250Mb, SONY QD2120 QIC80	21,5		

ЗВУКОВЫЕ НАБОРЫ И MULTIMEDIA

ACER	2-speed IDE CD-ROM drive (front control)	180	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
Media Magic	ISP-16 stereo sound card (SB Pro compatible)	105		
Passive speakers	CP-55	11		

МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ

GVC FM144V ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	190	Дайлэнд	39-49-90
GVC F1114V/R2 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	210		
GVC F1114V/R6 ext	14.4, V32b, V42b, MNP, сборка GVC Technol., 3г.г.	195		
Internal 9624 f.m	V42bis, MNP5, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	63	Дайнова	30-23-56
Interfase cable	9-25, 25-25	10		
ROCWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	100	Программа	32-87-35
GVC 14.400 int	f.m., V32bis, V42bis, V42, V17	150	Высокие Технологии	20-70-29 20-63-23 20-79-11
US Robotics Sportster ext	14400 modem, V32bis, V42bis, V42	215		
Infotel ext	14400 voice/fax/modem, V32bis, V42bis, V42, V17	195		
ZOOM	модем, 2400bps, внешний	60	Информатика	37-06-62, 37-45-19
GVC 14400	fax modem external	150		
OEM 9624VQH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1г.г.	67	МАС Электроник	35-12-01
OEM 414VQH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1г.г.	125		
ZyXEL U1496B+	f.m.,19.2int,2wire,3voice mode,3г.г.	410	COMTRIS	61-12-11
ZyXEL U1496B	f.m., int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	315	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL U1496 B+	f.m., int., 19200bps, ПО, склад, 2г.г.	410		
ZyXEL U1496E	f.m., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	330		
ZyXEL U1496E +	f.m., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	425		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	430		
ZyXEL U1496S +	f.m., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	630		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	650		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1150		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	200		
USRobotics Sporster	14.4ext, V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	180		
USRobotics Sporster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	370		
USRobotics Courier	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2г.г.	680		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA V32bis, V42bis, ПО, 2г.г.	380		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		ЭЛПАЙ НПО	Химремонт	33-02-18
Тонеры, девелоперы	в ассортименте (и под заказ), заправка		Р.Т.С.	35-59-73
Девелопер	MITA DC-1555	37	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии
Тонер	MITA CC-30	36		
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 — 115%, 1г.г.	1100	БИС	26-38-58
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50 — 200%, двустор. печать, 1 г.г.	1400		
Canon NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 цв., столик, двустор.печать, 1г.г.	2100		
Canon CLC1	A3, 5-10ppm, 50-400%, лазер. полноцвет., слайд-проектор, 1 г.г.	8500		
LANIER	10-100ppm		Гренада	36-59-36
Canon PC-300/310	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г.	750	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-330	A4, картридж, автоподача, инстр.рус.яз., 1г.г.	865		
CANON NP-1550, NP-6010, FC-330, FC-310 и др., расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		ИГЕЛЛА г.Минск,ул.К.Маркса, д.40,комн.99, т.29-38-05,27-85-36	
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	725	COMTRIS	61-12-11
XEROX 5009R/E	A3, 8ppm, 1г.г.	937		
XEROX 5316	A3, 13ppm, масштабирование, 1Г.Г.	2603		

РИЗОГРАФЫ

RICOH Priport VT3500	A3,40-130ppm,50—200%,400dpi,столик,RDF, эл.редакт.,1г.г.	14020	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1г.г.	6100		

ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС

Элетон 216	сертификат, память 20 ном., кнопочный, 1г.г.	11	МОП ВТИ	26-87-31
GoldStar	мини-АТС, поставка, сдача "под ключ"		Ксения	21-44-22
TA-202	кнопочный, 1г.г., тыс.BRB	180	Волчек и К	78-53-95
CONNEX 6x16	резервное питание, сдача "под ключ", 1г.г.	930	ЭЛТЕК	69-00-99
NOKIA 2x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГГС),1г.г.,сервис	805	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована,компл.(АТС+6сист.ап.,ГГС),1г.г.,сервис	865		
NOKIA 4x12	сертифицирована,компл.(АТС+12сист.ап., ГГС),1г.г.,сервис	1610		

ТЕЛЕФАКСЫ

Panasonic KX-F130BX/550/750		430	Амадина	62-15-31
Panasonic KX-F 130BX	инстр.рус.яз., 1г.г.	470	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F 550	инстр.рус.яз., 1г.г.	440		
Panasonic KX-F 700	инстр.рус.яз., 1г.г.	550		
Panasonic KX-F 130/500	гарантия, скидки, инстр. русск.яз	450	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F 700/750	гарантия, скидки, инстр. русск.яз	550		

ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Телекс	TELCO F2500	2049	ТРЭЙС	77-01-19
Электронное табло курсов валют (6 валют, управляется пультом, компьютером)		880	Санкори	53-30-46
Прилавок	из тонированного стекла		Бонк	23-60-07
Шкаф-витрина	из тонированного стекла			
Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код.замки	500—700	БелСИ	34-77-32
МСК-3	машина для счета денег, тыс.BRB	4125	Волчек и К	78-53-95
Инкасаторские	сумки, мешки, пломбиры, пломбы		Конверсум	64-33-50

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Телефоны	Tehnica KX-2365A, 41 номер, все функции	48	66-84-82 66-01-22 66-44-04 МИНСК Чернышевского 10А, офис 511
Электронные кассовые аппараты	XL260, для обмен.пунктов, рус., 386проц., VGA	2480	
	ЭРА 101, 2 ленты, 12 разр., установка, ремонт	525	
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	540	
Электронная записная книжка Casio SF-R10, 128Kb, IBM-совмест.		360	
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6V, 2.4A		72	
Сетевой фильтр	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель	25	
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	175	
	BACK-UPS 400VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	263	
	BACK-UPS 600VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	384	
	BACK-URS 900VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	656	
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	832	
	BACK-UPS Pro 280-650VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	220-440	
	SMART-UPS 250-600VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	348-550	
	SMART-UPS 900VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	872	
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	1155	
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	1784	
	MATRIX 3000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	5224	
	LINE-R 600-1250, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	231-300	

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фикс.цен, печ.3 стр/с., фин.отч. тыс.BRB	3510.5	Минтехпром	20-82-01
SAMSUNG ER-4615F	15 отд., 1500 фикс.цен, фикс.блок тыс.BRB	5938.1		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интермикро	36-34-10, 36-32-47
BISTEC	12-разр., солнечн., 1 г.г.	15-16		
МК-59	16-разр., бухгалтерский, 220V, 1г.г.	12	МОП ВТИ	26-87-31
Родон-01	10-разр., инжен., карманный, солн.бат., 1г.г.	9		
OLIVETTI 354	14 разр., парал.печать, питание от сети	50	Расеанд	62-36-97
SITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г., опт.скидки	18		
CITIZEN,AURORA,BISTEC	8—16 разр., дв.пит., карм., бухг.	Евроконтакт г.Брест (0162)42-72-09		
CITIZEN	8-14 разр., дв.пит., карм., бух., банк, 1г.г.		МИНТЕХПРОМ Минск 20-82-01 Гродно 47-80-98 Гомель 55-07-52 Могилев 26-85-98 Витебск 37-73-57	
CITIZEN SDC-888	12 разр., дв.пит., 1г.г. тыс. BRB	447.52		
CASIO PJ-160L	16 разр., банк.,ЖКИ,стр.печать,лента 57 мм,1г.г. тыс. BRB	2344.3		
AURORA	14-16 разр., дв.пит., бух., банк., 1г.г.			
AURORA DB-465A	16 разр., дв.пит., печать, 1г.г. тыс. BRB	366.52		

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф. тыс. BRB	452.2	Минтехпром	20-82-01
CITIZEN ED-770RX	32Kb, русиф., IBM совмест. тыс. BRB	1999.2		

ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА

Аудиоплейеры	CASIO,AIWA—FM-приемник,автореверс,X-bass. тыс.BRB	142.8—955.5	Минтехпром	20-82-01
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, MAXELL широкий ассортимент тыс.BRB	35.7—1154		
Телевизоры SHARP	14"-21" тыс.BRB	3498—5723		
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол. тыс.BRB	3974/5259		
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	70-37-80

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Установка холодного копчения,, пр-ть до 8 кг/час		190	РАНАР	27-36-07, 27-79-16
Аппарат	Daiva Pop-corn, Турция	49		
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс. BRB	2356/5926	Минтехпром	20-82-01

АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ

ГАЗ, ГАЗ-САЗ	б/н, на стоянке в Минске, 100% комплектация	догов.	Мидивисана	39-52-74
ГАЗ-3302 "ГАЗель"	тент, 1,5т	догов.		
ГАЗ, САЗ 4509	автосамосвалы, дизель со склада в Гродно тыс. BRB	78000	организация	(0152) 44-26-84

СТРОЙМАТЕРИАЛЫ

Стекло тонированное	"Float", полированное 4, 5, 6 мм		БелАДС	76-86-42

БУМАГА

Для принтеров в стопе	всех размеров, в том числе с перфорацией, разлинованная,		ЛЕКО г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38
Для принтеров в рулоне	многослойная с копиркой и самокопирующая			
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт				
Для копировальных аппаратов и писчая А4, А3				
KYM COPY LAZER	бумага белая,А4 80г/м 2, 500 л/пачка, опт.скидки		ИГЕЛЛА 29-38-05,27-85-36	
Pelikan HQ-81	Термобумага 216мм x 30м, Германия, опт.скидки			
Газетная	ф126		организ.	26-97-87
Бумага	А4/А3, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61, 78-75-04
Факсбумага		2.2		

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Ремонт копировальной, компьютерной и факсимильной техники			Гренада	36-86-41
Ремонт, ТО копировальных аппаратов (на месте у заказчика)			Р.Т.С.	35-59-73
Ремонт и техобслуживание копировальной техники			Торис	25-25-19, 26-24-12
Ксерокопия	А4, А3, возможно масштабирование, руб.	от 300		
Беджи, ламинирование (54x86 — 303x426), переплет			Жоржет	43-06-70
Изготовл.визиток,бланков,бэджей,наклеек,этикеток,ценников,ярлыков			БИС	26-20-13
Буклеты,брошюры,проспекты,календари,плакаты,рекламные листовки				
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля,размещ.рекл.				
Ламинирование,переплетные работы				
Фирменные бланки, этикетки			БОФФ	39-59-24
Буклеты, плакаты, ежедневники				
Рекламные листовки в метро А4, цв./чер.-бел.		0.23/0.11		
Разработка рекламы: оригинал-макеты, консультации				
Типографские услуги, переплетные работы				
Запись и тиражирование компакт-дисков любых форматов			Детримекс	34-58-18
Быстрое восстановление бухгалтерского учета			ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5-100		
Рекламные и полиграфические услуги			Анжелика	78-94-04
Жалюзи в кратчайшие сроки			Дункан	76-86-02
Изготовление верт. тканевых жалюзи, 1-5 дней "под ключ"		24-45/м²	INTERMICRO 36-34-10, 36-32-47	
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"		17/м²		
Солнцезащитные козырьки (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275		
Ставни алюминиевые защитные, изготовление 14 дней		от 170		
ЛИЗИНГ	Оргтехники		Rencor	78-94-04

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

ТурбоБухгалтер 3.2+	универс.программа компл.бухучета и делопроизводства	111	РАДИУС	26-65-74
1С:Бухгалтерия-ПРОФ5.0	сетевая комплексная система бухучета	40/125/250	Белвычтехника	52-00-90 98-29-13
Постановка бухучета	бухг. обслуживание и обучение			
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автомат.с-ма полного компл. бухучета	от 950	TOP SOFT 20-29-85 20-92-07	
Бухкомплекс	компл.с-ма бухучета. Призер конкурсов бух.программ	от 294		
Меркурий	ведение торг.-закуп., снаб.-сбыт.деятельности	от 185		
Бизнес-меркурий	сет. авт. с-ма ведения торг.-закуп., снаб.-сбыт. деят-ти	от 700		
Бизнес-кадры	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390		
Дивиденд — акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)		300-420		
Бизнес-анализ	анализ фин. и коммерч. деятельности	98		
Переоценка ОС	переоценка основных средств	45		
Бизнес-секретарь	автоматиз.делопроизв. и админ. деятельности	39		
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28		
Курсы	по теории бухгалтерии	40		
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		100		
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бухучета на компьютере)		40		
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635		
Зарплата	комплекс.система расчета зарплаты	от 120	ИНФОТЕХ 26-69-59 26-73-41	
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100		
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80		
Банк(расчет.счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75		
Акционер.общество	реестр акционеров, учет акций	от 150		
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25		
Коммерческ.магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500		
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет,оборот.-сальд.вед-ть,баланс,плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты,консульт.,гарантия	90		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", версии 3+14000	40/100	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
"БЭСТ" (Лок./Сет.)	Бух.учет, опт.торг., валюта, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-32-22
Novell, БЭСТ	устан. сет. компл. автомат. бухучета под ключ	от 875		
"БЭМБИ"	комплексный бухучет МП	150		

ТОВАРЫ

Сигареты	HOLLYWOOD, США	0,23	Белтрансфер	29-52-22, 29-54-21
Аспирин	США, упаковка 100 шт.	1		
Мультивитамины	TROLL N 100	2.4		
Спиртные напитки	в ассортименте		организ.	52-89-97
Колготки	лайкра 3%, DEN20, 3 цвета, Германия	0.42	РАНАР	27-36-07
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия тыс.BRB		71.4—931	Минтехпром	20-82-01

ШКОЛЬНИКАМ И БИЗНЕСМЕНАМ

- КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ ИЗ **ЧЕХИИ** И **США**;
- ЭЛЕМЕНТЫ ПИТАНИЯ **"VARTA"**;
- БУХГАЛТЕРСКИЕ БЛАНКИ.



"НЕСТОР-ПРЕСС" приглашает Вас за покупками в магазин "КНИГИ" :
Минск,
пр. Партизанский, 32, к.1
Тел. офиса (0172) 349427
Форма оплаты удобная для Вас.

BELASH LTD.

Офис в дипломате!
1350$
тел.(0172) 327-666

Notebooks:
TWINhead 486 SL25, 4/80, mono $1350
NEC Ultralite 486 DX25, 4/180, color AM $2650
Принтеры: Canon BJ10...600 black/color $230-610
Сканеры, PCMCIA карты, аксессуары, сумки для Notebooks и принтеров
Факсы: Panasonic 500/550 $410/420
Говорящий англо-русский словарь
400 тыс. слов - $250

ЗАО "ЛАССИС"

- Операции со свободно конвертируемой валютой
- Финансовые операции с Российскими рублями
- Размещение свободных денежных средств юридических лиц

тел. 27-55-37
76-89-48
факс: 27-56-90



JOINT - STOCK COMMERCIAL BANK
АКЦИОНЕРНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК

ОТКРЫВАЕМ РАСЧЕТНЫЕ, ВАЛЮТНЫЕ СЧЕТА ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ
ПРЕДОСТАВЛЯЕМ КРЕДИТЫ

обслуживание клиентов до 16³⁰

тел/факс: 504 393

220035, г. Минск, ул.Тимирязева, 46-Б

тел: 504 396



RUSSA

СОХРАНЯЯ НА ВЕКА

СЕЙФЫ
- стенные
- банковские
- офисные
- оружейные
- для носителей информации

ШКАФЫ ДЛЯ ХРАНЕНИЯ ДОКУМЕНТОВ

220113, г. Минск, ул. Белинского, 19
тел. (0172) 62-12-79,
факс (0172) 62-58-29

XEROX

- Копировальные аппараты,
- Факсы,
- Пишущие машинки,
- Лазерные принтеры,
- Расходные материалы,
- Бумага для делопроизводства.

XEROX Authorised Dealer
"СКАНЭКС"
Тел./факс (0172) 206-206

НПО "ТЕХНОЛОГИЯ"

Продаем со склада в Могилеве

ПРОВОЛОКУ:
* *сварочную Св-08ГС диам. 0,8мм; 1,0 мм; 1,2 мм; 1,6 мм; 2,0 мм;*
* *сварочную Св-08ГА диам. 3,0 мм;*
* *арматурную диам. 4,0 мм; 5,0 мм;*
* *пружинную диам. 1,5 мм; 2,8 мм; 6,0 мм;*
* *оцинкованную ОК диам. 0,6 мм;*

ЭЛЕКТРОДЫ *сварочные:*
АНО-21 диам. 3,0 мм, АНО-24 диам. 4,0 мм;
ГВОЗДИ *строительные длиной от 40 до 120 мм;*
ШИНЫ:
15,5х38 (для трактора МТЗ);

Насосы дозировочные НД 1,01000/20П14;
Огнетушители ОУ-3.

Тел. (8-0222) 22-21-92, факс 22-49-57

Чешская фирма "Синк", имеющая свое постоянное представительство в РБ, заключает контракты на поставку:

— *специй (более 40 видов);*
— *круп в ассортименте;*
— *кофе в зернах и молотого;*
— *детского питания.*

Сроки поставки — кратчайшие.
Цены — умеренные.
Тел.:
(0172) 62-60-20,
62-65-54, 62-65-27

UPGRADE

новый уровень ваших компьютеров

Модернизация компьютеров
AT 286/386/486/PENTIUM
Любые комплектующие
- Компоненты памяти
- Жесткие диски
- Системные платы
- Процессоры, сопроцессоры
- Акселераторы для WINDOWS
- Контроллеры ISA/VESA/SCSI
- Компоненты Multimedia

394-207



Акционерное общество
ПИРИТ
Официальный дистрибьютор фирм Maxtor FUJITSU

МИР ПРИЗНАННЫХ СТАНДАРТОВ

Официальный дилер COMPAQ и HEWLETT PACKARD в Беларуси



Компьютеры
Профессиональные периферийные устройства и мониторы
Графическо-издательские комплексы
Системная интеграция
Системы видео и аудио монтажа

Возможна продажа в кредит, лизинг, рассрочку

Консультации

attache
COMPUTER•CENTRE

220013, Минск, ул.Кульман 2 тел. (0172) 32 64 63, факс (0172) 33 23 61

Качество по доступной цене
Пишущие машинки
"РОМАШКА"
Гарантия - 2 года
ЦТИ (0172) 39-43-07

Требуется
БУХГАЛТЕР
со стажем работы в строительстве
Тел. (0172) 46-79-33

Электропилы цепные
Тел. (0222) 25-57-61

Организация продает маски защитные для сварщиков, перчатки диэлектрические латексные, пояса монтажные
Тел.: (0172) 56-52-42,
тел./факс 39-92-17.

"НОВА"

Системы спутникового телевидения.
Установка, гарантия 1 год.
Тел. 70-37-80

КИЇВСЬКІ КАШТАНИ 95

УЧАСТИЕ В ЯРМАРКЕ - ЭТО:

самая **эффективная** реклама вашего предприятия и вашей продукции, единственная возможность в одном месте и в короткое время познакомиться с рынками и коммерческими возможностями различных регионов Украины и других стран, встретиться с множеством потенциальных партнеров, решить многие проблемы развития вашего дела и продвижения вашей продукции, кроме того, это незабываемый праздник.

"КИЇВСЬКІ КАШТАНИ" 25 - 28 мая 1995 года

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!
ВАС ПРИГЛАШАЕТ
МЕЖДУНАРОДНАЯ УНИВЕРСАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА "КИЇВСЬКІ КАШТАНИ"
25 — 28 мая 1995 года

ПРИНИМАЮТ УЧАСТИЕ:

украинские и зарубежные предприятия всех форм собственности, связанные с производством и реализацией товаров народного потребления, продуктов питания, строительных материалов, а также средств для их производства и торговли. Экспоненты товарными группами **не ограничиваются.**

"КИЇВСЬКІ КАШТАНИ" 25 - 28 мая 1995 года

Ярмарка пройдет в центре "Украинский Дом" (ул.Крещатик,2).

Устроитель:
Выставочный центр компании "Стратекс"
Украина, 252021, г.Киев-21, ул.Институтская, 25, а/я 9.
Тел.(044) 555-66-80,
тел./факс 555-07-45.
Официалный представитель в РБ -ЗАО "Сушкевич и К"
Тел./факс (0172) 23-63-62.

В ПРОГРАММЕ ЯРМАРКИ:

заключение контрактов, оптовая и розничная продажа со стендов своей продукции по договорным ценам, презентации фирм, показ моделей, обширная культурная программа по празднованию Дня Киева, **цветение киевских каштанов.**

"КИЇВСЬКІ КАШТАНИ" 25 - 28 мая 1995 года

При участии центра "Украинский Дом" Кабинета Министров Украины

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В СЕМИНАРАХ ПО ПРИВАТИЗАЦИИ И АКЦИОНИРОВАНИЮ

Тематика данных семинаров разработана в целях доведения до заинтересованных кругов информации, возникающей в связи с подписанием Президентом Республики Беларусь А.Лукашенко Указа N 101 от 3.03.1995 г.

"О МЕРАХ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ РЕФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ"

"ПРИВАТИЗАЦИЯ В БЕЛАРУСИ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА"
25—28 апреля 1995 г.

"КУРСЫ ДЛЯ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ ФИРМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОВЕДЕНИИ РАБОТ ПО РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЮ И ПРИВАТИЗАЦИИ"
17—28 апреля 1995 г.

"РАБОТА ПРЕДПРИЯТИЯ В ПОСТПРИВАТИЗАЦИОННЫХ УСЛОВИЯХ: БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ И РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ"
24—28 апреля 1995 г.

"БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ В АО"
4—6 апреля 1995 г.

СЕМИНАРЫ ПО ФИНАНСОВОМУ МЕНЕДЖМЕНТУ:

"ДЕНЬГИ ВО ВРЕМЕНИ"
4—5 апреля 1995 г.

"АНАЛИЗ ЦЕННЫХ БУМАГ И ФИНАНСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ"
11—14 апреля 1995 г.

"ОСНОВЫ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА"
11—14 апреля 1995 г.

"ПРИВАТИЗАЦИЯ В ПОЛЬШЕ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА"
Польша, Варшава, Сероцк.
май — июнь 1995 г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

А. Внести изменения и дополнения в следующие законы Республики Беларусь:

I. В пункте 33 статьи 5 Закона Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "О налоге на добавленную стоимость" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 3, ст. 51, N 12, ст. 206; 1993г., N 3, ст. 27; 1994г., N 3, ст. 24) после слов "научно-исследовательских" дополнить словами "и опытно-конструкторских работ, зарегистрированных в государственном реестре в порядке, определяемом Кабинетом Министров Республики Беларусь".

II. В части первой статьи 3 Закона Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "Об акцизах" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 3, ст. 53, N 12, ст. 206; 1993г., N 3, ст. 27; 1994г., N 3, ст. 24) исключить абзац "Холодильники и морозильники бытовые 15".

III. Пункт 1 статьи 3 Закона Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 3, ст. 59, N 12, ст. 206; 1993г., N 3, ст. 27; 1994г., N 3, ст. 24) изложить в новой редакции:

"1. Годовая ставка налога на недвижимость юридических лиц устанавливается в размере 1 процента".

IV. В Закон Республики Беларусь от 21 декабря 1991 года "О подоходном налоге с граждан" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 5, ст. 79, N 12, ст. 206; 1993г., N3, ст. 27):

1. В статье 3:

в пункте 1:

подпункт "п" изложить в новой редакции:

"п) суммы Государственных премий Республики Беларусь, а также суммы вознаграждений, выплаченные за сдачу в доход государства кладов";

в подпункте "р":

после слов "учреждений и организаций" дополнить словами "гражданами по основному месту работы";

слова "1500 рублей в год включительно" заменить словами "10 минимальных заработных плат в течение календарного года на момент выдачи подарка";

слово "всесоюзных" исключить;

подпункт "т" изложить в новой редакции:

"т) выплаченные по месту основной работы в пределах 20 минимальных заработных плат в год: суммы материальной помощи, стоимость бесплатных или льготных путевок и курсовок и иные выплаты на цели социальной защиты.

Стоимость выдаваемых работникам по месту их основной работы бесплатно или на льготных условиях путевок в детские оздоровительные учреждения, а также стоимость путевок, оплаченных за счет средств социального страхования";

подпункт "ы" изложить в новой редакции:

"ы) суммы средств, безвозмездно получаемые по решению трудовых коллективов от предприятий гражданами, которые находятся в штате этих предприятий и имеют надобность в улучшении жилищных условий, и используемые для индивидуального жилищного строительства, взносов в жилищно-строительные кооперативы или направленные на погашение кредитов, использованных на эти цели".

2. В статье 12:

в пункте 1:

в подпункте "б" слова "(кроме санаторных)" заменить словами "и курсовок в санатории, путевок в детские оздоровительные учреждения" и слова "четыре месячные минимальные заработные платы" заменить словами "двадцать минимальных заработных плат".

V. В Закон Республики Беларусь от 29 декабря 1994 года "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 6, ст. 57):

в разделе "Б":

пункт 7 дополнить абзацем следующего содержания:

"Сохранить на 1995 год взимание с сельскохозяйственных формирований, образованных в 1995 году на базе колхозов, подоходного налога с облагаемого фонда оплаты труда, установить ставку налога в размере 8 процентов";

пункт 10 дополнить подпунктом "г" следующего содержания:

"г) дифференцировать в пределах установленной годовой ставки размер ежеквартальных платежей налога на недвижимость с юридических лиц и устанавливать льготы по данному налогу по отдельным отраслям и предприятиям";

дополнить пунктом 11 следующего содержания:

"11. При реализации импортированных товаров на условиях консигнации налог на добавленную стоимость уплачивается в порядке, установленном статьей 2 Закона Республики Беларусь "О налоге на добавленную стоимость".

Б. Настоящий Закон ввести в действие с 1 января 1995 года.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

3 марта 1995г., г.Минск
N 3632-XII.

Об определении прироста количества рабочих мест

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 14.03.1995г. N 02/49

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16.03.95г., рег. N 784/12

В дополнение к письму N 02/14 от 25.01.95 года (рег. N 723/12 от 27.01.95г.) Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь направляет методику определения процента прироста количества рабочих мест для уменьшения налога на прибыль по производственным предприятиям, создающим дополнительные рабочие места.

Прирост количества рабочих мест за отчетный период определяется как отношение среднесписочной численности промышленно-производственного персонала (персонала основной деятельности) за этот период к среднесписочной численности промышленно-производственного персонала (персонала основной деятельности) за предыдущий период.

Расчет производится с нарастающим итогом.

Например: среднесписочная численность промышленно-производственного персонала (персонала основной деятельности) составила:

— январь 330 человек;
— февраль 335 человек;
— март 348 человек.

Процент прироста количества рабочих мест за отчетный период в данном случае будет равен:

$$\frac{(330 + 335 + 348) : 3}{(330 + 335) : 2} * 100 - 100 = 1,6\%$$

Определение среднесписочной численности промышленно-производственного персонала (персонала основной деятельности) производится в соответствии с Инструкцией по статистике численности работников и заработной платы, утвержденной приказом Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 19.12.94 года N 17-10-0370.

Одновременно сообщаем, что действие льготы распространяется на все производственные предприятия, создающие дополнительные рабочие места, независимо от подчиненности и форм собственности.

Заместитель председателя
И.С.ШУНЬКО

СОГЛАСОВАНО

Заместитель министра труда Республики Беларусь
В.И.ПАВЛОВ

olivetti

ЧТО ТАКОЕ BRANDNAME?

OLIVETTI M4-40
КОМПЬЮТЕР С ИМЕНЕМ!
МИНИАТЮРНЫЙ, МОЩНЫЙ, ЛЕГКО РАСШИРЯЕМЫЙ, ИЗЫСКАННЫЙ И НЕПРИХОТЛИВЫЙ

i486SX25 OverDrive Ready!™
486DX2-50, 4M RAM, 170M HDD, 2 floppy, разъем для CD-ROM, SVGA+монитор Low Emission
-ЗАЩИТНЫЙ ЭКРАН УЖЕ НЕ НУЖЕН!

И 24 месяца гарантии!

КОМПАНИЯ "ТУССОН" ПРЕДЛАГАЕТ ЛЮБЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ OLIVETTI ОТ СЕТЕВЫХ СТАНЦИЙ ДО МОЩНЫХ СЕРВЕРОВ

ШИРОКИЙ ВЫБОР ОРГТЕХНИКИ И БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

КОМПАНИЯ "ТУССОН" ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ФИРМЫ "OLIVETTI"

МИНСК (0172) 365931, 365293, 364288
БРЕСТ (01622) 59937, ВИТЕБСК (0212) 362049

OFFSHORE COMPANIES

- Регистрация безналоговых компаний, легализация
- Готовые компании
- Срочная регистрация
- Регистрация страховых компаний, трастов, банков и инвестиционных фондов
- Безналоговые счета
- Счета с управлением по факсу, телефону, модему
- Кредитные карточки
- Бесплатный пакет информации

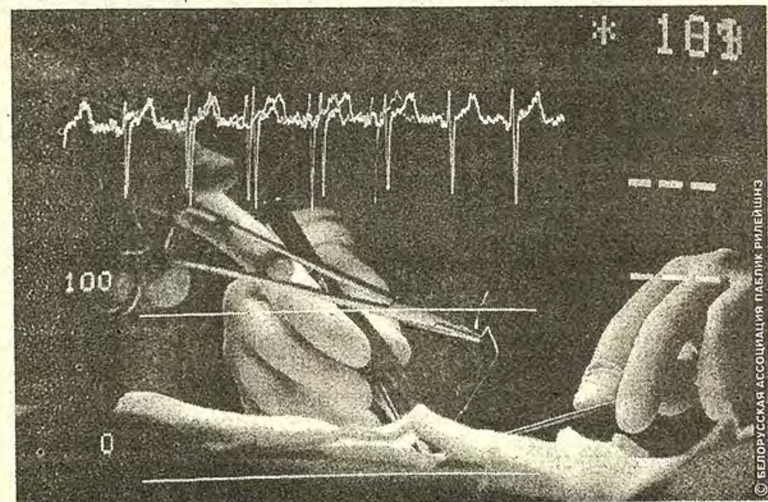


Главный региональный офис SPENCER COMPANY FORMATIONS в Риге: тел. 227987, 216785

тел. в Минске: 0172 101290 (набор кода обязателен, в.т.ч. для жителей Минска)

SENDA INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTANTS

ОПЕРАЦИИ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ



ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ **ALBAROSSIA** - высочайший уровень безналичных финансовых операций со странами СНГ, Балтии и другими регионами

Тел./факс (0222) 22-75-23, 22-76-30 (отдел финансовых операций)



10 юбілейны буйнейшы на Беларусі міжнародны універсальны

МІНСКІ КІРМАШ
Вясна'95

10–13 красавіка

ВК "МІНСКЭКСПА" (пр. Машэрава, 14)
ПАЛАЦ СПОРТУ (пр. Машэрава, 4)

ЭКСПАФОРУМ выставачнае таварыства

тэл. (0172) 546134, 565915
факс (0172) 546134

Все виды аудита. Ценообразование. Ведение бухгалтерского учета.

Тел. 23-09-16

Зал Электронной Техники

Наш адрес: Минск, Революционная 7/11А
Тел. (0172) 23-53-46



проводит распродажу товаров фирмы «СЭЛДОМ»

- МУЗЫКАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ
- МАГНИТОЛЫ
- CD-ПЛЕЙЕРЫ
- АВТОМАГНИТОЛЫ
- АККУСТИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ
- АУДИОКАССЕТЫ

Чешская фирма "Синк", имеющая свое постоянное представительство в РБ, заключает контракты на поставку:

- растительных масел;
- маргаринов;
- жиров;
- других продуктов питания.

Сроки поставки — кратчайшие. Цены — умеренные.

Тел.(0172) 62-60-20, 62-65-54, 62-65-27.



РЕАЛИЗУЕМ
МЕТАЛЛОПРОКАТ
в ассортименте
ПЛОДООВОЩНУЮ ПРОДУКЦИЮ (соки, компоты и т. п.)

УКРАИНА, г. ДНЕПРОПЕТРОВСК
тел./факс (0562) 44-22-12

"ТЕХНИКОН"

официальный представитель АО "МОВЕН", АО "Климотехника" и АО "ДоКон"

Мы восстанавливаем старые связи

имеет честь предложить Вам

промышленные вентиляторы:
- радиальные общего назначения ВЦ4-75 №№2.5-12.5, ВЦ4-70 №№8-16, ВЦ14-46 №№2-8, ВЦ5 №№3.55-9, ВЦ4-76 №10, ВР132-30 №№6.3-10, ВР7-20 №8, ВЦ6-20 №8, ВЦ12-49 №8, АВДм-3.5, ВР100-45 №№5-8, ВР95 №№4.25-8.5;
- радиальные взрывозащищенные ВЦ4-75 №№2.5-8, ВЦ14-46 №№2-8, ВЦ5 №№3.55-9, ВР6-13, 28, 27, №6.3;
- радиальные коррозионно-стойкие ВЦ4-75 №№2.5-8, ВЦ4-70 №16, ВЦ14-46 №№2-8;
- крышные ВКРМ №№2-6.3;
- осевые ВО-12-330 №№4-6.3, ВО-6-300 №№4-12.5;
- детали систем вентиляции и КВ (клапаны воздушные КВУ, заслонки воздушные типа АЗД, виброизоляторы пружинные ДО 38-45);
- фильтры для очистки воздуха (ФРП, ФяЛ);

кондиционеры:
- автономные КПА1-2.2, 4,4, 7.0, 11, КТА1-3.15Э, КТ1.0-4.1, 4.2, 4.3, КК2-1.2;
- медицинские автономные КМ1-2, 4;
- неавтономные КНБ-3.15, 6.3, 10, 20, КНТ-1.6;

отопительное оборудование:
- воздушно-отопительные агрегаты АО-ЭВР №№1-10, АО-ЭВО, ВТУ №№5-8, СТД 300П, АО2-4, 6.3, 10, 20, 25;
- калориферы стальные пластинчатые КВС-П, КВБ-П №№6-12;
- калориферы биметаллические КСк3, КСк4 №№6-12, КП-СК №№6-12;
- электрокалориферы ЭК-15, 30, 45 кВт

сжатые сроки поставки
система скидок
консультации

210010, г. Витебск, ул. Гоголя, 8 — тел./факс (02122) 544 10

СЕЙФЫ из новогрудка

в салоне-магазине **СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ СОБСТВЕННОСТИ** Аэропорт Минск-1

MAGNA

Тел.(0172) 250653, 290938

УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь–Россия–Украина
и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ
в широчайшем спектре на территории Беларуси, на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ **ФИНАНСЫ И АКТИВЫ**

Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13.

Время дороже денег!

Турбюро "Достояние"

предлагает шоп-туры, отдых:

- Израиль;
- Италия, Индия;
- Таиланд, Германия (визы);
- РП;
- ж/д грузоперевозки по СНГ.

Тел. (0172) 36-91-94

ТО, ЧЕГО ВАМ НЕ ХВАТАЛО ДЛЯ ПОЛНОЙ СОЛИДНОСТИ

ДЕШЕВЛЕ, ЧЕМ РАДИОТЕЛЕФОН — МЕНЬШЕ, ЧЕМ ПАЧКА СИГАРЕТ

I: Лучшее средство мобильной связи от Vesso-**Bel**

MOTOROLA ADVISOR

Vesso-Bel
Пэйджинговая Компания

ОЦЕНИТЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЭЙДЖЕРА:
- Зона действия: 40-45 км от центра Минска
- Передача сообщений 7 дней в неделю круглосуточно на русском языке
- Неограниченное число сообщений для каждого абонента
- Компактность
- Европейский уровень сервиса
- Информационные каналы
- Полная конфиденциальность
- Обслуживание в России
- Возможность передачи информации на компьютер

Цены снижены более чем в 2 раза!

Телефон: (0172) 207-869, 268-872

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС

Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией Hot Line.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

3Com — HEWLETT PACKARD Authorized Reseller — American Power Conversion EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
Саммит Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
Саммит Support BBS: (0172) 973-819

SUMMIT SYSTEMS

ХИМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

На положении дел в химическом комплексе республики, наряду с неплатежами, сбытом готовой продукции и другими проблемами, негативно сказывается рост цен на импортируемые (в основном из России) сырьевые и топливно-энергетические ресурсы, что ведет к сокращению спроса на продукцию как на внутреннем рынке, так и на рынках СНГ. Наибольший спад в прошлом году допущен в производстве кордной ткани: вискозной произведено 17,9%, капроновой — 26,9% к уровню 1993 г. Единственный в республике потребитель указанной продукции — комбинат "Белшина" — по сравнению с 1993 г. уменьшил выпуск шин в целом на 44,3%, в том числе для грузовых автомобилей — на 58,6%. Аналогичная ситуация сложилась и в лакокрасочном производстве. Анализ показывает, что такое положение характерно, как правило, для продукции, неконкурентоспособной за пределами СНГ.

Давайте не питать иллюзий

Вместе с тем ряду крупных предприятий химической промышленности удалось в прошлом году не только стабилизировать производство важнейших видов продукции, но даже обеспечить его некоторый рост. Так, объединение "Беларуськалий" смогло существенно укрепить свои позиции на международном рынке калийных удобрений, увеличив выпуск продукции по сравнению с 1993 г. почти на 29%. В немалой степени содействовало этому принятое правительством решение о ее экспорте только через ПО "Беларуськалий". Более чем на 22% увеличило выпуск полиэтилена производственное объединение "Полимир", на 3,6% полиэтилентерефталата — могилевское ПО "Химволокно".

Продолжавшийся в прошлом году спад производства в легкой промышленности Российской Федерации привел к тому, что значительные объемы химических волокон и нитей, выпускаемые белорусскими предприятиями, оказались невостребованными на основном для этой продукции российском рынке. Предприятия вынуждены были более активно "пробиваться" на рынки дальнего зарубежья. В итоге удельный вес экспортных поставок за пределы СНГ в могилевском ПО "Химволокно" в 1994 г. в общем объеме произведенных волокон и нитей составил более 66% вместо 31% в 1993 г.

Предприятия активно ищут возможности использования в производстве альтернативных видов сырья. В ПО "Полимир", например, традиционно перерабатывавшем только прямогонный бензин, все больше в качестве сырья стали применять легкие углеводороды. Намечена реконструкция технологической печи, что позволит принимать на переработку и тяжелое дизельное топливо.

Из-за отсутствия сырья все большее развитие получает практика работы на давальческих ресурсах. В 1994 г. довольно широко она использовалась в гродненском ПО "Азот", в АО "Лидское ПО "Лакокраска", на Гомельском химическом заводе и других предприятиях. В ПО "Полимир" выпуск полиэтилена из давальческого сырья составил свыше 28% от общего объема производства этого продукта. Однако наряду с положительными результатами (загрузка мощностей, получение дополнительной прибыли и т.п.) данная схема имеет и негативные стороны, особенно в тех случаях, когда сырье используется для выпуска в массовом масштабе экспортопригодной продукции. В первую очередь это чревато ухудшением конъюнктуры зарубежного рынка и даже потерей его части из-за выхода на него коммерческих структур — новых владельцев такой продукции. Поэтому, на наш взгляд, обеспечиваться оборотными средствами в первую очередь должны те субъекты хозяйствования, продукция которых имеет для республики важное экспортное значение.

Отрадно, что, несмотря на трудности, предприятия химической и нефтехимической промышленности в январе-феврале т.г. сумели нарастить объемы производства. В сопоставимых ценах по сравнению с аналогичным периодом 1994 г. оно возросло почти на 26,2%. При этом выпуск минеральных удобрений увеличился на 37%, химических волокон и нитей — на 19,5%.

Из факторов, повышающих себестоимость выпускаемой продукции, в 1995 г. на первое место выдвигается уже не рост цен и тарифов на сырье и электроэнергию, а значительное увеличение амортизационных отчислений, связанное с переоценкой основных фондов и их индексацией. Так, отчисления на восстановление основных фондов в производстве калийных удобрений увеличились за этот период в 25 раз, достигнув 40% в себестоимости товарной продукции.

В соответствии с программой структурной перестройки промышленности практически на всех предприятиях химической отрасли ведется реконструкция и техническое перевооружение производства. При этом есть проекты, которые могут быть реализованы в течение одного года с обеспечением выпуска экспортопригодной продукции. Например, создаваемое в светлогорском ПО "Химволокно" производство текстильной нити взамен не имеющей сбыта кордной ткани. Однако его реализация сдерживается отсутствием у предприятия средств на приобретение в России недостающего технологического оборудования.

Крайне ограниченные возможности государства по финансовой поддержке производителей сельскохозяйственной и промышленной продукции требуют, чтобы с большим трудом выделяемые на эти цели средства расходовались с наибольшей пользой. Иными словами, должен осуществляться здоровый государственный протекционизм по отношению к субъектам хозяйствования, в частности, при решении проблемы закупки продукции, которая производится как в Беларуси, так и за ее пределами. Например, наши расчеты показывают, что выделяемые на закупку фосфорных удобрений средства выгоднее направлять не на приобретение этих туков в России, а на покупку там апатитового концентрата с последующим изготовлением из него более качественных удобрений на Гомельском химическом заводе, что позволит загрузить крупное производство, обеспечить гарантированную поставку удобрений селу и соответствующие поступления в бюджет, а также работу трехтысячного коллектива.

Борис НАУМЕНКО,
главный специалист
Министерства экономики
Республики Беларусь,
кандидат экономических наук

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Мы по-прежнему расточительны

К теме энергосбережения "Нацыянальная эканамічная газета" обращалась не однажды. К сожалению, ситуация в этой сфере хозяйствования остается критической.

По оценке специалистов, коэффициент полезного использования ресурсов в народном хозяйстве республики равен 40,8%. Из суммарного объема потерь 4% теряется при транспортировке топлива, 38,8% — в процессе преобразования, 5,6% обусловлены передачей энергоносителей, 48,9% составляют потери на стадии конечного использования, т.е. непосредственно у потребителей.

Главные причины неэффективного использования ТЭР в республике обусловлены отсутствием комплексной технической, экономической, нормативно-правовой политики энергосбережения, недостатками проектирования, строительства и эксплуатации объектов, отсутствием технической базы по производству необходимого оборудования, приборов, аппаратуры, средств автоматизации и систем управления.

Пренебрежение энергосбережением до критического уровня снизило надежность энергоснабжения всего хозяйства, обусловило неконкурентоспособность отечественной промышленной продукции на рынках не только дальнего зарубежья, но и в России, Украине, Средней Азии.

Потенциал экономии, по оценкам специалистов, составляет третью часть потребляемой нынче энергии. Ожидается, что этому будут способствовать как продолжающийся спад производства в народном хозяйстве, так и новый ценовой механизм на топливно-энергетические ресурсы. Однако не стоит питать больших иллюзий. Из-за ресурсо- и энергорасточительного использования зданий, сооружений, оборудования, машин и механизмов, бытовой техники трудно ожидать значительной экономии в ближайшее время.

Установлено, что наибольшими резервами экономии энергии располагает промышленность, которая, с одной стороны, сама потребляет около 60% общего объема топливно-энергетических ресурсов, а с другой — определяет научно-технический уровень энергосберегающих мероприятий и оборудования.

При всем многообразии энергоемких промышленных производств имеется ряд основных направлений совершенствования технологических процессов и хозяйства предприятий, обеспечивающих снижение удельных энергозатрат. К ним относятся отрасли с энергоемкостью продукции, превышающей средние показатели по промышленности в целом.

В ближайшие год-два энергосберегающая политика в республике будет осуществляться путем реализации комплекса организационно-технических мероприятий, не требующих больших материальных и финансовых затрат. Это прежде всего увеличение выпуска и внедрение приборов учета ТЭР, заключение договоров с предприятиями на снижение максимума нагрузки и потребления электроэнергии за счет средств энергосистемы, снятие с договорного объема потребителей, допускающих расточительное или нерациональное расходование энергии, обеспечение приборной базой для перевода потребителей на дифференцированные в годовом и суточном разрезе тарифы и другие известные специалистам меры. На наш взгляд, вследствие ограниченных возможностей необходимо внедрять их прежде всего на предприятиях, выпускающих экспортную продукцию, что позволит снизить ее себестоимость и тем самым повысить конкурентоспособность, обеспечить республике валютные поступления.

В перечне чрезвычайных мер по преодолению кризиса предусматривается возможность отключения отдельных предприятий от электросети в критических случаях острого дефицита электроэнергии. В этот список не должны попадать предприятия, выпускающие значительное количество экспортной продукции. Улучшение снабжения топливно-энергетическими ресурсами наряду с налоговыми, амортизационными, кредитными льготами будет способствовать созданию благоприятного режима для ее производства и реализации.

Наталья ТАГАНОВИЧ,
Людмила КИСЕЛЕВА,
научные сотрудники НИЭИ Минэкономики
Республики Беларусь

Ф'ючэрсныя цэны на энерганосьбіты

(17.03.95 г.)

МАЗУТ
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

сакавік	*51,34 — 51,40*
красавік	*45,30 — 46,20*
май	*45,75 — 46,55*

ЗВАДКАВАНЫ ГАЗ
(Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/т)

красавік	*144,50 — 145,50*
май	*144,50 —145,75*
чэрвень	*145,25 — 146,30*

ПРАПАН
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

сакавік	*30,10*
красавік	*32,00 — 32,10*
май	*31,00*

БЕНЗІН
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, цэнт/галон)

красавік	*54,40 — 55,50*
май	*54,40 — 55,20*
чэрвень	*54,35 — 55,15*

СЫРАЯ НАФТА
(Лонданская міжнародная нафтавая біржа, $/барэль)

май	*16,51 — 16,66*
чэрвень	*16,48 — 16,61*
ліпень	*16,40 — 16,53*

СЫРАЯ НАФТА
(Нью-Йоркская біржа тэрміновых здзелак, $/барэль)

сакавік	*17,76 — 17,84*
красавік	*18,10 — 18,28*
май	*18,05 — 18,25*

Наталля ЛЕШЧЫЛОЎСКАЯ
(па звестках газеты "Handelsblatt")

Цены на бирже "Белая Русь" с 21 по 28 марта 1995 г.

Наименование товара	Ед.изм.	Цена един.	Вал.
Масло сливочное крестьянское	кг.	3.30	$
Чай черный байховый 1-го сорта в упак. по 20 кг	т	1150.00	$
Шампанское "POMPADOUR" сладкое	бут.	27600.00	руб.
Сигареты "Астра" (или по курсу НБ)	пач.	0.08	$
Оргстекло 14мм 1400х1600 (по курсу НБ)	лист	3.50	$
Смола эпоксид. Д20, ГОСТ 10587-84, в боч. по 96 кг	кг	3870.00	руб.
Линолеум утепленный (производство Польша)	м.кв.	53000.00	руб.
Шифер 6-волновой 1200х686х5, 5мм	лист	14300.00	руб.
Ванна стальная белая, длина 1,7 м	шт.	700000.00	руб.
Бочка металлическая, евростандарт, 200 л	шт.	420000.00	руб.
Вентилятор "Хелвел" - 4М	шт.	250000.00	руб.
Задвижка чугунная 30ч6бк Ду80 Ру10	шт.	290000.00	руб.
Циклотерм. пекарня произв. 250 кг/час	компл.	98700.00	$
Телефакс Panasonic KX-F 750 (Япония)	шт.	9100000.00	руб.
Телефонный аппарат TL-242 (США)	шт.	430000.00	руб.
Кабель силовой ПВГ-3х4+1х2.5	пог.м.	6800.00	руб.
Светильник подвесной НСБ-01х60	шт.	42000.00	руб.
"Урал"-5557-0010-31 с двиг. ЯМЗ-238 (по курсу НБ)	шт.	15800.00	$
Автошины 205/70 R14 ИД-220М (по курсу НБ)	шт.	50.00	$
Автошины 205/70R14 ОИ-297М (по курсу НБ)	шт.	52.00	$
Автошины 260х508Р (по курсу НБ)	шт.	120.00	$

ИНФОРМАЦИОННО-ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР БИРЖИ

Тел. (0172) 78-11-21

КУРСЫ
иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 24 марта 1995 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8389,99
1 австр.шиллинг	1176,71
1 фунт стерлингов	18427,32
10 бельг.франков	4006,01
1 немецкая марка	8282,76
1 голландгульден	7386,65
1 датская крона	2068,10
100 итальянск.лир	678,26
1 канадск.доллар	8262,70
1 норвежск.крона	1853,04
1 доллар США	11600,00
1 финск.марка	2649,61
1 франц.франк	2334,24
1 шведск.крона	1588,54
1 швейцар.франк	9987,09
10 японских йен	1309,40
1 ЭКЮ	15061,02
10 испанск.песет	897,14
10 греч.драхм	504,46
1 ирландск.фунт	18415,62
1 исландск.крона	179,84
1 кувейт.динар	39242,22
10 ливанск.фунтов	70,90
10 португал.эскудо	787,24
1 сингапур.доллар	8206,58
10 турецк.лир	2,76
1 СДР	17883,85
1 эстонская крона	1043,17
1 российск.рубль	2,35
10 украин.карбованцев	0,80
1 литовск.лит	2900,00
1 латвийск.лат	22350,00
1 кыргызст.сом	1000,00
1 молдавск.лей	2640,00
1 казахст.тенге	150,00
1 армянск.драм	15,00
10 грузинск.купонов	0,01
1 туркменск.манат	150,00
1 азербайджан.манат	1,50
1 узбекский сум	45,00
1 таджикск.рубль	0,01

Курс клиринговых валют

1 доллар США по расчетам с Кубой	11600,00
1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11600,00

ОБОЗРЕНИЕ

Откуда сила у "зайчика"?

Событием номер один минувшей недели на финансовом рынке Беларуси стало, конечно же, падение курса доллара. В четверг 23 марта валютный полпред североамериканского континента взял да и рухнул с "трибуны" МВБ на целых 70 пунктов.

Для финансовой публики вопрос о причинах случившегося, разумеется, из разряда главных.

При этом прежде всего вспоминаются недавние заявления руководителей страны о поддержании на ближайший месяц стабильного соотношения доллара с расчетным билетом Национального банка РБ. Резервов, мол, для этого достаточно. Похоже, что государственные сусеки и впрямь переполнены USD, если американская валюта "похудела" на бирже. 23 марта на МВБ предложение долларовой массы действительно превысило спрос на нее, и существенно. Бросается в глаза, что на минувшей неделе резко пошли на убыль объемы валютной торговли: 20 и 24 марта они едва дотянули 3-миллионных сумм.

Финансовые эксперты трактуют биржевую ситуацию перенасыщением коммерческих банков долларовой массой и нежеланием ее сбрасывать в ожидании курсового роста USD. Эту точку зрения подтвердили некоторые банковские источники. С другой стороны, валютное затоваривание не может быть беспредельным. Если до этого купить валюту в обменных пунктах было довольно проблематично, то в пятницу, например, банки продавали американские деньги по весьма не выгодному для них курсу — ниже 12 тыс.белорусских рублей.

Кстати, именно в них, а точнее в отсутствии рублевой массы у клиентов, видят главную причину сдачи долларом своих позиций на белорусском рынке некоторые авторитетные аналитики. В частности, такой точки зрения придерживается Владимир Савенок, один из руководителей валютно-экономического управления Нацбанка.

Однако не только этот фактор сохранит интригу в поведении доллара в ближайшее время. Как заявил президент страны Александр Лукашенко на встрече с промышленниками 22 марта, он намерен инициировать расширенное заседание ответственных и заинтересованных лиц по поводу дальнейшей политики валютного курса белорусского рубля. У стабильных "зайчиков" есть немало противников, требующих девальвации национальных денег в интересах государства. Правда, победит ли их точка зрения, сказать трудно.

Михал СТЕЛЬМАК

ИТОГИ ТОРГОВ, состоявшихся на Межбанковской валютной бирже 24 марта 1995 года

Наименование валюты	Кол-во участников торгов	Предварительный объем		Объем сделок (в тыс.)	Курс валюты	
		на покупку (в тыс.)	на продажу (в тыс.)		начальный	конечный
Российский рубль	22	3262700	10098100	10103100	2.3500	2.3500
Укр. карбованец	12	7684000	2947000	7684000	0.0800	0.0830
Доллар США	24	3168	2610	3177	11600.0000	11600.0000
Немецкая марка	13	286	976	976	8210.0000	8210.0000

БАНКИ

Чтоб не пропасть поодиночке...

Письмо-напоминание Национального банка РБ об условиях "пропускного билета" для комбанков в заветную команду законных игроков отечественного финансового рынка пощекотало нервы большей части претендентов. Эти условия предполагают быстрое наращивание уставных фондов. На 1 марта минимальная величина их должна была быть не менее 600 тыс.ЭКЮ (свыше 9 млрд. "зайчиков"). Увы, для двух третей банковских учреждений страны эта планка оказалась завышенной. Правда, ведомство г-на Богданкевича при всей строгости новоиспеченного документа, по-видимому, никаких оргвыводов не будет предпринимать. Разумеется, пока. Ведь не за горами следующая дата и следующий показатель ограничения по уставному фонду. 1 июля он обязан быть не менее 1100 тыс.ЭКЮ.

Конечно, для таких коммерческих банков как "Приорбанк", "Беларусбанк", "Агропромбанк", "Поиск" и ряда других капитализация в предложенных размерах — давно пройденный этап. Они заняты решением иных задач. Но вот для средних и малых банков Станислав Богданкевич накануне своей попытки стать депутатом нового парламента задал весьма нелегкую задачу.

Впрочем, в банковских кругах уже поговаривают, что некоторые учреждения начинают вести консультации по слиянию капиталов, чтобы избежать карающих мер Национального банка в виде ограничения деятельности или отзыва главной лицензии. Несложно представить, что многие банкиры тяжело переживут потерю самостоятельности. А между тем анализ банковских процессов в странах Запада, да уже и в государствах бывшего соцлагеря, свидетельствует о типичности ситуации, из которой банкиры научились выходить с достоинством и даже видеть в ней выгоду.

В этой связи уместен пример из жизни наших латышских соседей. Буквально на днях там объединились три банка: Латвийский депозитный, Центральный банк и банк "Балтия". Причем в рейтинге коммерческих банков этой страны они занимали по активам соответственно шестое, восьмое и первое места. В совместном заявлении их президентов говорится, что "целью объединения является создание крупного универсального банка европейского уровня, который, объединив ресурсы и сконцентрировав капитал, мог бы серьезно заявить о себе на региональном и мировом финансовом рынке". Новый банк занял место в первой десятке банковских учреждений центральноевропейских стран (Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Словения, Румыния, Украина, Беларусь, страны Балтии).

Так ли уж плох этот пример для подражания?

Иван ВАВУЛА

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ
от 14.03.1995г. N 02-02/1129

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь направляет для сведения письмо Национального банка Республики Беларусь N 499 от 6 марта 1995г. "О порядке осуществления контроля за увеличением уставных фондов банков".

Начальник Управления методологии налогообложения юридических лиц
В.Н.ХАМИЦАЕВА

О порядке осуществления контроля за увеличением уставных фондов банков
Письмо Национального банка РБ от 06.03.1995г. N 499

В связи с поступающими заявлениями и ходатайствами еще раз обращаем внимание на то, что в соответствии с решением исполнительного комитета правления Национального банка от 12 августа 1994 года (протокол N 2), а также с Основными направлениями денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 1995 год, утвержденными правлением Национального банка Республики Беларусь 7 декабря 1994 года (протокол N 21), установлены следующие критерии по уставному фонду банков:

1. Вопрос о регистрации банка и выдаче ему лицензии на совершение банковских операций рассматривается с учетом социально-экономической целесообразности его создания, наличия подготовленного кадрового персонала и при условии, что на дату подачи документов в Национальный банк минимальный уставный фонд оплачен в сумме, эквивалентной:

1.1. 2 млн.ЭКЮ для банков, создаваемых учредителями-резидентами;

1.2. 5 млн.ЭКЮ для иностранных банков, филиалов иностранных банков и совместных банков с участием белорусского и иностранного капитала;

1.3. минимальный размер уставного фонда должен быть полностью оплачен в денежной форме. Доля неденежного взноса в уставном фонде, сформированном в размере свыше минимального, не должна превышать 40 процентов в первые 2 года работы банка и 20 процентов в последующие годы. При этом к неденежному взносу относятся: право на владение землей, помещения банка, другие основные фонды, используемые в банковской деятельности, ценные бумаги, нематериальные активы;

1.4. доля иностранного капитала в создаваемых совместных банках, как правило, не должна превышать 49 процентов сформированного уставного фонда;

1.5. доля каждого акционера, как правило, не должна превышать 20 процентов, в исключительных случаях — не более 35 процентов;

1.6. продажа пакета акций банка, превышающего 10 процентов, на вторичном рынке может осуществляться только после предварительного согласования с Управлением по надзору за деятельностью банков Национального банка Республики Беларусь.

2. Действующие банки в срок до 1 марта, 1 июля 1995г. и до 1 января 1996г. обязаны увеличить уставный фонд соответственно до размеров, эквивалентных 600, 1100 и 2000 тыс.ЭКЮ. При этом доля акционеров (учредителей)-нерезидентов в уставном фонде, как правило, не должна превышать 49 процентов.

3. На действующие банки, преобразующиеся в совместные с участием белорусского и иностранного капитала, распространяются требования пунктов 1.2, 1.3, 1.4 и 1.5 настоящих указаний.

4. Вновь создаваемым и действующим банкам при определении величины уставного фонда и собственного капитала необходимо руководствоваться письмом Национального банка N 03012/780 от 07.12.94г.

5. Информируем, что к банкам, не выполнившим на установленные даты минимальные требования к уставному фонду, в соответствии со статьей 25 Закона Республики Беларусь "О Национальном банке Республики Беларусь" будут приняты следующие меры:

5.1. особый режим корсчета; рассмотрен вопрос о закрытии корсчетов банка в других банках и перевод средств с этих счетов на корсчет банка в Национальном банке; другие экономические и штрафные санкции;

5.2. лишение генеральной (внутренней) лицензии на осуществление операций в иностранной валюте;

5.3. замена универсальной лицензии на совершение банковских операций на лицензию на совершение отдельных банковских операций без права открытия филиалов;

5.4. отзыв лицензии на совершение банковских операций.

6. Проводимые банками меры по созданию банковских объединений, слиянию и присоединению банков требуют предварительного согласования с Национальным банком.

Данные разъяснения одобрены правлением Национального банка Республики Беларусь.

С выходом настоящих указаний утрачивают силу:

— второй абзац письма Национального банка "О минимальном размере уставного фонда коммерческих банков" N 378 от 19.08.94г.;

— письмо Национального банка N 03011/689 от 08.11.94г.;

— методические указания о порядке расчета эквивалентного соотношения размера уставного фонда банка, выраженного в белорусских рублях и ЭКЮ, N 426 от 08.11.94г.

Председатель правления
С.А.БОГДАНКЕВИЧ

О регулировании деятельности по проведению лотерей
Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 138 от 14 марта 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что в каждом отдельном случае республиканские лотереи проводятся министерствами, центральными и другими органами управления, республиканскими общественными объединениями, юридическими лицами, независимо от форм собственности, в том числе иностранными, с разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь на условиях, согласованных с Министерством финансов.

При этом республиканским общественным объединениям и юридическим лицам Республики Беларусь разрешается проводить республиканские лотереи в том случае, если ранее ими проводились местные лотереи.

2. Проведение местных лотерей осуществляется на основании порядка и условий, утвержденных органами местного управления в соответствии с законодательством.

3. Реализация лотерейных билетов допускается только после получения разрешения на проведение лотереи.

4. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров БССР от 11 июня 1991г. N 228 "О размещении ценных бумаг и лотерей на территории Белорусской ССР" (СП БССР, 1991г., N 18, ст.205);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27 ноября 1991г. N 442 "Об упорядочении проведения лотерей в Республике Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1991г., N 33, ст.406).

Заместитель Премьер-министра Республики Беларусь **С.ЛИНГ**

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 27.03)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.	Миним. сумма (USD)
Ф-л "МинскКомплексбанк",т.324311 т.320088, 230849	юрид. лица физ. лица	11-12 10-13	14-16 11-14	16-20 14-20	20-22 16-21	— 17-22	— 18-23	— 19-2	— 20-25	10000 * 500–4500

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварит.договоренности

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка	Годовые процентные ставки 7 дней	14 дней	20 дней	28 дней	Миним. сумма
Ф-л "МинскКомплексбанк", т.322364	140—160	185—200	240—260	250—270	10 млн.

Вклады сроком до востребования для физических лиц (в расчетных билетах)

Наименование банка	Размер вклада	Годовые процентные ставки 1-30 дн. (до 1 мес.)	1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5-6 мес.	Телефон
Ф-л "МинскКомплексбанк"	100-500 тыс. св. 500 тыс.	120 120	220 230	240 250	250 260	250 260	250 260	320088

Кредиты предприятиям

Наименован. банка	Валюта	Сроки до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.	Обеспечение	Телефон
АКБ "Инфобанк"	USD BRB	по договоренности					страховка, залог им-ва, банк. гарантии	504393

Эмиссия векселей сроком по предъявлении

Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки 2-3 дней	4-5 дней	6-12 дней	13-20 дней	21-28 дней	29-45 дней	46-60 дней	61-90 дней	Телефон
АКБ "Белбизнесбанк" (гор. дирекция)	25-50 млн. 50,1-100 млн. 100,1-200 млн. св. 200 млн.	155 160 165 180		160 165 175 185	165 170 180 190	205 210 220 230	220 225 235 245	230 235 245 255	235 240 250 260	323805 271515
АКБ "Инфобанк"	св. 100 млн.	по договоренности								504393
Ф-л "МинскКомплексбанк *	5–30 млн. 30–100 млн. св. 100 млн.	70 80 90	90 100 110	150 160 170	210 220 230	220 230 240	230 240 250	240 250 260	250 260 270	322364

* Для сумм свыше 300 млн. руб. - по договоренности

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки 5 дн.	12 дн.	20 дн.	30 дн.	45 дн.	60 дн.	90 дн.	120 дн.	150 дн.	180 дн.	270 дн.	360 дн.
АКБ "Белбизнесбанк" (гор. дирекция), т.323805, 271515	25-50 млн. 50,1-100 млн. 100,1-200 млн. свыше 200	165 170 180 185	170 175 185 190	230 235 245 250	250 245 255 270	по договоренности			—	—	—	—	—
Белвнешэкономбанк, т.268662	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Инфобанк", т.504393	св. 100 млн.	по договоренности											
Ф-л "МинскКомплексбанк" т.322364 *	10-30 млн. 30-100 млн. 100-300 млн. св. 300 млн.**	110 120 130	175 180 185	240 250 260	260 270 280	265 275 285	270 280 290	275 285 295	280 290 300	290 300 310	300 310 320	310 320 330	320 330 340

* Новый вид услуг: заключение постоянных договоров-поручений на покупку векселей; ** Ставки - по договоренности

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки 30 дн.	45 дн.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Ф-л "МинскКомплексбанк" * т.324311	10-50 тыс. 50-100 тыс. свыше 100 тыс.	11 12 —	12 13 —	14 15 16	16 18 20	20 21 22	—	—

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 м-ца по предварительной договоренности

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя 3	5	7	10	12	15	20	25	Мин. сумма
	Учетный процент								
Белпромстройбанк, т.313771	по договоренности								100 млн.

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
АКБ "Инфобанк" т.504396	открытие валютных счетов	50$	0.5%

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубли

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Ф-л "МинскКомплексбанк" т.324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.34 0.081 190	2.38 0.085 —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичную СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 10000$	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Гринлайт"	729036	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 3000$	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262458	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	—
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по дог.	СП "S.L."	231067 267459	лицензия НБ
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра, день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207016	постоянно
USD	по дог.	любые	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629*	физ.лица и команд-е
USD	по дог.	любое	от 100$	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332201	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по поступл. денег на счет	организ-я	682787	постоянно

* Возможны операции с RUR

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 3000$	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231067 267459	оплата до 17.00
USD DM	по дог.	по дог.	любая	сегодня на завтра, день в день	по дог.	Fgr. "Bland"	207016	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 100$	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организ-я	332201	постоянно

Трастовые договора

Наименование		Ставки за период % (учет в USD) 1 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	15 мес.	18 мес.	21 мес.	24 мес.	27 мес.	30 мес.	Мин. сумма эквивал
Европ. трастовая комп., т.520785*	юр.лица (расч. в BRB)	2.6 2.6	8.0 9.0	16.64 19.00	26.0 30.5	36.0 41.0	47.0 47.0	58.69 58.69	71.38 71.38	85.0 85.0	99.9 99.9	115.9 115.9	$100 $1000

* Учет ведется в USD по текущему курсу

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Доминатор", т.365242, 365343 *	11900	12200	от 10000$	1-2 банк. дня	по поступлении денег на счет
Аг-во дилинговых операций, т.(02251) 27817	по дог.	по дог.	любая	до 3 дней	по договоренности
"Финвэй", т.334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

* Возможны операции за б/н росс. рубль

Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358801, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	ММВБ +(до 8%)	от 1000 USD	до 1 дня	по поступлении денег на счет

Безналичная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП т.358332, 358612, (0232)531168	ММВБ -(0-0.5%)	ММВБ +(3.0%)	от 1000 USD	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Оплата валютных контрактов

Наименование	Процент от суммы	Страна	Условия
Организация, т.345165, 345265	МВБ+(5-7)%	любая	по договоренности

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Примечание
ФГП т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.33 0.080 150 185	2.43 0.088 190 210	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
"Доминатор", т.358181, 358393 *	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB LEI/BRB	2.30-2.32 0.081 175 2380	2.45-2.50 0.089 — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Белресурсинвест", т.647414, 644270	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 50 млн.	1 день (по копии п/п)	—
ФК "Еврофинанс", т.334715, 334567, 334352	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 1 млн.	1 день (по копии п/п)	пост., возм. конвертация
Организация, т.345165, 345265	RUR KRB	по дог.	по дог.	от 50 млн. 1 млрд.	по поступлении денег на счет	пост.
"Финвэй", т.334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с UZS, TÜM, LTL, LVL

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	5 кал. дн	12 кал.дн	15-20 кал.дн	30 кал.дн	45 кал.д	60 кал.д	90 кал.д	120 кал.д	180 кал.дн	360 кал.дн
"Квадромаркет-Инвест", т.687306, 687729*	5-50 млн 50-100 млн 100-250 млн св 250 млн.	160 180 190 по дог.	180 200 210 по дог.	200 215 230 по дог.	210 230 250 по дог.	по договоренности					
"Илтэн", т.391734, 391735	5-50 млн. св. 50 млн.	на конкурентной основе									

* Возм. заключение договора на выходные дни

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 325105, 682989

Республиканская научно-техническая библиотека

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

Алехин Б.И. Рынок ценных бумаг. Введение в фондовые операции.-Самара: СамВен, 1992. -160 с. -(152167 336 А-49)

Освещаются вопросы рынка ценных бумаг в развитой экономике, его структура, институты, принципы функционирования, а также механизм регулирования и саморегулирования.

Браим И.Н. Этика делового общения: Учеб.пособие.-Мн.: НКФ "Экоперспектива", 1994.-208 с. -(152196 1 Б-87)

Деловые отношения в сфере производственного коммерческого бизнеса.

Деловое досье фирмы: Краткое пособие по делопроизводству. -М.:ИВЦ "Маркетинг", 1993. -88 с. -(152 176 651 Д-29)

Рассматриваются основные понятия, процедуры и стандарты современного делопроизводства, принципы подготовки, оформления, контроля, исполнения и хранения деловых писем и другой информации, необходимой для нормальной деятельности фирмы.

Ивашутин А.Л. Структурные схемы основных причинно-следственных связей в рыночной экономике. -Мн., 1994. -53 с. -(152164 338 И-24)

Кадзума Татеси. Вечный дух предпринимательства. -Киев: Укрзакордонвизасервис, 1992. -204 с. -(152180 338 К-13)

Книга предлагает пути, с помощью которых можно по мере роста и укрепления Вашей компании (фирмы) вдохнуть в нее предпринимательский дух и достигнуть технологических инноваций.

Как преуспеть в бизнесе. -М.: ИВЦ "Маркетинг", 1993. -136 с. -(152181 338 К-16)

Освещаются вопросы менеджмента, маркетинга, большого и малого бизнеса. Раскрыты тайны коммерции и организации выгодных сделок, как найти свое место на рынке, управлять людьми и развивать деловые способности.

Налоги в России. Налоговая система России. Общие вопросы налогового законодательства. Органы налогового контроля: Сб.нормат.док. -М.: Юрид.лит., 1994. -182 с. -(152185 336 Н-23)

Представлен весь массив действующих в Российской Федерации нормативных актов, регулирующих вопросы налогообложения. Содержится характеристика органов налогового контроля.

Николаева С.И. Особенности учета затрат в условиях рынка: система "дитект—костинг": Теория и практика. -М: Финансы и статистика, 1993. -128 с. -(152209 657 Н-63)

Изложены теоретические основы и практические аспекты применения системы "дитект—костинг" в западных странах. Сформулированы рекомендации по организации учета в соответствии с этой системой на отечественных предприятиях.

Отечественный опыт приватизации крупных промышленных предприятий. -М.: Финансы и статистика, 1992. -160 с. -(152212 338 О-82)

Реформа собственности рассматривается на примерах России и Казахстана. Анализируется порядок и механизм приватизации, формы и способы приватизации.

Познай себя и других: Попул.тесты. -М.: ИВЦ "Маркетинг", 1993. -136 с. -(152187 658 П-47)

Рынок: бизнес, коммерция, экономика: Толк.терминолог. -М.: ИВЦ "Маркетинг", 1994. -136 с. -(152189 338 Р-95)

Является наиболее полным и систематизированным изданием по теме рыночной экономики. Оно содержит до 3 тыс.терминов и понятий, дающих системное представление о рыночном хозяйстве, помогут более уверенно чувствовать себя в условиях рынка.

ПРИМЕЧАНИЕ: *в скобках указаны шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки.*

Контактный телефон: 26-61-88.

ВНИМАНИЕ!
Книги не для продажи. К Вашим услугам — читальный зал, межбиблиотечный абонемент, копирование.

АУКЦИОН

НЕДВИЖИМОСТЬ ВСЕГДА В ЦЕНЕ

Как известно, Кабинет Министров Республики Беларусь в целях обеспечения надлежащего использования военных городков, высвобождаемых при реформировании Вооруженных Сил Республики Беларусь и выводе с территории республики воинских частей Российской Федерации, принял постановление N 253 от 19 декабря 1994 г. "О дальнейшем использовании высвобождаемых военных городков". В соответствии с этим документом часть военных городков или их имущества передана в коммунальную собственность безвозмездно, часть будет реализовываться за плату Министерством обороны по согласованию с Мингосимуществом, часть собственности передана конкретным юридическим лицам для лечебных, оздоровительных и других целей на договорной основе. В утвержденный данным постановлением перечень включены сотни объектов различного назначения, и их новые владельцы должны будут решить главную задачу: по-хозяйски и эффективно распорядиться ими.

Часть имущества, безусловно, должна быть отчуждена на платной основе. Причем наиболее престижные объекты, очевидно, будут продаваться через аукционы или по конкурсу. В ряде городов уже проводится соответствующая подготовительная работа.

К примеру, в Полоцком районе подготовлен к продаже большой перечень объектов военного городка в г.п. Ветрино, и часть из них выставляется на аукцион, который состоится в районном центре 31 марта. Организаторы его — Полоцкий райисполком и Западная биржа недвижимости — надеются, что это событие вызовет интерес и у государственных предприятий, и у коммерческих фирм, так как для продажи предложены, во-первых, объекты недорогие, во-вторых, разнообразные (помещения под производство и торгово-бытовые услуги, под склад, хранение техники и др. цели), в-третьих, объекты можно разобрать и вывезти в качестве стройматериалов и, наконец, все они размещены компактно.

Остается напомнить одну аксиому: недвижимость всегда в цене!

(Соб. инф.)

ИТОГИ

Коммунальная собственность: ИЩЕМ ХОЗЯИНА

Подведены итоги приватизации коммунальной собственности за 1994 год. Картина складывается следующая: в республике сменили собственника 438 предприятий, что составляет 59 процентов от общего количества приватизированных объектов. Численность работающих на них составила более 26 тыс.человек (51 тысяча за 1991-94гг.).

Самыми популярными формами приватизации в минувшем году были: продажа госимущества с аукциона — 155 объектов (35,4 процента от общего количества сменивших собственника в 1994 году), выкуп арендованного имущества арендным коллективом — 124 объекта (26,3 процента).

География малой приватизации такова. 182 объекта нашли нового хозяина в Минске, 138 — в Гродненской, 112 — в Гомельской, 110 — в Брестской областях. Но если в Минске в минувшем году не состоялось ни одного аукциона, а из 119 объектов 95 выкуплены арендными коллективами, то на Брестчине из 58 приватизированных почти 80 процентов (46 объектов) продано с аукциона.

Активно проходит процесс реформирования подведомственной городу коммунальной собственности в областных центрах и намного слабее — областной и районной. В 1994 году из 161 административно-территориального образования в 149 были приняты программы приватизации коммунальной собственности и только в 102 — перечни объектов. Причем только 45 процентов городов и районов имели программы и перечни к середине года, остальные принимали их лишь во втором полугодии. Многие местные Советы слабо занимались приватизацией. Это ли не причина того, что процесс приватизации в этих местах еле теплится?

ПРОБЛЕМА

Положение на животноводческих комплексах с 1991г. начало резко ухудшаться: снижается продуктивность скота и птицы, сокращается поголовье. Только за последние три года производство говядины уменьшилось на 43%, свинины — на 30% и мяса птицы — на 22%. Уже в 1994 г. республика недополучила более 200 тыс.тонн мяса. В чем же дело?

Как реформировать животноводческий комплекс?

С нарушением межхозяйственных связей ухудшалось снабжение концентрированными кормами и медикаментами. А постоянный рост стоимости комбикормов, энергоносителей, а также отсутствие предоплаты на продукцию животноводства привели к тому, что комплексы стали неплатежеспособными. Так, к началу 1995 года задолженность сельхозпредприятиям комбикормовой промышленности составила 63,2 млрд.рублей, в том числе птицефабрик — 29,4 млрд.руб., комплексов — 16,2 млрд.рублей. Это ли не следствие того, что материальные затраты хозяйств постоянно опережают закупочные цены и мясоперерабатывающие предприятия несвоевременно рассчитываются с колхозами и совхозами за принятую продукцию?

Именно ценовым диспаритетом можно объяснить сворачивание производства говядины и свинины на межхозяйственных комплексах, развал кооперации. В сельском хозяйстве сложилась парадоксальная ситуация, когда для субъекта хозяйствования экономически выгодней стало произвести и реализовать зерно, нежели использовать его на производство продукции животноводства. Сегодня мощности свиноводческих комплексов используются лишь на 75%, по откорму крупного рогатого скота — на 40%. Законсервировано 38 крупных птицеферм! Положение усугубляется и тем, что большинство таких предприятий ограничены земельными ресурсами, замкнуться на натуральное хозяйство они не могут.

Проблема функционирования животноводческих комплексов упирается также и в использование зерна на выработку комбикормов. Известно, что прямое скармливание зерна скоту куда менее эффективно, нежели в сочетании с кормовыми добавками. Между тем, соотношение израсходованного на кормовые цели зерна к высокобелковым добавкам в республике составляет 15:1, тогда как в странах Европейского сообщества — 4,7:1, в США — 6:1. Только 53 процента всех концентрированных кормов у нас составляют комбикорма. Остальное количество концентратов используется в виде простейших смесей и дробленого зерна. Если же наладить обеспечение комбикормовой промышленности необходимыми видами сырья и прежде всего белковым, то, с одной стороны, можно уменьшить ввод зерна в комбикорма до 40—50%, как это делается во многих развитых странах, а с другой — переориентировать комбикормовые заводы на выработку полноценных белковых добавок.

Представляется, что комплексы по производству говядины и свинины в республике могут успешно функционировать только при благоприятном внутреннем паритете цен на продукцию сельского хозяйства, формировании рынка зерна в республике, а также при непременном условии расширения рыночных связей с предприятиями комбикормовой, перерабатывающей промышленности и торговыми организациями.

В связи с этим необходимо:

1. Оптимизировать отраслевую структуру хозяйств, на территории которых функционируют мелкие и средние по размеру комплексы для наиболее полной загруженности мощностей всеми видами кормовых ресурсов за счет собственных источников, а при недостатке таковых решить вопрос об их землеукрупнении. Такие хозяйства могут быть преобразованы в акционерные общества закрытого типа, агрофирмы, осуществляющие производство, переработку и реализацию продукции с самостоятельным выходом на внутренний и внешний рынок, с организацией фирменной торговли.

2. Крупным государственным комплексам нужно развиваться преимущественно на основе госзаказа (квоты) на поставку готовой продукции и соответствующего обеспечения их необходимыми финансовыми и материально-техническими ресурсами. На уровне республики они могут быть объединены в холдинговую компанию. Это позволило бы решить проблему взаиморасчетов, изыскать ресурсы на стороне, способствуя тем самым удовлетворению взаимных интересов, обеспечить выход на мировой рынок, кредиты, привлечение инвестиций.

Предшествующей стадией формирования холдинга является акционирование. Рассмотрим возможные его подходы или варианты. Суть первого подхода заключается в том, что вначале на базе государственного комплекса создается акционерное общество, единственным учредителем и акционером которого является государство. На следующем этапе проводится собственно приватизация (часть акций созданного государственного АО продается за именные приватизационные чеки его работникам. Остальная часть распространяется на приватизационном аукционе).

Второй возможный вариант акционирования предполагает уже двух учредителей, например, государства (в лице вышестоящего органа) и предприятий с негосударственной формой собственности. Здесь, как и в первом вариате, первоначально происходит процесс акционирования без приватизации. Впоследствии, после регистрации АО, часть акций реализуется по закрытой подписке членам трудового коллектива за приватизационные чеки "Имущество", другая часть акций реализуется на аукционе среди хозяйств-поставщиков ресурсов.

3. Межхозяйственные комплексы могут быть преобразованы по следующим моделям: а) коллектив МХП выкупает имущество у учредителей и создает свое самостоятельное предприятие по модели кооператива или общества с ограниченной ответственностью; б) МХП принимает статус совместного предприятия, учредителями которого остаются те же субъекты хозяйствования; в) МХП преобразуется в акционерное предприятие закрытого типа. Последняя модель получила уже распространение на практике. В частности, в 1991г. в Копыльском районе на базе межхозяйственного комплекса по производству свинины вместимостью 24 тыс.голов создано акционерное предприятие закрытого типа "Копыльское". Его учредителями являются 30 хозяйств района. Примечательно, что за последние три года предприятие стабильно обеспечивает производство продукции, а учредители — необходимые поставки ресурсов. На выплату дивидендов ежегодно направляется около 20% общей массы прибыли, из которой 5% выплачивается на акции и 95% — на поставляемые концентрированные корма (зерно). Более 50% прибыли предприятие использует на модернизацию производства, совершенствования технологических процессов.

Николай БЫЧКОВ,
зав.сектором БелНИИэкономики и информации, кандидат экономических наук
Дмитрий ЮРКОВ,
начальник отдела Минсельхозпрода РБ

ЗАРУБЕЖЬЕ

"ГАЗ" покупает акции "РАФа"

Латвийское приватизационное агентство получило письмо от руководства российского ГАЗа, в котором выражается намерение приобрести 33,46 процента акций государственного АО "РАФ". По словам директора РАФа Николая Самодурова, ГАЗ за полученные акции будет расплачиваться комплектующими изделиями автомашин в течение трех лет. Сотрудничество с ГАЗом обеспечит работой РАФ в течение десяти лет и позволит возобновить объем производства на уровне 1991 года.

Проект века

Перевод федеральной почты в частную собственность считается в Германии "проектом века", равного ему по масштабам приватизации здесь еще не знали. С приватизацией почтовой службы в Германии одного из трех служащих отправят на пенсию. Зато услуги подешевеют. Самостоятельность почта получила в 1989 году, разделившись на "Почтовую службу" для доставки писем, "Почтовый банк" и "Телеком" со всеми видами телефонной и электронной связи. И вот наступил новый этап приватизации. Преобладающим числом голосов бундестаг принял решение о превращении "Почтовой службы" в акционерное общество с одновременным образованием холдинга при условии, что пакет акций на несколько лет останется у государства. Таким образом почтовая служба Германии превращается в частную экспедицию по доставке корреспонденции. Персонала на ней будет меньше, она перестанет получать дотации государства и начнет зарабатывать сама. А конкуренция снизит цены на доставку. Экономисты подсчитали: частная почта обойдется государству гораздо дешевле, не говоря уже о несомненной выгоде для населения.

В России началась денежная приватизация

Имущество более 100 российских предприятий выставляется в марте на аукционе, инвестиционные и коммерческие торги пройдут во многих регионах страны. Это событие можно считать началом массовой приватизации на новом, денежном, этапе в России.

Доходы от продажи госимущества на нынешний год определены в сумме 9,1 триллиона рублей. Примерно 50 процентов этих денег должна дать реализация федерального имущества, вторую половину — муниципального. Это означает, что имущества на продажу должно быть выставлено почти на 20 триллионов, ведь деньги распределяются между бюджетом и предприятиями практически пополам. Иначе говоря, ежемесячно придется реализовывать госимущество в среднем на 2 триллиона рублей.

ЦИФРЫ

Как продвигается приватизация?

Доля частного сектора в экономике, середина 1994 года, в процентах:

Чехия	— 65%;
Эстония, Венгрия, Латвия, Польша, Словакия	— 55%;
Албания, Литва, Россия	— 50%;
Армения, Болгария, Хорватия	— 40%;
Македония, Румыния	— 35%;
Киргизия, Словения, Украина	— 30%;
Азербайджан, Грузия, Казахстан, Молдова, Узбекистан	— 20%;
Беларусь, Таджикистан, Туркменистан	— 15%.

Итак, страны Восточной Европы, находящиеся на этапе реформ, делают ставку на рыночную экономику и частную собственность. Для этого бывшие госпредприятия должны стать конкурентоспособными, их нужно приватизировать. Дальше всех по этому пути пошла Чехия: частный сектор в ее экономике составляет 65%. Далее следуют Венгрия, Польша и Эстония. Позади остались в основном бывшие советские республики.

(по данным газеты "Ди вельт")
перевод с немецкого
Натальи ЛЕЩИЛОВСКОЙ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
№ 117 от 3 марта 1995 г.

О порядке формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции

В соответствии с Законом Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемый Порядок формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции.

2. Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь обеспечить своевременное и в полном объеме внесение субъектами хозяйствования средств в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, а Министерству финансов — контроль за целевым использованием указанных средств.

3. Министерству сельского хозяйства и продовольствия по согласованию с Министерством финансов и Министерством экономики по мере накопления средств в республиканском внебюджетном фонде поддержки производителей сельскохозяйственной продукции вносить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по целевому использованию этих средств.

Премьер-министр Республики Беларусь

М. ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 марта 1995г. № 117

Порядок формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции

1. Республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции (далее — внебюджетный фонд) создается за счет отчислений размером в один процент выручки от реализации продукции, работ и услуг (банки, за исключением Национального банка, отчисляют от дохода*, снабженческо-сбытовые, заготовительные, торговые и торгово-закупочные организации, предприятия общественного питания — от валового дохода, страховые организации — от балансовой прибыли) предприятий, объединений и организаций независимо от форм собственности (далее — плательщики), за исключением колхозов, совхозов и крестьянских (фермерских) хозяйств, межхозяйственных предприятий и организаций, сельскохозяйственных кооперативов, подсобных сельских хозяйств предприятий и организаций и других сельскохозяйственных формирований, а также предприятий и организаций потребительской кооперации.

2. Отчисление сумм во внебюджетный фонд с учетом особенностей деятельности отдельных предприятий, объединений и организаций производится:

- бюджетными организациями — от выручки, полученной от хозяйственной деятельности;

предприятиями и объединениями, имеющими внутризаводской и внутрифабричный обороты, — без учета этих оборотов;

предприятиями общественного питания — от валового дохода без учета доходов от собственного производства;

предприятиями бытового обслуживания населения — от объема реализации работ, услуг и продукции без учета стоимости отдельно оплаченных населением материалов и запасных частей;

предприятиями и организациями, занимающимися согласно их уставу разными видами деятельности (производство продукции, работ, оказание снабженческо-сбытовых, торговых и других услуг), — от выручки по каждому из видов при условии отдельного учета затрат.

3. Отчисления во внебюджетный фонд учитываются при формировании отпускной цены, исключаются в первоочередном порядке из выручки от реализации продукции (работ, услуг), товарооборота, дохода, валового дохода и не учитываются при расчете отчислений во внебюджетные фонды местных Советов депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилищного фонда, в другие внебюджетные фонды, а также при расчете акцизов, налогов на добавленную стоимость и прибыль и других платежей, уплачиваемых в бюджет.

4. Отчисление сумм во внебюджетный фонд производится ежемесячно, начиная с 1 февраля 1995г., не позднее 5 числа месяца, следующего за отчетным, на специальные счета, открываемые государственными налоговыми инспекциями в банковских учреждениях.

5. Государственные налоговые инспекции перечисляют средства внебюджетного фонда не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным, на счет Министерства финансов, открытый в Национальном банке.

6. Ответственность за правильность расчетов и своевременность отчисления сумм во внебюджетный фонд несут плательщики.

7. Средства внебюджетного фонда используются для обеспечения паритета цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, а также удовлетворения первоочередных потребностей сельскохозяйственных предприятий.

8. Контроль за правильностью расчета и своевременностью отчисления сумм во внебюджетный фонд осуществляется государственными налоговыми инспекциями, а за целевым использованием этого фонда — финансовыми органами по месту нахождения плательщиков.

Если плательщик не отчислил во внебюджетный фонд причитающихся сумм в установленный срок или отчислил их не в полном объеме, то указанные суммы взыскиваются государственными налоговыми инспекциями в бесспорном порядке.

* За исключением суммы дохода, полученного от переоценки иностранных валют в связи с изменением официального курса белорусского рубля по отношению к иностранным валютам, устанавливаемого Национальным банком.

О ДООЦЕНКЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ
Письмо Министерства финансов РБ N 10 от 06.03.1995 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 9.03.95г., N 777/12

Министерство финансов Республики Беларусь сообщает, что постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 9 февраля 1995 года N 82 "О пополнении предприятиями и организациями собственных оборотных средств" в целях увеличения объемов производства, улучшения финансового состояния предприятиям и организациям независимо от форм собственности разрешено провести в феврале-марте 1995 года дооценку производственных запасов до уровня цен последнего их приобретения, направив 50 процентов суммы дооценки на пополнение собственных оборотных средств, 50 процентов — на доходы от внереализационной деятельности с налогообложением этой суммы согласно законодательству.

В соответствии с указанным постановлением Министерство финансов устанавливает следующий порядок и условия проведения дооценки производственных запасов.

1. По предприятиям, объединениям и организациям независимо от форм собственности дооценке подлежат производственные запасы (счета 10, 12, 15, 16).

К производственным запасам относятся сырье и материалы; покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали; топливо; тара и тарные материалы; запасные части; строительные и прочие материалы, учтенные на счете 10 "Материалы"; малоценные и быстроизнашивающиеся предметы (счет 12), а также стоимость материальных ценностей в пути, отражаемая на счете 15 "Заготовление и приобретение материалов" и отклонения от стоимости материальных ценностей по счету 16 "Отклонение в стоимости материалов".

2. Дооценка производственных запасов осуществляется до уровня цен последнего их приобретения: в феврале 1995 года — в части остатков на 1 февраля и приобретенных производственных запасов в феврале; в марте 1995 года — в части остатков на 1 марта и приобретенных производственных запасов в марте.

3. При отсутствии приобретения производственных запасов в феврале и марте дооценка производится до цен, действующих соответственно в феврале и марте т.г.

Для подтверждения цен могут быть использованы следующие документы и материалы:

справки о стоимости производства аналогичных видов материалов от предприятий-изготовителей;

справки от торгующих или снабженческих организаций об уровне цен;

сведения об уровне цен на данные виды запасов, опубликованные в средствах массовой информации и специальной литературе.

4. Предприятия и организации самостоятельно определяют необходимость проведения переоценки.

5. Дооценка производственных запасов в феврале и марте т.г. носит разовый характер, и ее результаты отражаются в бухгалтерском отчете за I квартал 1995 года.

6. Суммы дооценки производственных запасов отражаются в бухгалтерском учете по дебету соответствующих счетов (10, 12, 15 и 16) в корреспонденции с кредитом счета 88 "Фонды специального назначения", субсчет "Фонд пополнения (индексаций) собственных оборотных средств" — в размере 50 процентов дооценки, направляемой на пополнение собственных оборотных средств, и кредитом счета 80 "Прибыли и убытки" — в размере остальных 50 процентов дооценки, относимой на доходы от внереализационной деятельности, с налогообложением этой суммы согласно действующему законодательству.

Заместитель министра **Г. В. ТАРАСЕВИЧ**

СООБЩЕНИЕ
Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за март 1995 года

(приказ Минстройархитектуры от 23.03.95г. N 72)

В основу расчета индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы изменения стоимости по элементам затрат (п.п.1.1—1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93г. N 67.

Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий и акционерных обществ, для оценки объектов незавершенного строительства, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По Витебской, Гомельской, Гродненской и Могилевской областям для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по индексам материалов-представителей или по фактической стоимости, с использованием структуры данной стройки (вида работ) или среднеотраслевой структуры. Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Ввиду отсутствия в Брестской, Минской областях и г.Минске служб по отслеживанию цен и тарифов в строительстве, индексы в данных регионах не рассчитывались, в связи с чем расчеты за выполненные работы должны производиться в соответствии с письмом Минстройархитектуры РБ от 27.02.95г. N 04-4/4-792.

Наименование	По областям				В среднем по республике
	Витебская	Гомельская	Гродненская	Могилевская	
1. ИНДЕКСЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ:					
1.1 Основная заработная плата	849,94	849,94	849,94	849,94	849,94
1.2 Эксплуатация машин и механизмов	4747,50	5516,72	4692,71	5864,48	5354,50
1.3 Транспортные расходы	6486,35	6367,34	5416,64	5414,93	6069,42
1.4 Накладные расходы	1210,96	1352,68	1286,53	1184,89	1267,79
1.5 Плановые накопления	1394,49	1450,66	1381,67	1240,04	1375,35
1.6 Временные здания и сооружения	5814,14	6129,57	5752,74	5212,96	5778,26
1.7 Зимние удорожания	3632,32	3862,63	3598,89	3499,50	3688,44
2. ИНДЕКСЫ К ТАРИФАМ:					
2.1 На железнодорожные перевозки: — в местном сообщении	6408,88	6408,88	6408,88	6408,88	6408,88
— в прямом сообщении	26496,00	26496,00	26496,00	26496,00	26496,00
2.2 На подачу и уборку вагонов, погрузку и выгрузку	6408,88	6408,88	6408,88	6408,88	6408,88
2.3 На автомобильные перевозки	6292,11	6039,40	4630,80	4653,09	5623,51
3. ТАРИФЫ:					
3.1 Тепловая энергия, руб./Гкал	248372	509120	393019	303118	-
3.2 Электроэнергия, коп./кВт.час	53400	53400	53400	53400	53400
СПРАВОЧНО:	**ИНДЕКСЫ:**				
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в том числе:	3928,29	4080,75	3946,39	3494,57	3876,60
— строительные материалы, изделия и конструкции	7641,10	8053,88	7733,60	6539,18	7523,77
— без учета стоимости материальных ресурсов	1548,78	1635,75	1416,50	1445,39	1546,49

КОРОТКО

Мировой банк заботится о здоровье эстонцев

Мировой банк принял решение о предоставлении Эстонии кредита в 18 млн.долл сроком на 15 лет с отсрочкой на пять лет и под 7% годовых на осуществление проекта в области здравоохранения. Общая стоимость этого проекта 34,5 млн.долл. Недостающие суммы — 14,5 млн. — берет на себя правительство республики, 2 млн. планируется получить за счет грантов.

Проект предусматривает переориентацию системы здравоохранения на профилактику заболеваемости, внедрение эффективных методов управления финансами с целью обеспечения устойчивости системы.

Рядом с нами Черноморская зона

12-ым участником Организации экономического сотрудничества стран Черноморского бассейна решила стать Италия, подав официальную заявку на вступление в эту зону.

В Организацию экономического сотрудничества стран Черноморского бассейна входят Турция, Албания, Россия, Греция, Украина, Грузия, Армения, Азербайджан, Румыния, Болгария и Молдова.

...Плюс телефонизация всего мира

В 2000 году в мире, прогнозирует "Лабель Франс", будет действовать более 800 миллионов телефонных линий, тогда как в 1990 году было задействовано только 150 миллионов. В этой области первое место занимает Франция. Ее компания "Алкатель" имеет годовой оборот в 109,7 млрд.франков и опережает таких своих соперников на международном рынке систем связи, как фирмы "Америкэн телефон энд телеграф" (США), "Сименс" (ФРГ), "Эрикссон" (Швеция) и другие.

Психолог на службе бизнеса

Московский научно-исследовательский центр "AURA-Z" предлагает неординарный для российского рынка комплекс услуг, носящий конфиденциальный характер: оптимизация управления и внутрифирменных связей, оценка лояльности сотрудников, высокоэффективный (90 — 97%) отбор нанимаемых работников и др. Специалисты центра считают, что бытующий повсеместно прием на работу "по блату" вредит нормальной творческой работе многих фирм, банков, инвестиционных компаний. Со "своих" трудно требовать. В ФРГ, например, не берут на работу родню. У нового московского центра все больше клиентов.

(По материалам прессы)

ПРОГНОЗ

Сырье подорожает, и в моду вновь войдет золото

В интервью французскому экономическому журналу "Экспансьон" британский специалист по финансовым рынкам М.Хауэлл сообщил, что объем биржевых сделок, совершаемых на различных рынках мира иностранными инвесторами, превышает $ 3500 млрд. в год: это 25% всех сделок, против всего 6% в мире 15 лет назад. Пальма первенства принадлежит американцам, которые за 1991 — 1993 гг. приобрели иностранных акций на $ 184 млрд.

С 1914 по 1989 г. показатель экономического роста составлял в развитых странах 2% на душу населения против всего 0,75% в развивающихся странах.

Но с 1989 по 1994 г. развивающиеся страны достигли уровня годового экономического роста в 4,9% против 2,9% в развитых странах. Тем самым они превратились в грозных конкурентов в сфере привлечения мировых сбережений.

На конец 1993 г. иностранные инвесторы уже владели акциями активно развивающихся стран на сумму $ 200 млрд., что почти в 7 раз больше, чем в 1986 г., а в 1994 г. сумма приобретенных ими акций, судя по всему, даст новый годовой рекорд в $ 40-50 млрд. Сегодня практически треть всех потоков инвестиций в международные акции направляется на активно развивающиеся рынки.

В 2010 году доля так называемых "развивающихся" стран в реализации мирового производства богатств будет составлять уже 60%. К тому времени мировой объем вложений в акции должен достигнуть $ 27600 млрд. против $ 15700 млрд. сегодня. На активно развивающиеся рынки будет приходиться 40% этой суммы против сегодняшних 15%. Под давлением роста налогов в государствах всеобщего благосостояния будет происходить утечка капиталов из богатых стран, ведя к дестабилизации их валют. Облигации государственных займов будут обесцениваться и уже не смогут считаться безрисковыми инвестициями, что вызовет рост процентных ставок.

В то же время инвестиции на активно развивающихся рынках, до сих пор принесшие выгоду главным образом странам Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, будут все больше направляться в Южную и Восточную Европу. Так, в первом полугодии 1994 г. иностранцы уже приобрели российских акций на $ 500 млн. Немало сюрпризов готовит, судя по всему, и Африка, в частности такие страны, как Марокко, Зимбабве и ЮАР. Активно развивающиеся страны, бывшие прежде услужливыми поставщиками сырья, превращаются теперь в его ненасытных потребителей, что приведет к росту цен на него в ближайшие 15 лет вдвое. Но это будет лишь справедливой компенсацией, поскольку за последние 15 лет цены на сырье, считая по постоянному курсу, упали на 50%. И, наконец, вновь войдет в моду золото, и цена на него возрастет до $ 500 за унцию.

□ *Мексика*

Кризис песо

Правительство Мексики, переживающей трудности с кредитами, разработало чрезвычайную программу по решению экономических проблем в стране, сообщает ЮСИА. Программа эта поддерживается мексиканским народом, а также торговыми партнерами страны, в том числе и США.

Конгресс Соединенных Штатов работает над вопросом о предоставлении Мексике кредитных гарантий на 40 млрд.долл. для того, чтобы "укрепить финансовое доверие".

Несмотря на поддержку извне, чрезвычайный экономический план предполагает, что всем слоям общества придется пережить ряд болезненных преобразований.

□ *Молдова*

Реформы идут быстро

Доля негосударственных предприятий в Республике Молдова за минувший год выросла с 77 до 93%. Среди приватизированных объектов предприятия торговли, общественного питания, бытового обслуживания составляют 50%, промышленные — 31%, сельскохозяйственные — 8%, транспортные — 6%.

В распоряжении крестьянских хозяйств, число которых за 1994 год возросло в 2,5 раза и равняется 14 тысячам, находится 34,5 тыс.гектаров земли или 1,5% общей площади сельскохозяйственных угодий республики. По данным статистики, в прошлом году в Молдове получили землю 28 тысяч человек, или 70% подавших заявления о создании крестьянских хозяйств.

В 1994 году на долю негосударственного сектора республики приходилось 85% сельскохозяйственного производства, 80% объема подрядных работ, 54% пассажироперевозок автотранспортом, 52% объема розничной торговли и 49% промышленного производства.

□ *Латвия*

Пейте на здоровье?..

В интересах госбюджета в Латвии значительно повысили пошлины на ввозимые спиртные напитки. И теперь бутылка шампанского стоит около 4 долларов.

Латвийский бюджет на 1995 год утвержден с относительно небольшим дефицитом в 40 млн.латов. Финансирование здравоохранения латвийские парламентарии связали с предполагаемым ростом доходов от акцизного налога на алкоголь. Правительству поручено создать специальный бюджет для нужд больниц и поликлиник. В то же время министр финансов полагает, что получить эту добавку нереально: предполагаемые доходы с акцизов уже включены в другие статьи расходов.

Созданная по случаю повышения пошлин ассоциация импортеров алкоголя предостерегает правительство о том, что за их счет госбюджет вряд ли удастся вытянуть, потому что наверняка увеличится не потребление легальных, а завоз контрабандных напитков.

Очевидно лишь одно: без финансовой добавки медицина Латвии станет платной, а значит недоступной большинству населения.

□ *Казахстан*

Внешняя торговля в пользу импорта

С разницей в 412,5 млн.USD в пользу импорта сложился внешнеторговый баланс Казахстана в прошлом году. В большом количестве республика продолжала завозить товары народного потребления, в частности, было закуплено одежды и обуви на $160 млн., почти 4 тысячи тонн медикаментов, около 19 тысяч штук легковых автомобилей. На начало нынешнего года в Казахстане зарегистрировано свыше 2 тысяч совместных предприятий. Но среди них очень мало производящих товары и изделия, основная их масса занимается куплей-продажей.

Экспортировал Казахстан продукцию черной и цветной металлургии, химической промышленности, уголь, нефть и нефтепродукты, другие минеральные ресурсы. Свыше четверти объема экспорта (27%) осуществлялось на основе бартерных операций.

Как и раньше основным его партнером в 1994 году была Россия, на долю которой приходилось 40% внешнеторгового оборота Казахстана. Со странами Европы (Германия, Нидерланды, Швейцария, Италия, Чехия и др.) этот показатель равняется 24%, а с государствами Азиатского региона — 11%.

□ *Россия*

Накормит не колхоз, не фермер, а рыночная инфраструктура

В 1995 году в сельском хозяйстве России сохранится спад производства растениеводческой продукции, который в 1994 году оказался весьма значительным. Таков прогноз Института экономических проблем переходного периода.

На долю чисто фермерского сектора еще долго будет приходиться незначительная часть сельскохозяйственного производства. Даже через 50 лет фермеры в лучшем случае смогут произвести около 30% всей сельскохозяйственной продукции. На нынешнем этапе, по мнению ученых, успех реформы определяет не форма ведения хозяйства, а создание рыночной инфраструктуры — дорог, складских помещений, системы организации закупок, доставки продукции потребителям и т.п.

Рейтинг украинских коммерческих банков по стандартам надежности

Название банка	Оценка CAMEL
1 ПРОМИНВЕСТБАНК	3,9
2 УКРАИНА	3,7
3 УКРИНБАНК	3,2
4 УКРЭКСИМБАНК	3,2
5 IНКО	3,2
6 ПРИВАТБАНК	3,1
7 ВIДРОДЖЕННЯ	3,1
8 УКРКРЕДИТБАНК	3,1
9 УКРСОЦБАНК	3,0
10 ГРАДОБАНК	3,0
11 АВАЛЬ	3,0
12 ПЕРКОМБАНК	3,0
13 ЛIСБАНК (Ужгород)	2,9
14 ПРАВЭКСБАНК	2,8
15 НАРОДНЫЙ БАНК	2,7
16 ЗАПАДНОУКРАИНСКИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК	2,7
17 БРОКБИЗНЕСБАНК	2,7
18 АЖIО	2,6
19 КИЕВДОРБАНК	2,4
20 ЭКОНОМБАНК (Ривное)	2,3

Составлен АО Украинская финансовая группа по методике Банка международных расчетов (Базель, Швейцария) с использованием комплексной оценки CAMEL.

Потенциальные банкроты на Украине

В официальной печати помещены объявления о возбуждении арбитражными судами дел о банкротстве следующих организаций:

1. Акционерное страховое общество "Украина" (г.Киев)
2. Центр инженеров и ученых "Партнер" (г.Житомир)
3. Акционерная инновационная фирма "Иннофонд" (г.Запорожье)
4. МП "Таня" (г.Львов)
5. ООО "Совместное украинско-югославское предприятие "Малбат-Львов" (г.Львов)
6. ООО "ДиК, Лтд" (г.Севастополь)

Кредиторам перечисленных организаций следует обращаться в арбитражный суд соответствующей области (для Киева — в городской арбитражный суд) с имущественными требования к должникам.

Ситуация угрожающая

По оценке президента Леонида Кучмы, состояние экономики Украины угрожает потерей как экономической, так и политической независимости.

* За 1992 — 1994 годы произведенный национальный доход сократился на 39%.

* В первом полугодии 1994 года спад производства по сравнению с таким же периодом предшествующего года составил 36%, в том числе в базовых отраслях — 35 — 45%, в легкой промышленности — 50%.

* Оптовые цены на промышленную продукцию возросли с января по сентябрь 1994 года в 2,1 раза.

* Уровень инфляции — один из самых высоких в мире. Индекс инфляции потребительского рынка: в августе 1994 года — 102,6%, в сентябре — 107,3%.

* Внешняя задолженность Украины — около 7 млрд.USD.

* Самая высокая в мире ставка налога с граждан. Растет скрытая безработица. Жизненный уровень населения в 1994 году снизился наполовину.

* Теневой сектор, по экспертным оценкам, составляет 60% от всего объема экономики. Половина денежной массы не контролируется государством.

* С избранием в сентябре 1994 года нового президента провозглашен новый курс социально-экономической политики. Его цель — "утверждение в полном объеме социально направленной рыночной экономики".

* Стратегические задачи — активная антиинфляционная политика и стабилизация национальной денежной единицы.

* Среди прочих мер: реформа налоговой системы, сокращение бюджетного дефицита (до 4% в 1997 году), введение новой национальной денежной единицы — гривны вместо существующего карбованца, поэтапная либерализация цен, приватизация государственной собственности, введение частной собственности на землю, привлечение иностранного капитала.

* Мадридская сессия (1994г.) МВФ вынесла решение о выделении Украине кредита в 5 млрд.USD.

ЭНЕРГОРЕСУРСЫ

Правнукам останется лишь уголь?

Тенденция развития структуры спроса на энергоносители свидетельствует о серьезных изменениях в мировом энергетическом балансе, заключающихся в увеличении масштабов использования природного газа и гидроэнергии и снижении зависимости от нефти и угля. Такой вывод содержится в докладе Генерального секретаря ООН "Тенденции в области разведки и освоения энергетических ресурсов в развивающихся странах".

Эксперты ООН прогнозируют, что по сравнению с другими энергоносителями быстрее всего будет расти спрос на природный газ, на долю которого на рубеже столетий будет приходиться более 25% общего спроса на энергоносители.

Большой рост применения природного газа будет стимулироваться быстрорастущим спросом на электроэнергию, особенно в развивающихся странах. К 2005 году в развивающихся странах ожидается более чем четырехкратное увеличение затрат на производство электроэнергии. Стремление сократить до минимума негативное воздействие на окружающую среду также послужит стимулом для широкого использования природного газа и в других секторах экономики, — говорится в докладе.

Распределение источников первичной энергии в мире в 1991 году было следующим: нефть — 40,1%, уголь — 27,8%, природный газ — 22,9%, гидроресурсы — 6,8, атомная энергия — 2,4%. При современных темпах роста потребления ископаемых видов топлива запасов нефти хватит минимум на 75 лет, природного газа — более чем на 100 лет, угля — более чем на 2 века.

ОБЗОР

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: КОНТРАСТЫ РЕФОРМ

Интересные факты об основных тенденциях развития мировой экономики, в том числе и в постсоциалистических странах, прозвучали в комплексном обзоре Генерального секретаря ЮНКТАД Карлоса ФОРТИНА на Конференции ООН по торговле и развитию в Женеве. Эта прогрессивная организация ООН, лозунг которой "Развитие через партнерство", существует уже тридцать лет.

Какая же ситуация сложилась в мировой экономике?

Минувший год показал, что мировая экономика медленно выбирается из полосы стагнации. После нескольких крайне неблагополучных лет в 1994г. в целом в мире вырос объем производства. В постсоциалистических странах Центральной и Восточной Европы объем производства продолжал сокращаться, хотя темпы падения значительно уменьшились. Некоторые страны — Чехия, Словакия, Польша — включились в общую тенденцию оживления экономики, но у международных экспертов осталось беспокойство: сохранится ли такая ситуация в ближайшие годы? Особую тревогу вызывает положение в бывших советских республиках, ибо лишь немногим из них удается компенсировать сокращение взаимных поставок расширением экспорта в другие страны мира. Центральноевропейские страны смогли переориентироваться на новые экспортные рынки в самом начале процесса реформ, но, похоже, в основном уже исчерпали свои возможности.

Как показывает мировая практика, ключевой вопрос в том, каким образом добиться массовой реорганизации предприятий для создания эффективных хозяйственных структур, способных реагировать на рыночные сигналы. Унаследованная от прошлого государственная машина абсолютно непригодна для такого сложного процесса. С другой стороны, класс предпринимателей, который является необходимым фактором для нормальной организации капиталистического хозяйства, развит крайне слабо, а система финансирования структурной перестройки все еще находится в эмбриональном состоянии. Таким образом, будущее процесса перехода к рыночной экономике остается неясным. Это в свою очередь вызывает рост недовольства населения как в странах, где правительства серьезно занимаются рыночными реформами, так и там, где они этого не делают. Ну а сами правительства становятся более прагматичными и переносят акценты в программах реформ с простого демонтажа старой системы на более творческое управление переходным процессом.

Интересно, что и в развитых странах с рыночной экономикой темпы роста в 1993г. замедлились, составив 1,4% против и без того низкого показателя в 1,8% в 1992г. Здесь сказалось сокращение производства в Европейском Союзе (особенно во Франции и Германии) и отсутствие какого-либо роста в Японии. Напротив, в Соединенных Штатах и других регионах, где экономический спад начался раньше, подъем в экономике ускорился. В Западной Европе те государства, которые снизили процентные ставки и никак не препятствовали падению курсов своих валют после кризиса Европейской валютной системы 1992г., оказались в более благоприятном положении чем Германия и страны, решившие поддержать паритет своих валют по отношению к немецкой марке. В последнее время благодаря гибкой денежно-кредитной политике экономический подъем в Соединенных Штатах набирает обороты, и за 1994г. прирост составил около 3,4%. В отличие от этого в японской экономике, которая все еще не может оправиться от вскрывшегося нарыва вздутых цен на финансовых рынках и в инвестиционной сфере, прирост не достиг и 0,5%. В Западной Европе ускорилось оживление, но здесь, как и в Японии, темпы роста в 1994г. были очень скромными. По-прежнему растет безработица.

В докладе исследованы причины возникновения проблем, связанных в основном с медленными темпами роста и денежно-кредитной политикой развитых стран, положение в Центральной и Восточной Европе, а также в развивающихся странах. Было подчеркнуто, что международное сообщество должно объединить усилия для регулирования уровня мирового спроса. А в связи с этим, отмечают эксперты, необходимо:

— государствам Западной Европы значительно и на продолжительный период снизить процентные ставки и отложить бюджетную корректировку до тех пор, пока экономическое оживление не наберет силу;

— Японии ослабить денежно-кредитную политику и предпринять бюджетную экспансию, позаботившись при этом об увеличении доли потребления в национальном доходе;

— Соединенным Штатам проявлять осмотрительность при использовании денежно-кредитных "тормозов", чтобы не "удушить" расширение инвестиций и занятости, а также повышение производительности;

— увеличить приток капитальных ресурсов в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой, причем в формах, обеспечивающих устойчивость и предсказуемость движения капитала.

Интересная картина складывается в странах Латинской Америки: одни страны выходят из полосы кризиса, другие вступают в нее. Увеличение объема производства после "потерянного десятилетия" обусловлено не дополнительными инвестициями и ростом производительности, а загрузкой имеющихся мощностей вследствие роста импорта.

Оживление экономики в Соединенных Штатах сказалось и на Латинской Америке — оно привело к увеличению спроса на экспорт из стран этого региона. Существенно выросла внутрирегиональная торговля. В структуре экспорта по-прежнему расширяются поставки нетрадиционных сырьевых товаров и полуфабрикатов, а экспорт продукции обрабатывающих отраслей все еще невысок (в отличие от некоторых азиатских стран). Кроме того, в этом регионе в течение нескольких лет сохраняется мощный приток капитала из-за рубежа (например, на уровне 62 млрд.долларов в 1992г. и 55 млрд. в 1993г.). Международные эксперты отмечают, что это в значительной степени определяется проведением широкомасштабной приватизации, осуществляемой в странах Латинской Америки.

Если кратко охарактеризовать развитие стран Восточной и Юго-Восточной Азии, то динамика роста здесь обусловлена целым комплексом благоприятных факторов: рост инвестиций и торговли, быстрые структурные изменения и углубление процесса индустриализации. Главным фактором быстрого роста импорта и экспорта является высокая норма накопления, а также повышение курса йены, которое привело к перемещению многих трудоемких производств из Японии в развивающиеся страны региона.

Важную часть в обзоре ЮНКТАД занял анализ роли государства в управлении экономикой. Еще в 80-е годы в мире наметилось изменение подхода к экономической политике, которое затронуло не только макроэкономику, но и стратегию развития. В отличие от теории "экономики развития" 50 — 60-х годов сейчас наблюдается крен в сторону ослабления роли государства, и акцент делается на "проколах государства", на возможностях частного сектора.

Однако существуют и опасения: не оказался ли этот крен слишком сильным? А опыт некоторых динамично развивающихся стран — Японии, Кореи, китайской провинции Тайвань — свидетельствует, что государственное вмешательство может играть и эффективную роль. Но при этом важно, чтобы правительство не пыталось отстаивать интересы каких-либо классов и групп в ущерб бизнесу, и чтобы по своей идеологии оно не было настроено против частной собственности и частной инициативы. В целом государственное вмешательство в экономическую жизнь Японии, Республики Корея, Тайваня было направлено на противодействие факторам, которые ограничивали способность и желание фирм производить долгосрочные инвестиции и модернизировать производство.

Для предпринимательского новаторства требуется приманка в виде высоких прибылей. Однако рыночный механизм не всегда способен вознаградить фирмы за инициативу, если им приходится иметь дело с опытными иностранными конкурентами. Особенно это актуально для развивающихся стран. Поэтому одно из главных мероприятий, осуществленных в рамках этой программы, — предоставление дополнительных субсидий и льгот для частного сектора.

Публикацию на основе материалов Конференции ООН по торговле и развитию подготовила Полина БОЧАРОВА

Институт приватизации и менеджмента

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Еврооблигации менее популярны, чем ТВ

Согласно докладу Организации по экономическому сотрудничеству и развитию (ОЭСР), общая сумма государственных займов в 1994г. достигла рекордной величины в 955 млрд.долл. несмотря на напряженную ситуацию в области долгосрочных учетных ставок и потрясения на валютном рынке. Прирост этой величины на 17% с прошлого года вызван главным образом увеличением выпус[illegible] среднесрочных еврооблигаций и об[illegible] синдицированных кредитов, то есть предоставляемых совместно группой банков. Такие данные приводятся в обзоре "Тенденции финансового рынка", который трижды в год публикуется ОЭСР — международной исследовательской организацией, объединяющей 25 стран.

Сумма эмиссии еврооблигаций в 1994 году возросла стремительно — до 243,1 млрд.долл. по сравнению с 113,6 млрд. годом ранее. Более того, эта величина будет, по мнению ОЭСР, в ближайшие месяцы увеличиваться далее, так как предсказать развитие событий на рынке обычных облигаций сейчас трудно. Дело в том, что еврооблигации подчас являются более гибким инструментом по сравнению с обычными обязательствами, так как в отличие от последних позволяют занимать деньги когда и сколько потребуется. Облигации позволяют привлекать только фиксированные суммы.

Объем синдицированных банковских займов увеличился с 136,7 до 202,8 млрд.долл., тогда как предложение новых государственных облигаций уменьшилось более чем на 11% — до 427 млрд.долл., отражая снижение интереса к этому виду ценных бумаг. Впервые с 1990 года сумма эмиссии правительственных обязательств снижается в сравнении с предыдущим годом. Подобным образом сократился выпуск и корпоративных облигаций — в минувшем году его сумма составила 121 млрд.долл., или на 32 млрд. меньше, чем в 1993г.

Снизился объем ценных бумаг, номинированных в немецких марках, — с 90 млрд.марок до 51 млрд. В этом смысле доллар США остался наиболее важной валютой — доля номинированных в нем облигаций составила 37%.

Международный выпуск акций в 1994г. поставил новый рекорд в 45 млрд.долл., что на 10% превысило результат 1993г. Их эмиссия странами ОЭСР составила 29 млрд.долл., что на 2 млрд.долл. меньше, чем годом раньше. В то же время развивающиеся страны разместили акций на 15 млрд.долл., то есть почти вдвое больше в сравнении с 1993 годом.

Что касается спроса на финансирование, то его основная часть пришлась на страны ОЭСР. Так, в прошлом году общий объем займов с их стороны увеличился на 127 млрд.долл. и составил 841 млрд.долл., или 88% от общего показателя. Займы развивающихся стран выросли с 1993г. на 24% и составили 85 млрд.долл., тогда как сумма кредитов, полученных странами Центральной и Восточной Европы, упала до 3,7 млрд.долл. с 6,4 млрд.долл. в 1993г.

***

В докладе ОЭСР, посвященном проблемам, связанным с движением финансовых рынков, много места уделено развитию приватизации. В частности, подчеркивается, что по мере того как государства в целях погасить имеющиеся долги распродают все большее число активов, все более решающее значение приобретает время размещения ценных бумаг. "В некоторых странах появляются признаки снижения популярности процессов разгосударствления среди мелких инвесторов, — говорится в документе. — И с учетом того, что сами эти процессы набирают силу, сильно возрастает необходимость уместного определения момента продаж".

В докладе отмечается, что в течение ближайших пяти лет только в странах ОЭСР может быть выпущено акций на общую сумму 200 млрд.долл. В отношении же стран, не входящих в организацию, эксперты подчеркивают, что процессы передачи предприятий в частные руки и дальнейшее развитие финансовых рынков будут способствовать росту эмиссии, который, в свою очередь, подстегнет конкуренцию среди инвестиционных фондов. Доходы от приватизации в этом году экспертами ОЭСР предсказываются на уровне 40,5 млрд.долл., что, однако, ниже, нежели в году минувшем, когда эта цифра составила 50,8 млрд. При этом наиболее выгодна приватизация во Франции — там от продаж государство может получить порядка 9,9 млрд.долл., а также в Великобритании и Италии (8,5 и 6,5 млрд. соответственно). Активная торговля ожидается в этом году в Австрии, Германии, Нидерландах. Что же касается ближайшего будущего, то, согласно мнению авторов, в 1996 году общий объем продаж акций предприятий должен резко возрасти, в основном за счет частичной приватизации немецкого гиганта в области средств связи Deutsche Telecom.

Вообще, телекоммуникации являются одними из наиболее привлекательных объектов приватизации и, скорее всего, в ближайшие годы таковыми и останутся. В документе приводятся оценки экспертов распродажи этого рынка на уровне 100 млрд.долл. в ближайшие пять лет.

В то же время авторы ставят под сомнение возможность того, что появление новых акций будет способно компенсировать ослабление рынка в 1994 году, и предупреждают, что любое падение энтузиазма инвесторов чревато большим риском для будущих продаж. И в этой ситуации очень важно, чтобы правительства не использовали средства, вырученные от приватизации, в сиюминутных целях, а направляли их на снижение бюджетного дефицита.

Рейтер

10 крупнейших предприятий мира

место 1993 г.	место 1992 г.	предприятие	страна	оборот в млн.DM 1993 г.	прирост в % к 1992 г.	численность сотрудников	доход в млн.DM 1993 г.	доход в млн.DM 1992 г.
Энергия и сырье								
1	1	Exxon	США	181210	-5,3	91000	8735	7439
2	2	Royal Dutch/Shell	Нидерланды— Великобритания	157355	16,5	117000	7452	8338
3	3	Mobil	США	105011	-0,1	61900	3448	1344
4	4	British Petroleum	Великобритания	86812	5,1	84500	1528	-1261
5	8	Tokyo Electric Power	Япония	70721	0,7	42000	927	908
6	7	Elf Aquitaine	Франция	61202	4,5	94300	312	1822
7	5	Chevron	США	59874	-12,6	47600	2093	2447
8	6	ENI	Италия	56638	8,1	106400	441	-1037
9	9	Texaco	США	56367	-6,7	32500	1767	1110
10	10	Electricite de France	Франция	53587	3,5	118000	621	546
Химия								
1	1	Du Pont	США	61375	-1,9	114000	918	-6124
2	3	Procter & Gamble	США	50348	3,6	103500	-1085	2919
3	2	Hoechst	ФРГ	46047	0,4	172500	756	1182
4	4	BASF	ФРГ	43123	-3,1	117400	761	613
5	5	Bayer	ФРГ	41007	-0,5	153900	1372	1563
6	7	Dow Chemical	США	29878	-4,8	55400	1065	-763
7	6	ICI	Великобритания	26409	-11,8	87100	343	-1569
8	8	Ciba-Geigy	Швейцария	25353	2,0	87480	1992	1690
9	9	Rhône-Poulenc	Франция	23516	-1,4	81700	281	447
10	10	Montedison	Италия	21497	20,3	32800	-1438	-2136
Строительство								
1	1	Shimizu	Япония	34444	-2,8	12100	698	267
2	2	Taisei	Япония	34069	-3,1	13600	378	448
3	4	Kajima	Япония	29510	-8,5	14600	18	211
4	5	Takenaka	Япония	25905	12,5	16800	324	591
5	6	Obayashi	Япония	24701	7,4	12700	149	259
6	8	Mitsui Fudosan	Япония	19457	-3,4	10500	152	235
7	7	Bouygues	Франция	17864	-2,4	68900	136	202
8	9	Kumagai Gumi	Япония	13888	-21,7	9000	-97	12
9	10	SGE	Франция	12630	-2,6	63100	89	119
10	—	Philipp Holzmann	ФРГ	11604	12,4	43800	106	91

ЦИФРЫ

Западных инвесторов привлекает Китай, а японцев – США

США продолжают удерживать первенство по объему прямых капиталовложений за рубежом, которые в 1993 году составили рекордную сумму — $58 млрд., свидетельствует Мировой банк. Общий же объем мировых инвестиций вырос в 1993 году до $549 млрд., говорится в ежеквартальном докладе банка.

На втором месте за американцами следуют японцы — $423 млрд. Пока не готова статистика по другим высокоразвитым странам, но известно, что в 1992 году общий объем прямых внешних инвестиций Великобритании составил $230 млрд., а Германии — $165 млрд.долл.

Согласно данным Мирового банка, самым привлекательным для западных инвесторов является Китай, где объем иностранных капиталовложений в прошлом году составил $26 млрд. (для сравнения: по российским официальным источникам, сумма иностранных вложений в Россию по меньшей мере в 10 раз меньше), а самой привлекательной группой стран — развивающиеся. Причем на протяжении 90-х годов эта тенденция ускоряется. Так, если в прошлом году объем прямых инвестиций в экономику этих стран составил $65 млрд., то в нынешнем ожидается на уровне 75 млрд.

Правда, несмотря на быстрый рост прямых инвестиций в экономику так называемого третьего мира большинство западных инвесторов все же предпочитают держать свои капиталовложения в промышленно развитых странах. Так, японцы активно скупают гостиницы и киностудии в Соединенных Штатах, а американские компании, например, автомобильные, вкладывают доллары в промышленное строительство в Германии.

"Подарили" 300 тысяч рабочих мест

Впервые количество производимых в США автомобилей превысило уровень их экспорта в эту страну. Согласно официальным данным за 1994 финансовый год, предоставленным Ассоциацией японских автомобилестроителей, японцы произвели в США 1,8 млн.автомобилей. За этот же период Япония экспортировала в Соединенные Штаты 1,5 млн.автомашин.

Обосновавшиеся в Америке японские автомобилестроительные компании инвестировали в экономику США уже $11 млрд., что привело к созданию 300 тыс. рабочих мест для американцев. С 1987 по 1993 год число американцев, занятых на японских автомобильных предприятиях, выросло более чем в три раза. В настоящее время японские производители автомобилей располагают семью заводами на территории США.

Внимание!

Вышел из печати очередной 12 номер
"Гандлевай газеты".

В НЕМ ВЫ ПРОЧТЕТЕ:

— подружились "Славия" с "Сименсом"
— интервью президента АО "ЛУЧ" В.Б.Верниковского
— криминал...
— информацию к размышлению и другие материалы, а также рекламно-информационное приложение "Сёмы паверх", которое содержит:
— финансовое обозрение
— сообщение ГГНИ о шкалах ставок подоходного налога с граждан с 1 марта 1995г.
— Беларусь-Китай: взаимовыгодное партнерство
— в помощь предпринимателям
— Ярмарка "СП" и рекламные объявления фирм
— программу ТВ на всю неделю и многое другое.

Спрашивайте нашу газету в киосках.
Рекламодатели могут связаться с нами по телефонам: 23-63-62, 23-49-13.

Брестская база "БЕЛИМПОРТТОРГ"

оказывает услуги по переработке, хранению и экспедированию грузов по странам СНГ и Европы.

Имеются складские помещения, автотерминалы, западноевропейская и союзная ж/д колея.

Тел. (0162) 44-23-33, 44-27-41, факс 44-43-38

Ксерокопия

(отличного качества, о-о-очень недорого)
минимум — 500 листов, срок исполнения 1-2 дня.
Прием заказов по тел. (0172) 20-00-19

Любые издательские и полиграфические услуги

(совсем недорого)
Тел. (0172) 20-00-19

Офисная мебель

Тел. (0172) 64-64-67

Сантехнические работы:

установка датчиков учета тепловой энергии, монтаж и ПНР в котельных, работы в коттеджах.
Тел.: (0172) 62-04-15, факс 62-09-32

Организация реализует

газетную бумагу формата 84,60 см.
Тел. 26-97-87, тел./факс 26-97-86

Книжная лавка "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

Что и по какой цене вы можете приобрести у нас в апреле 1995 года

1. Справочник для предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, и создания простых товариществ, в т.ч. с участием юридических лиц (организация совместной деятельности). В 2-х частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 10 п.л.,1993г. Цена 8000 руб.
2. Справочное пособие по аудиту в трех частях. Составитель И.Ковалевич. Общий объем — 15 п.л., 1993г.
Цена 20000 руб.
3. Ваш партнер в Индии. (Деловые предложения индийских фирм). Справочник. 20 п.л. Издан в г.Дели на русском языке.
Цена 6000 руб.
4. Бланки выезда за границу (1 шт.).
Цена 500 руб.
5. Рынок ценных бумаг. Акционерные общества, общества с ограниченной и дополнительной ответственностью. Часть 3. Бухгалтерский учет.
Цена 4000 руб.
6. Земское самоуправление. Автор Слобожанин В.П.
Цена 1800 руб.
7. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия.
Цена 8000 руб.
8. Отрывной талон предпринимателя — 50 шт.
Цена 2000 руб.
9. Бухучет для предпринимателя.
Цена 10000 руб.
10. Словарь терминов (экономика производственных отношений, конкурентного права). Цена 10000 руб.
11. Справочник: телефоны, адреса, указание рода деятельности ассоциаций, объединений, концернов, банков, совместных предприятий, региональных центров, отраслевых союзов, входящих в Союз предпринимателей. Цена 7000 руб.
12. Основы бухучета в рыночной экономике в 3-х частях. Автор Роберт Н.Антони. Цена 20000 руб.
13. Единые нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов в РБ с Положением о порядке начисления амортизации и комментарием (в 2-х частях).
Цена комплекта 20000 руб.
14. Справочник адресов и телефонов предприятий и организаций Беларуси (промышленность, строительство, транспорт).
Цена комплекта из 6 брошюр 6000 руб.
15. Гражданский кодекс РБ. Выпуск 1994г. (Впервые издан Министерством юстиции). Цена 8000 руб.
16. Хозяйственный процессуальный кодекс РБ. Изд. школой "Амалфея". Цена 12000 руб.
17. Нотариальное оформление сделок с недвижимостью и автотранспортом. Изд. школой "Амалфея".
Цена 11000 руб.
18. Акционерные общества. Общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. Изд. школой "Амалфея". Цена 16000 руб.
19. Введение в микроэкономику. Цена 8000 руб.
20. Бизнес-план, порядок его составления для получения кредита, инвестиций и создания совместного предприятия.
Цена 25000 руб.
21. Василевич Г.А. "Материальная ответственность работника (за ущерб, причиненный нанимателю)". Издательство "Амалфея".
Цена 10000 руб.
22. Юридические лица. В.Ф.Чигир. Издательство "Амалфея".
Цена 9000 руб.
23. Каталог предприятий и продукции Республики Беларусь. Издательство "Витис", 1993г. Цена 28000 руб.
24. Психология бизнеса, или Как добиться личного успеха. Издательство "Право и экономика", 1994г.
Цена 15000 руб.
25. Финансы в малом бизнесе (анализ безубыточности и прогнозирование успеха). Издательство "Право и экономика", 1994г.
Цена 15000 руб.
26. Научные основы бизнеса. Автор Герберт Ньютон Кэссон.
Цена 8000 руб.
27. Г.Н.Кэссон. Как делать и сохранять деньги. Цена 5000 руб.
28. Серия: Бухгалтерский учет и отчетность. Балансовый отчет предприятия. Международная практика и действующее законодательство Беларуси. Изд-во "Право и экономика", 1995г.
Цена 25000 руб.
29. Бухгалтерский учет в коммерческих банках. Авторы А.А.Бевзелюк, Е.С.Пономарева. 1994г. Изд-во ПКФ "Экаунт".
Цена 25000 руб.
30. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг), 1994 год.
Цена 10000 руб.
31. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета (справочное пособие). Авторы П.Я.Папковская, В.Н.Сушкевич. 1993г. Изд-во ПКФ "Экаунт". Цена 14000 руб.
32. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета для торговых предприятий. Коллектив авторов. 1994г. Изд-во ПКФ "Экаунт".
Цена 14000 руб.
33. Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы). Авторы В.А.Дадалко, Д.А.Пешко.
Цена 13000 руб.
34. Комментарий к КЗоТ. Цена 95000 руб.
35. Кодекс законов о труде. Цена 10000 руб.
36. И.Дикович, В.Кривой. Коллективные трудовые отношения (коллективные переговоры и договоры, примирение, посредничество, арбитраж, забастовки).
Цена 11000 руб.
37. В.Кривой, А.Чичина. Контракты с отдельными категориями работников.
Цена 14000 руб.
38. И.Рыбчинский, И.Семериков. Законодательство о службе в государственном аппарате.
Цена 12000 руб.
39. В.Кривой. Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная.
Цена 15000 руб.
40. А.Соснов. Действующие законы Республики Беларусь о труде.
Цена 13000 руб.
41. Серия: Рынок ценных бумаг. "Вексель". Действующее законодательство Беларуси. Бухгалтерский учет. Международная практика. Изд-во "Право и экономика", 1995г.
Цена 50000 руб.
42. Переводной и простой вексель (юридический комментарий Единообразного закона о переводном и простом векселях). Автор Л.Г.Русак.
Цена 13000 руб.
43. Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров). Авторы: И.М.Аникеев, И.С.Аникеева.
Цена 24000 руб.
44. Залоговое право (комментарий Закона Республики Беларусь "О залоге" в сравнении с законами о залоге России, Украины, Литвы), 1995г. Автор Русак Л.Г.
Цена 13000 руб.
45. Приложение к "Торговой газете" — "Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация" и инструкция о порядке ее заполнения."
Цена 3000 руб.
46. Сборник "Действующих постановлений Пленума Верховного суда РБ (1961 — 1994гг.)". Часть I. Постановления по гражданским делам. Изд-во БКЦ "Профессионал".
Цена 25000 руб.
47. Залог. Имущество юридических лиц и граждан в РБ. Изд-во "Амалфея".
Цена 19000 руб.
48. Гражданский процессуальный кодекс РБ на 1.01.95г.
Цена 15000 руб.
49. Объединенные Арабские Эмираты (туризм и коммерция). Изд-во "Амалфея".
Цена 33000 руб.

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.719). Получение гарантируем в течение месяца.

Справки по тел. 23-08-44.

При необходимости пересылки книг почтой, сумма оплаты увеличивается на 2000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

Анонс!

В следующем номере "НЭГ":

* Положение о порядке открытия в банках расчетных (текущих) и других счетов;
* Инструкция о порядке оформления и рассылки лицензий по внешнеторговым операциям и заявлений на их выдачу;
* **"Западный опыт приемлем и на Востоке"** — беседа обозревателя "НЭГ" ***Федора Зайца*** с министром статистики и анализа страны ***Владимиром Ничипоровичем*** о переводе отечественной госстатистики на международную систему учета и анализа;
* **"Несчастный случай в денежном измерении"** — комментарий "трудных" статей из Правил возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью граждан;
* документы Верховного Совета, Кабинета Министров РБ, Национального банка, министерств и ведомств республики.

Аб'яднаная рэдакцыя часопіса "Чалавек і эканоміка" і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.) 23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва у сераду
Нумар падпісаны ў друк 28. 03. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку"(пр. Скарыны,79).
Тыраж 32390 экз. Заказ № 744
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12